

Brainstorming Techniques

حسين محمد حسنين
خبير تدريب المدربين

أساليب العصف الذهني

دليل تيسيري للمدراء والمدربين والميسرين



أساليب العصف الذهني

Brainstorming Techniques

دليل تيسيري للمدراء والمدرسين والميسرين

حسين محمد حسنين

خبير تدريب المدربين

أساليب العصف الذهني

Brainstorming Techniques

دليل تيسيري للمدراء والمدربين والميسرين



جميع الحقوق محفوظة، لا يجوز نشر أو اقتباس أي جزء من هذا الكتاب، أو اختزان مادته بطريقة الاسترجاع، أو نقله على أي طريق، سواء أكانت إلكترونية، أم ميكانيكية، أم بالتصوير، أم بالتسجيل، أم بخلاف ذلك دون الحصول على إذن الناشر الخطي وبخلاف ذلك يتعرض الفاعل للملاحقة القانونية.

طبعة جديدة منقحة

2013 م - 2014 م

المملكة الأردنية الهاشمية رقم الإيداع لدى دائرة المكتبة الوطنية (2002/3/761)
رقم الإجازة المتسلسل لدى دائرة المطبوعات (2002/3/744)

317.3

حسن حسنين ، حسين محمد

أساليب العصف الذهني = Brainstorming Techniques : دليل تيسيري للمدراء

والمدرّبين والميسرين / حسين محمد حسنين

عمان: دار مجدلاوي للنشر والتوزيع، 2002

() ص.

ر.ل.: (2002/3/761).

الواصفات: تنمية القوى العاملة // التدريب المهني // التنمية الاجتماعية
/الأردن

* أعدت دائرة المكتبة الوطنية بيانات الفهرسة والتصنيف الأولية

(ردمك) -x- ISBN 978-9957-02-082

Dar Majdalawi Pub.& Dis.

Telefax: 5349497 - 5349499

P.O.Box: 1758 Code 11941

Amman- Jordan



دار مجدلاوي للنشر والتوزيع

تليفاكس: ٥٣٤٩٤٩٧ - ٥٣٤٩٤٩٩

ص. ب. ١٧٥٨ الرمز ١١٩٤١

عمان - الأردن

www.majdalawibooks.com

E-mail: customer@majdalawibooks.com

➔ الآراء الواردة في هذا الكتاب لا تعبر بالضرورة عن وجهة نظر الدار الناشرة.

إهداء

إلى والدي ووالدي

الذين أنشأوا هذا في كل لحظة

أهدي هذا الانجاز

إلىكم جميعاً

المحتويات

| الموضوع | الصفحة |
|---|--------|
| مقدمة | 9 |
| الفصل الأول : تعريف العصف الذهني | 11 |
| ❖ العصف الذهني - خلفية عامة | 13 |
| ❖ الأدوار ومضامين الدور | 19 |
| ❖ تحليل خصائص الافراد والمجموعة لأغراض العصف الذهني ... | 28 |
| ❖ مداخل العصف الذهني | 34 |
| ❖ اشكال تنفيذ العصف الذهني | 42 |
| ❖ طرائق توزيع المجموعة الكلية إلى مجموعات فرعية | 49 |
| ❖ تخطيط وإدارة جلسة عصف ذهني | 59 |
| الفصل الثاني : أساليب العصف الذهني | 71 |
| ❖ أسلوب 555 | 81 |
| ❖ أسلوب أسك (A. S. K.) | 83 |
| ❖ أسلوب لعبة الكرة | 96 |
| ❖ أسلوب (أفعل) - (لا تفعل) | 99 |
| ❖ أسلوب كابتنز | 108 |
| ❖ أسلوب الشجرة | 118 |
| ❖ أسلوب بساط الريح | 121 |
| ❖ أسلوب بدى (B.D.A) | 125 |
| ❖ أسلوب أملاً الجرة | 138 |
| ❖ أسلوب هيكل السمكة | 145 |
| ❖ أسلوب بناء المسارات | 153 |

| الموضوع | الصفحة |
|---|--------|
| ❖ أسلوب تحليل (سوات) | 164 |
| ❖ أسلوب تحليل (بست) | 176 |
| ❖ أسلوب الرسم النسجي | 182 |
| ❖ أسلوب الزعيم الكبير | 188 |
| ❖ أسلوب بناء العقد | 195 |
| ❖ أسلوب العصف الذهني الالكتروني | 197 |
| مسرد المصطلحات المركزية والاختصارات | 199 |
| مراجع | 201 |

بسم الله الرحمن الرحيم

مقدمة:

ضرائب ومتطلبات العصر الحالي الذي نعيش عديدة ومتنوعة، وتقتضي منا درجة عالية من القدرة على التكيف والاستجابة المرنة، سواء على صعيد مجريات الحياة والمعيشة بشكل عام، أو على صعيد مجريات العمل المهني بشتى صورته.

فالإنسان منا أباً، وأماً، وعاملاً، ومديراً، ومعلماً، ومديراً، ومستخدماً، ومشرفاً... الخ، مطالب بالسرعة والدقة ورفع مستوى الأداء وإدارة الوقت بفاعلية، وتحمل الضغوطات والتعائش معها، والعمل مع زملائه بروح الفريق وإدارة الأزمات ومقاومة التوتر، والتعامل مع كافة أنماط الجمهور بكل أريحية وتقبل، وهو مطالب كذلك بتغيير كثير من أنماط سلوكه التقليدية، في العمل والتدريس والتدريب وتربية النشئ والصناعة والتسويق وغيرها.

والى جانب ذلك كله؛ فهو مطالب بتوليد الأفكار النوعية، والاستجابة للتحديات والاحتياجات والمستجدات ومتطلبات التغيير التي تعصف بحياتنا يوماً بعد آخر.

يأتي هذا الكتاب "أساليب العصف الذهني" كاستجابة لحاجة قائمة في السوق؛ تتمثل في حاجة المدربين والمعلمين والمدراء وقادة الفرق والمشرفين والعاملين في مجال تنمية المجتمعات المحلية وحق تنظيم وإدارة الجماعات البشرية وغيرهم إلى أدلة تيسيرية؛ تعينهم في عملهم المتضمن استثمار وتوظيف إمكانات وخبرات الجماعات في توليد الأفكار والتشارك والعمل الفريقي في عمليات التخطيط والتنفيذ والتقييم، وفي كافة المجالات الحياتية؛ التدريبية منها والإدارية والسياحية والزراعية والصناعية والتربوية.

وقد اخترنا موضوع "أساليب العصف الذهني" لأن الأدبيات المتوافرة حول هذا الموضوع شحيحة، وغالباً ما يوجد في كتب التدريب بعض الصفحات التي تتحدث بشكل سريع عن هذا الموضوع.

يقع هذا الكتاب في فصلين رئيسين؛ الفصل الأول يتحدث عن ما يعرف بالأساسيات التي تخص عمليات العصف الذهني، أما الفصل الثاني فيعرض إلى مجموعة من الأساليب التي يمكن استخدامها لتشجيع وتحفيز الطلاب والمتدربين والجمهور بمختلف صوره على العصف الذهني، إلى جانب بيان الخطوات واجراءات استخدام كل أسلوب من الاساليب الواردة.

ومع انجاز هذا الكتاب؛ ارجوه جلت قدرته ان اكون قد ساهمت -ولو بقليل- في مجال خدمة المجتمع عامة، وخدمة العاملين بمجال تنمية الموارد البشرية خاصة، والله من وراء القصد.

حسين محمد حسنين

الفصل الأول

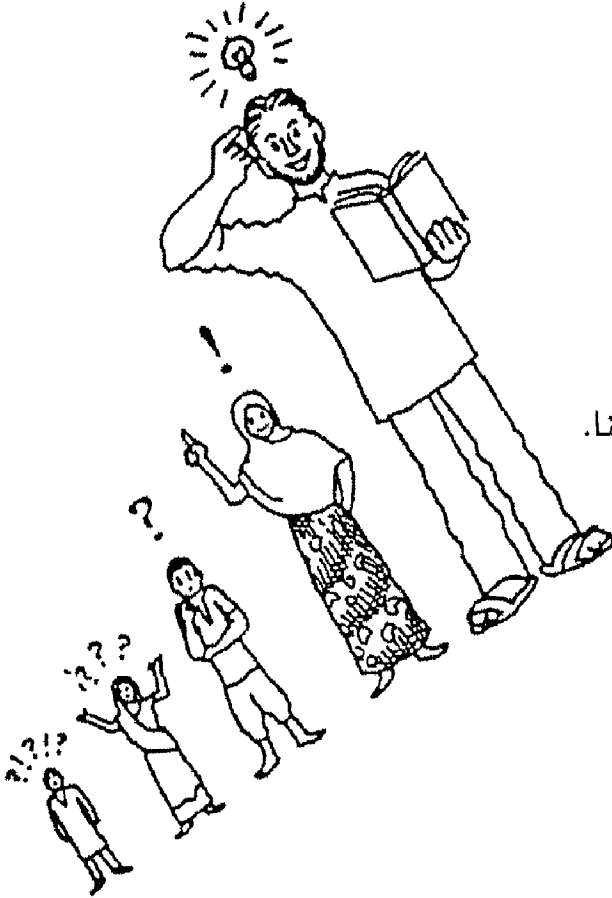
تعريف العصف الذهني

تعريف العصف الذهني

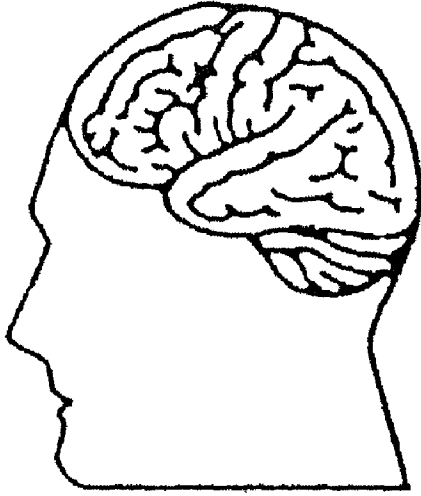
استجابات وردود أفعال لفظية: (من كلمة واحدة أو عدة كلمات)، أو غير لفظية: (كالرسم أو الكتابة أو الحركة)، من شخص واحد: (مشارك أو موظف أو متدرب أو طالب ... الخ) أو أكثر من شخص (جماعة أو فريق أو لجنة أو مجموعة .. الخ) لمثيرات: (سؤال أو مهمة) مقدمة من مصدر مثير (استاذ أو مدرب أو مدير) لتحقيق هدف أو أكثر (حل مشكلة أو تقديم اقتراحات أو اعداد جدول اعمال.. الخ).

فلسفة العصف الذهني

- الناس هم الأساس.
- الجميع مسؤول.
- الجميع لديه شيء ما.
- الحلول موجودة لدينا.
- نستطيع ان نعمل ذلك.
- الاعتماد على الذات.
- حلول مشاكلنا يجب ان تبدأ منا.
- الناس ليست طبولاً جوفاء.
- الوقت هو مال.
- الناس أقرب إلى الأرض.
- الجميع له الحق بالمشاركة.



مصطلحات شائعة



- النزف الفكري.
- الأفكار المجنونة.
- العصف الذهني.
- المطر الفكري.
- تعصيف الأفكار.
- استدراج الأفكار.
- استمطار المخ.
- عصر الأفكار.

لماذا العصف الذهني؟

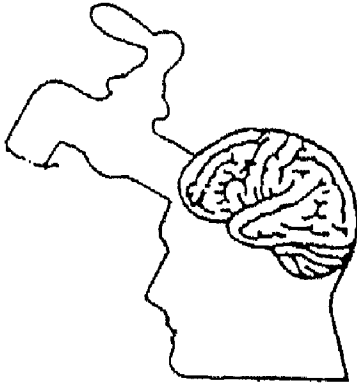
Why Brainstorming?



- لتوليد الافكار.
- للتمرس على سرعة التفكير.
- لكسر الجمود.
- للإحاطة الشمولية.
- لضمان مشاركة الجميع.
- لإيجاد بدائل.
- للتهيئة الذهنية.
- لشد الانتباه.
- لتحدي العقول.
- لحل المشكلات.

لماذا نريد من الناس ان تفكر بسرعة؟

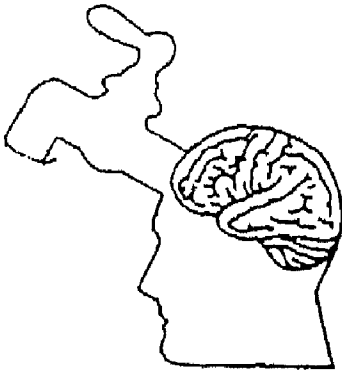
نريد من الناس (متدربين وعمالاً وموظفين ومسوقين... الخ) ان يفكروا بسرعة لأن:



- لدينا مشكلة ضاغطة الآن، ولا يوجد لدينا وقت كافٍ للتفكير المنطقي الذي يستهلك زمناً.
- الموضوع مدار البحث لا يستحق اكثر من ان نعالجه بوقت كهذا وبأسلوب كهذا.
- لأن المنافسة في السوق على أشدها، ولا مجال البتة للركون إلى الدراسات المتعمقة.
- لأن هذا مطلب عصري، ويجب ان نستجيب لمتطلبات هذا العصر وضرائبه والتي منها سرعة التفكير.
- هناك أوقات لاحقة للتمتع، أما الآن فالأمر لا يتطلب أكثر من هذا.

لماذا لا نريد الناس ان تفكر بسرعة؟

- أساليب ومنهجيات التربية عظمت من أهمية المداخل المنطقية في التفكير والدراسة والبحث.
- لأن الناس تخشى التغيير.
- لأننا لم ندرب على ذلك من قبل.
- الثقافة المحلية تؤكد على التروي والهدوء وطول الأناة.
- الناس تخشى زلات اللسان.
- الناس تخاف من الوصمات الاجتماعية والثقافية (Social Stigma).
- الناس تخشى ان تقوم على هذا الأساس.



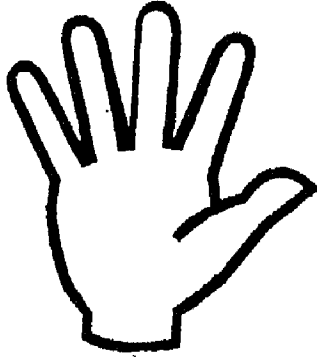
- نمط القيادة السائد هو الرسمية والبيروقراطية، واللاتزان الزائد، واستخدام الاساليب الجامدة، والخطب المطولة، والحلول الفوقية.

خصائص الأفكار المولدة باستخدام العصف الذهني

واحدة أو أكثر يجب الاعتراف بأنها من خصائص الأفكار المولدة باستخدام العصف الذهني.

- غير عملية على الإطلاق (Completely Unworkable).

- غريبة جداً (Too Wild to be Accepted).



- تم تجربتها ولم تثمر.

- غريبة ولكن يمكن التحقق منها.

- يمكن تطبيقها حالياً.

عوائق أمام العصف الذهني

- النقد.

- الخوف:

- خوف المشارك من سخريه الآخرين.

- الخوف السياسي.

- الوقت غير كاف.

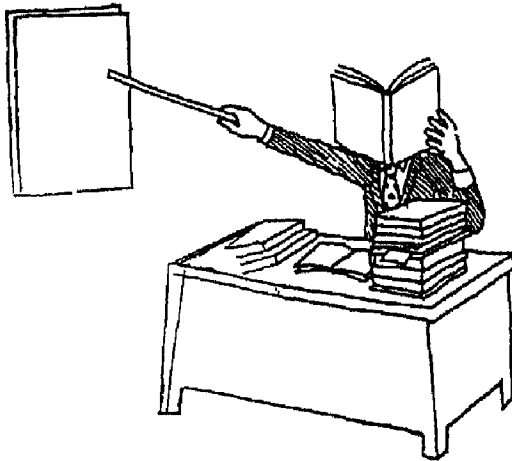
- عدم توافر المواد الميسرة للتوثيق.

- ميسر لا يتقن ادارة العصف.

- كبير حجم المجموعة.

- وجود تشويش أو ازعاجات.

مثال: مشاركون يتحدثون معاً - صوت زامور عالٍ.



- الإغلاق، يجب ان لا يشعر المشاركون ان المسألة قد انتهت، بل أشعرهم بأن أفكارهم مرحب بها في أي وقت.

الى ماذا يجب أن ننتبه عند استخدام العصف الذهني؟

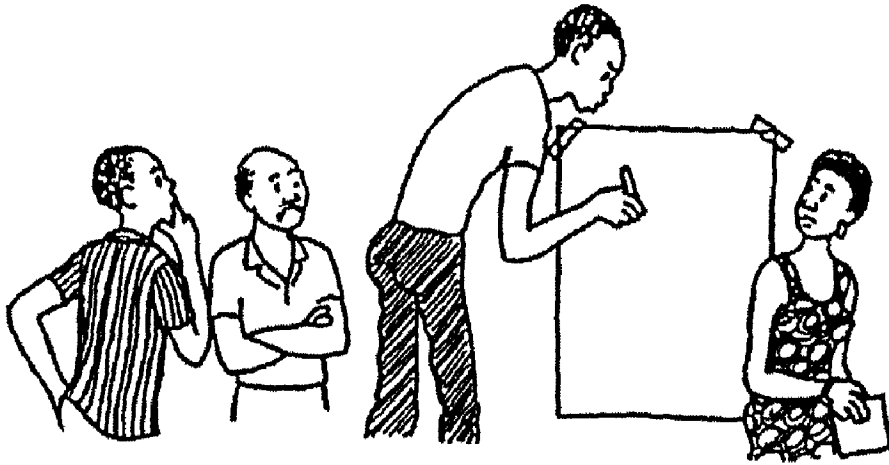


- لا نقد لأحد من أحد، سواء من الميسر، أو من المشاركين بعضهم لبعض.
- النقد يؤثر مباشرة على عملية العصف.
- لا نقد بالكلمات ولا نقد بأي حركة جسدية، أي لا نقد بوسائط لفظية أو غير لفظية.
- لا قيود البتة على ما يعصف به المشاركون، ولا قيود على أشكال التعبير عن الرأي أثناء عملية المناقشة.
- على الجميع ان يحترم قواعد السلوك العامة في الجلسة، خاصة تأجيل المناقشات والأحاديث الجانبية.
- توفير المواد اللازمة لعملية العصف الذهني وبكميات كافية، وعلى الميسر ان يتأكد مسبقاً من توافرها.

العصف الذهني

الأدوار ومضامين الدور

مسألة الأدوار هي في صميم نجاح
جلسات العصف الذهني



لكي تحقق جلسات العصف الذهني أهدافها؛ فلا بد من توزيع الأدوار، والتعرف إلى مضامين ومهام كل دور من الأدوار.

• الأدوار الرئيسية:

1) الميسر (Facilitator)، وأحياناً يطلق عليه مسميات مختلفة مثل:

- القائد (Leader).
- المحفز (Activator).
- المدرب (Trainer).
- رئيس الاجتماع (Chairperson).
- الموجه المستقل (Independent Guide).

أما دور الميسر في جلسات العصف الذهني فيمكن تلخيصه على النحو التالي:

- الاستعداد والتحضير الكامل غير المنقوص.
 - بيان الهدف من جلسة العصف الذهني.
 - تقديم الموضوع المراد العصف عليه بشكل محدد.
 - تعيين مدة العصف.
 - شرح قواعد العصف الذهني.
 - توفير المواد اللازمة للعصف.
 - التأكد من وجود المواد قبل بداية العصف.
 - مراعاة مبادئ أسلوب العصف.
 - تنشيط أعضاء الجماعة الذين لم يشاركوا.
 - توزيع فرص المناقشة.
 - التدخل الحذر للتوجيه لمن يحاول السيطرة على النقاش.
 - قذف أفكار سريعة للتنشيط.
 - ضمان آلية محكمة ودقيقة للتوثيق.
- ورق فليب شارت.
- بطاقات بأنواعها.

- نماذج.
- أشرطة تسجيل صوتي.
- أشرطة تسجيل صوتي مرئي.
- ضمان بقاء المشاركين يعملون في الإطار المحدد.
- ضبط اللقاء بإيقاف المناقشة أو التعليقات على الأفكار والاقتراحات المقدمة (Keeping the members on the Subject).

(2) الموثق (Documentor)، وأحياناً يطلق عليه مسميات مختلفة مثل:

- الناسخ (Ascribe).
 - الكاتب أو المدون (Writer).
 - المدرب (Trainer).
 - رئيس الاجتماع (Chairperson).
- أما دور الموثق في جلسات العصف الذهني فيمكن تلخيصه على النحو التالي:
- تجهيز المواد التي سيستخدمها للتوثيق؛ مثل تثبيت أوراق اللوح القلاب والأقلام أو ما شابه.
 - كتابة الأفكار والمقترحات التي يعصف بها المشاركون.
 - التأكد من أن كل فكرة ومساهمة قد تم توثيقها.
 - عدم التدخل في عملية العصف.
 - قراءة النتائج إذا ما طلب الميسر ذلك.
 - الاحتفاظ بالوثائق ومتابعة توثيقها وطباعتها وتصويرها وتوزيعها.
- ومن المهارات الأساسية للموثق قدرته على الكتابة بشكل سريع جداً.

(3) المشاركون (Participants)، وأحياناً يطلق عليهم مسميات عديدة مثل:

- المتدربون (Trainees).
- الفئة المستهدفة (Target Group).
- المجموعة (Proposers).
- مولدو الأفكار (Ideas Generators).

■ الأعضاء (Members).

■ الفريق (Team).

أما دور المشاركون في جلسات العصف الذهني فيمكن تلخيصها على النحو التالي:

■ الاستعداد للمشاركة.

■ المشاركة الفعلية.

■ أحياناً الإعداد والتحضير لأفكارهم.

■ عدم الاستسلام والخنوع إلى المداخل المنطقية التقليدية في التفكير.

■ إطلاق العنان لعقولهم.

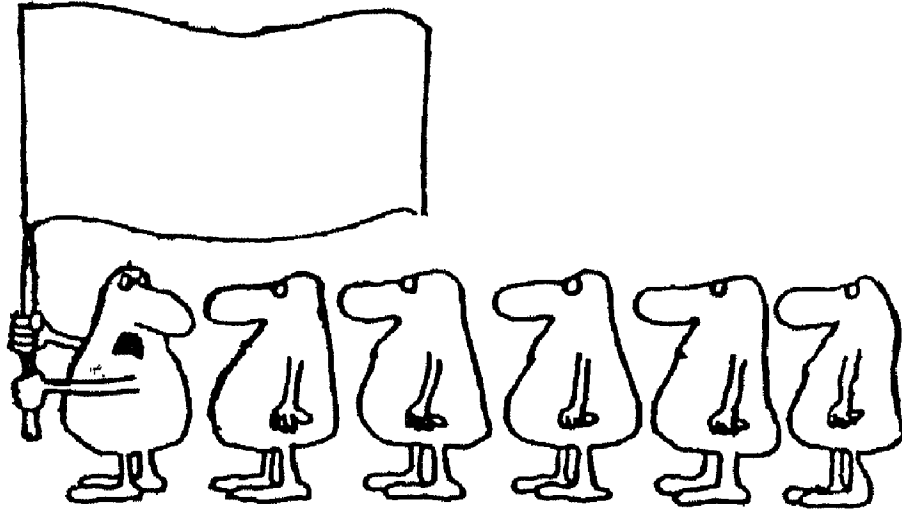
■ عدم إخفاء أية أفكار.

ومن الأدوار الثانوية في جلسات العصف الذهني ما يلي:

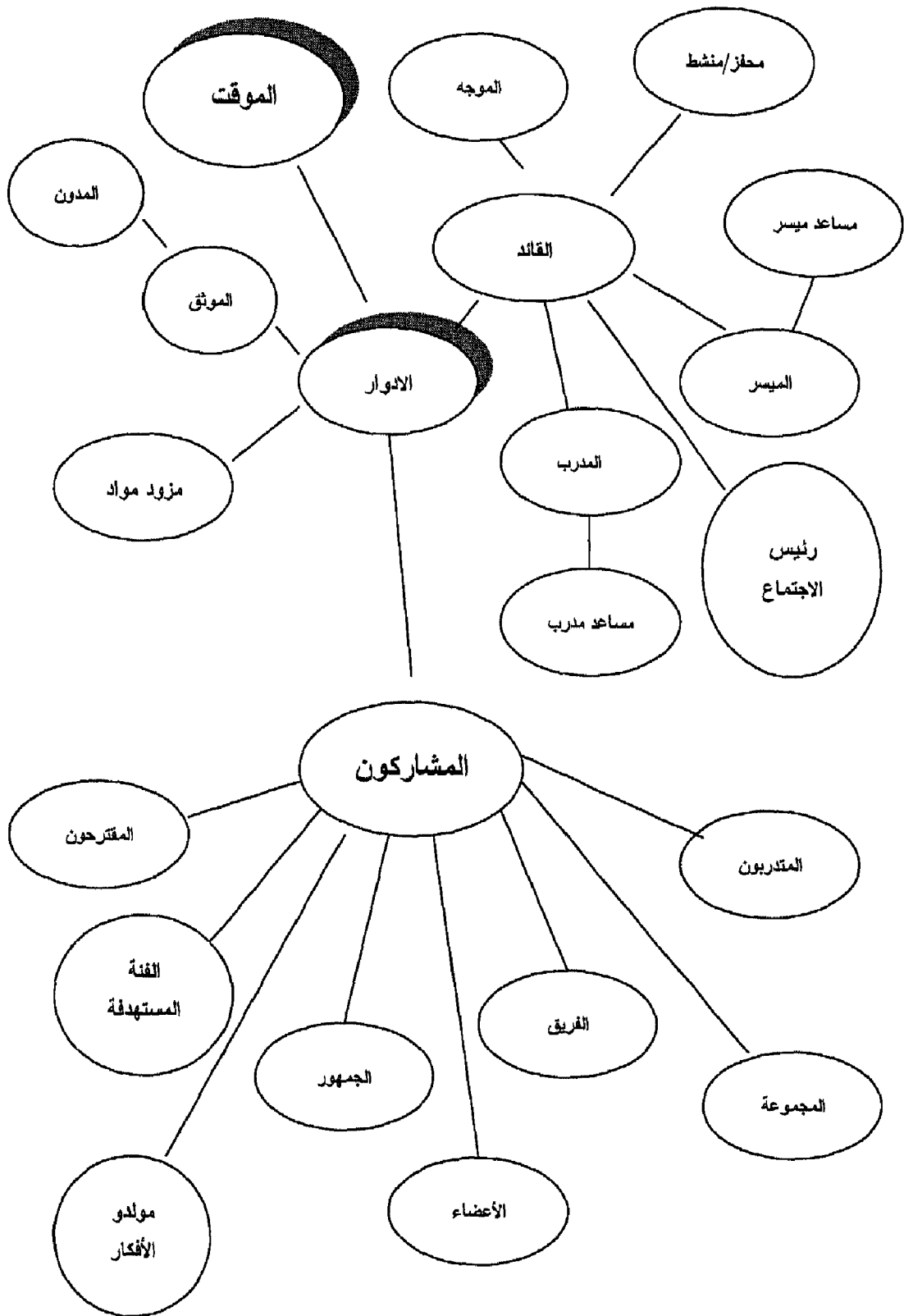
1. مساعد ميسر (Co-Facilitator).

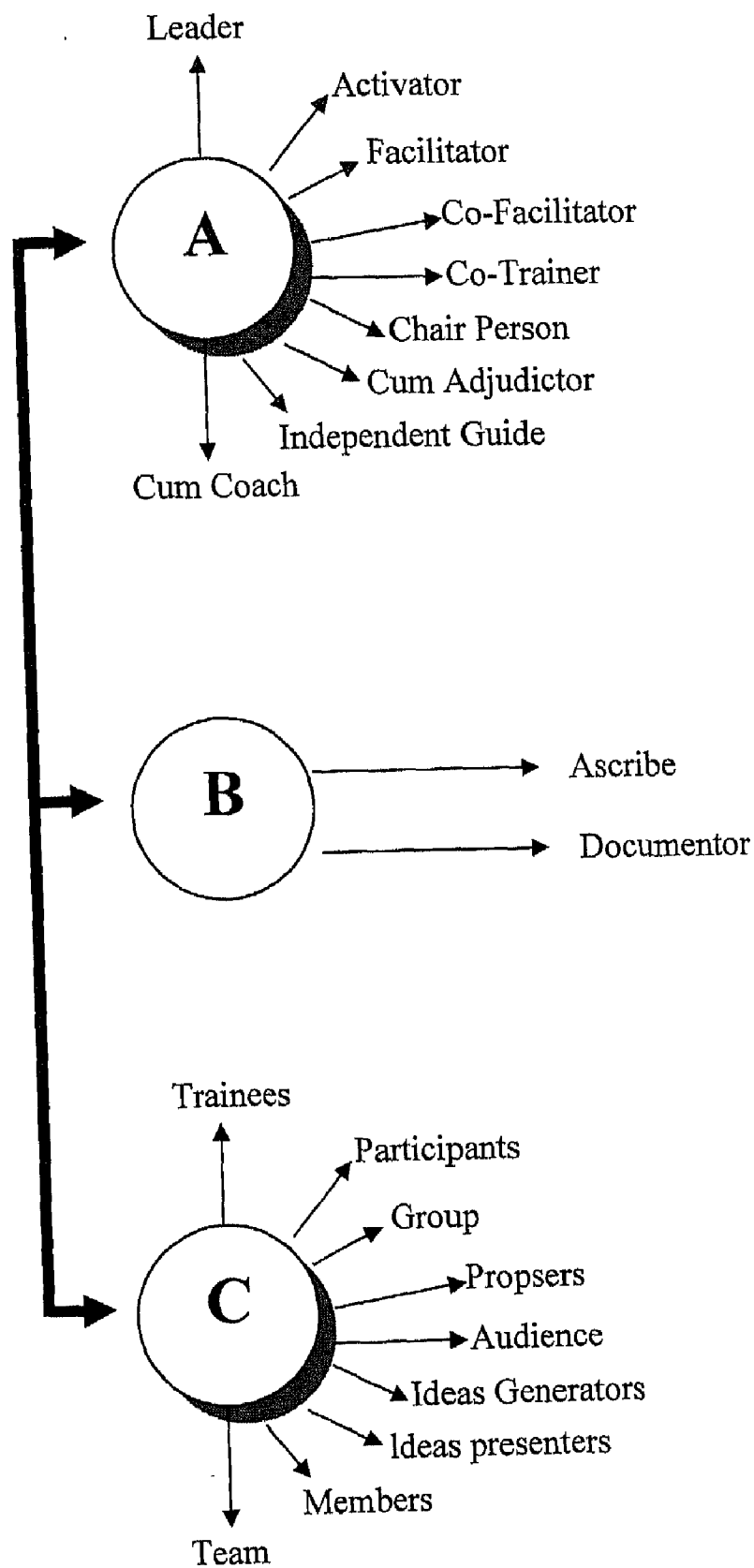
2. مؤقت (Timer).

3. مزود مواد (Material Provider).



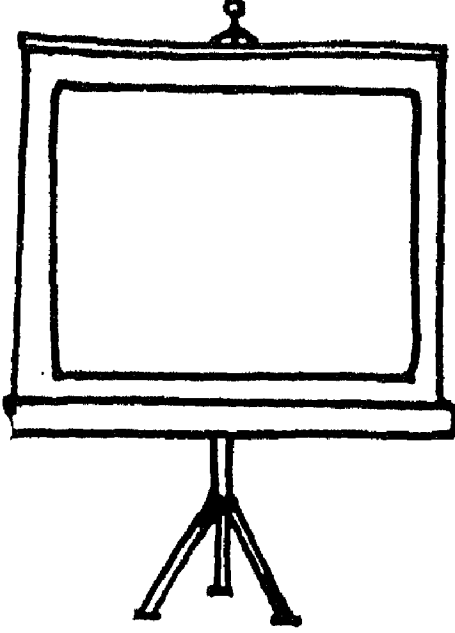
رسم نسجي يمثل الأدوار الرئيسية والثانوية في جلسات العصف الذهني





نصائح للميسر

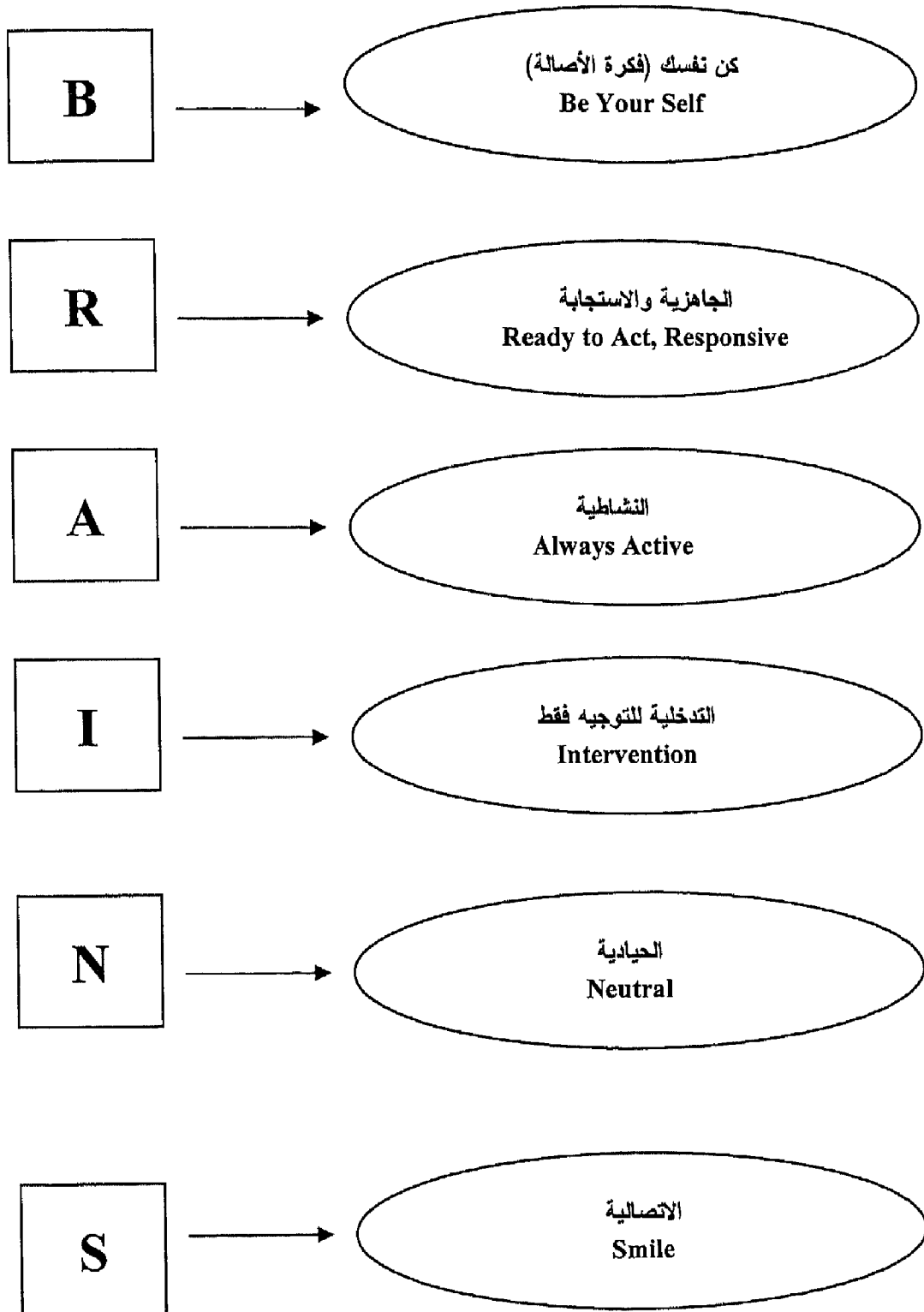
لا تتزعج من:

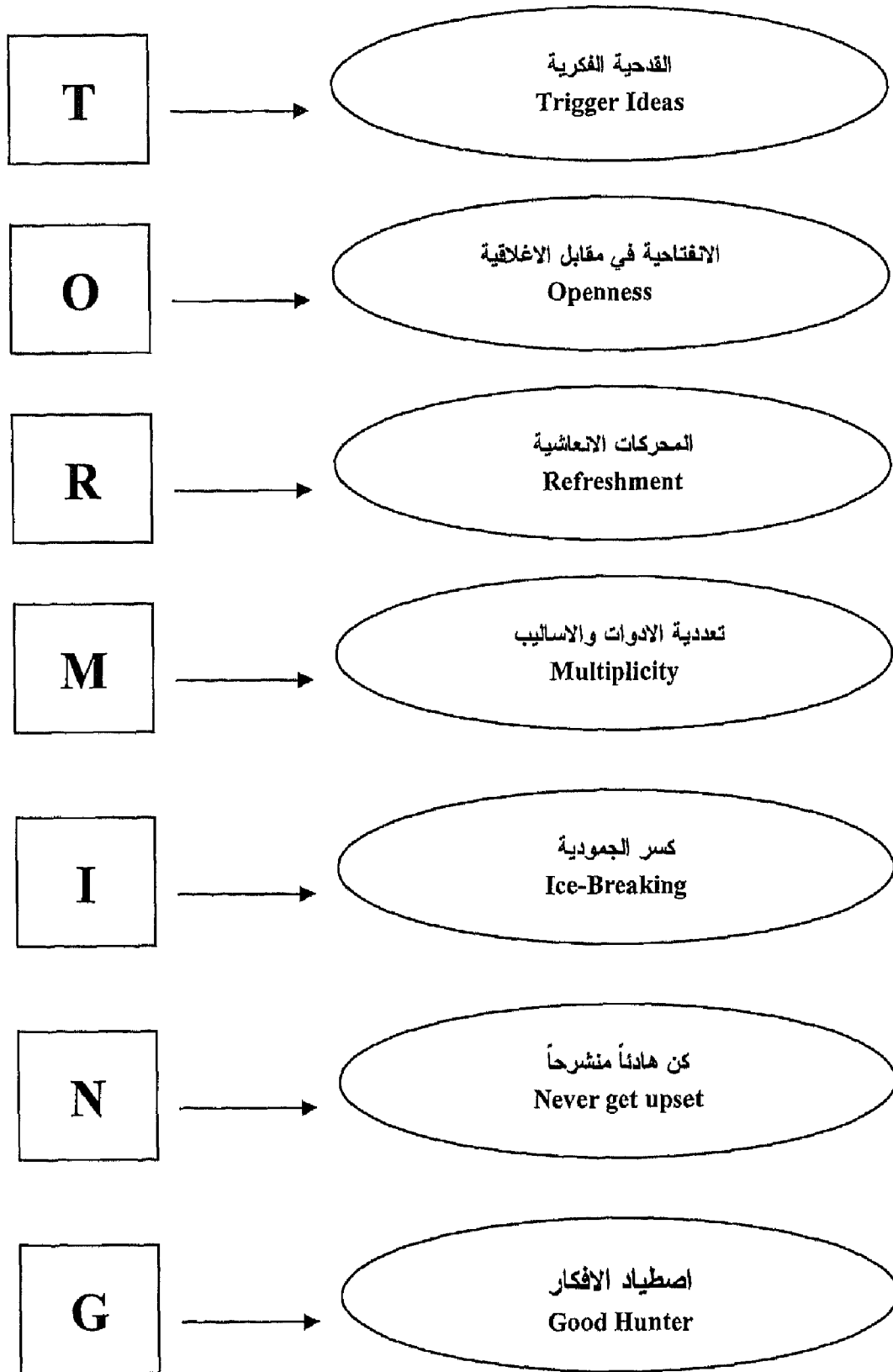


1. تلكئ البعض.
2. تكرار الأفكار.
3. تجاوز الوقت المحدد بقليل.
4. استمرار البعض بالعصف.
5. بعض الإزعاجات الخفيفة: كلام جانبي، ضحك ... الخ.
6. محاولات السيطرة الخفيفة من البعض على العملية.
7. الحماس الزائد من البعض للمشاركة.
8. بعض التعليقات.
9. إصرار البعض على عدم المشاركة برغم محاولات مستمرة من الميسر للتحفيز.
- 10 تفاوت سرعة الأفراد في اخراج الكلمات والعبارات من أفواههم، تذكر ان هناك أنماطاً فردية مختلفة.

محطات إرشادية للميسر في إطار العصف الذهني

Brainstorming

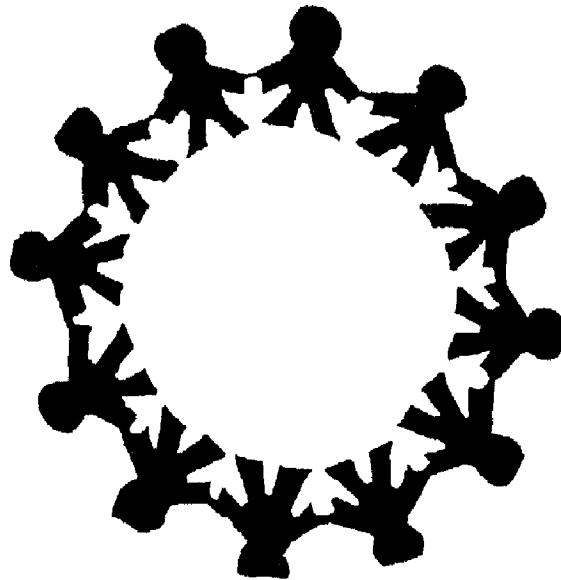




تحليل خصائص الأفراد والمجموعة لأغراض العصف الذهني

أبرز الخصائص التحليلية

- حجم المجموعة (Size).
 - الجنس (Sex).
 - العمر (Age).
 - اللغة واللهجة (Language, Slang).
 - الوظيفة والخبرات السابقة (Job and Experiences).
 - التخصص (Specialization).
 - القيم والمعتقدات (Values, Beliefs).
 - العلاقة بين المشاركين (Relations).
 - قائد واتباعه، أستاذ وتلاميذه، مدير وموظفوه... الخ.
 - درجة الرسمية (Formality).
 - درجة التعليم الرسمي (Formal Education).
- يقرؤون ويكتبون، أميون ... الخ، إذا كان العصف الذهني يستلزم مهارات كتابية، أو لا يستلزم إلا مجرد لفظ الأفكار.



حجم المجموعة Size

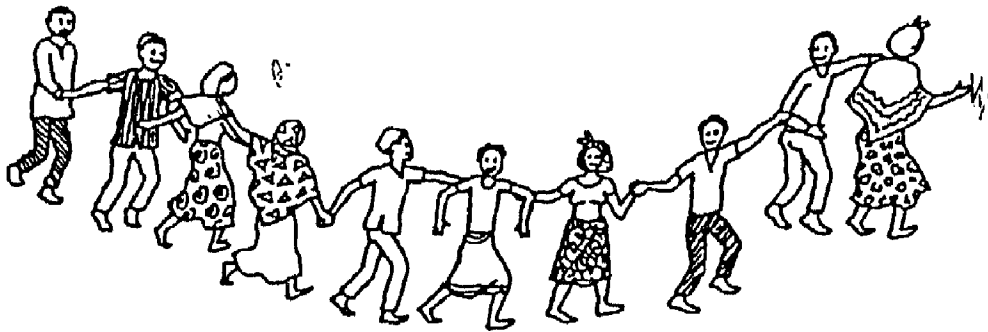
كلما كان عدد أفراد المجموعة قليلاً (5-10 أفراد) -على سبيل المثال- كلما كانت متطلبات الإدارة (اللوجستية) والتييسيرية محدودة وعدد الأفكار المعصوف بها محدوداً كذلك، ولكن كلما زاد حجم المجموعة كلما تطلب الأمر جهوداً "لوجستية" وتيسيرية أكثر تعقيداً، أما عدد الأفكار ونوعيتها؛ فالفرصة أعظم، مع الأخذ بعين الاعتبار بأن عمل الميسر مع المجموعات الكبيرة يحتاج إلى مهارات متقدمة في الإدارة التيسيرية، وقدرة أعظم على التوليف بين النتائج.

العمر Age

للتركيبية العمرية للمجموعة تأثير على عملية العصف، وهذا ما ينبغي على الميسر أن يدركه فبشكل عام؛ كلما تقدمت السن بالإنسان كلما زاد حسه بضرورة تقييم المخرجات اللفظية والحركية وما شابه، ولكن هذا لا يعني أن الشباب لا يقدرّون ذلك، ولكن يتمتع الشباب عموماً بديناميكية وحركة وسرعة استجابة أكثر بكثير من الناس المتقدمين بالسن.

ونقطة أخرى، هي أن الإنسان في مرحلة الشباب يكون -على وجه العموم- أكثر تقبلاً للعمل بأساليب أقل رسمية وبمرونة أكثر.

وتجدر الإشارة إلى أن العصف الذهني يمكن استخدامه مع الأطفال.



اللغة Language

اللغة واسطة اتصال هامة، وعلى الميسر التعرف إلى اللغة التي يستخدمها ويتقنها المشاركون، إلى جانب اللهجة؛ لما لها من أثر على طبيعة المخرجات اللفظية، وقد يستجيب المشاركون بألفاظ مختلفة تجاه شيء واحد، كما أن الكلمات قد تعني أكثر من معنى واحد لأفراد المجموعة.

الوظيفة والخبرات السابقة Job and Experiences

سنتحدث عن "الخبرات السابقة" للمجموعة ضمن بعدين رئيسيين هما:

- **البعد الأول:** خبرات سابقة في مجال العمل أو الوظائف التي يشغلونها، مثال: كم مضى على عمل مرشد زراعي في الإرشاد الزراعي؟
- **البعد الثاني:** الخبرات السابقة لأفراد المجموعة مع جلسات أو أساليب العصف الذهني، هل سبق للمشاركين المشاركة ببرامج ولسات كانت قد استخدمت العصف الذهني؟ وما هي انطباعاتهم ومواقفهم تجاه ذلك؟

التخصص Area of Specialization

ترتبط فاعلية جلسات العصف الذهني ارتباطاً وثيقاً بالتخصص الذي يحمله أفراد المجموعة، فكلما كان أفراد المجموعة يشتركون بالتخصصية في حقل حياتي محدد، مثل: إرشاد زراعي، إرشاد صحي، إرشاد بيئي، إدارة عامة.. الخ كلما سهل تقبلهم وإدراهم لأفكار نوعية، وهذا ما يعرف بعقد جلسات العصف الذهني لذوي الاختصاص (Subject Matter Specialists)، وكلما تجانست المجموعة كلما انسأب عملها بشكل أكثر يسراً، ومن أبرز عناصر التجانس التخصص.

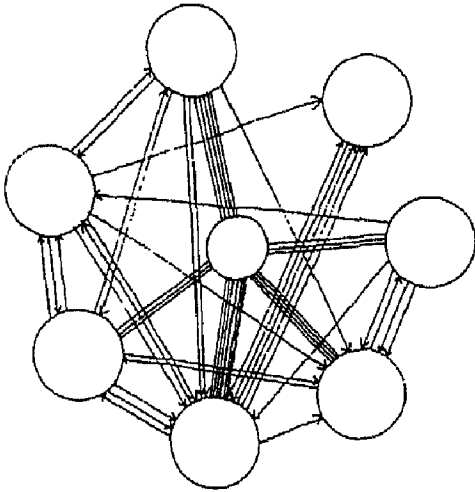
القيم والمعتقدات Values and Beliefs



القيم والمعتقدات ذات تأثير كبير جداً على نظرتنا لأساليب التعليم والتدريب التي نتعلم بها، وكثيراً ما نلاحظ تأثير ذلك على تقويم استخدام أساليب العصف الذهني، ومن الأمثلة على ذلك؛ أن عدداً من المشاركين في بعض البرامج التدريبية لا يقدرّون عالياً استخدام أساليب العصف الذهني، ويصفونها بأنها أساليب هادرة للوقت دون فائدة، ولا جدوى منها، ويحدث ذلك بسبب تأثر كثير من الناس بالأساليب المختلفة الجامدة التي تعلموا بوساطتها في السابق.

العلاقات Relations

من المهم للميسر ان يتعرف إلى طبيعة العلاقات التي تحكم المشاركين من حيث:



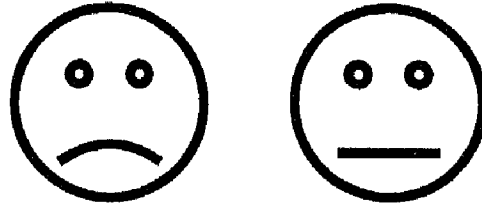
- هل هم متعارفون من قبل؟
- هل هناك مدراء ومرؤوسون، قائد وأتباع، أستاذ وطلاب موجودون معاً في الجلسة.

وتجدر الإشارة إلى أن الأفراد يتأثرون في جلسات العصف الذهني تأثراً كبيراً بمن هو موجود في الجلسة، فمثلاً: إذا وجد المدراء مع الموظفين؛ فإن لهذا تأثيراً من نوع ما ومن درجة ما على الإدراك الفكري للمشاركين، بسبب عوامل الخوف والأمن الوظيفي وغيرها.

Formality الرسمية

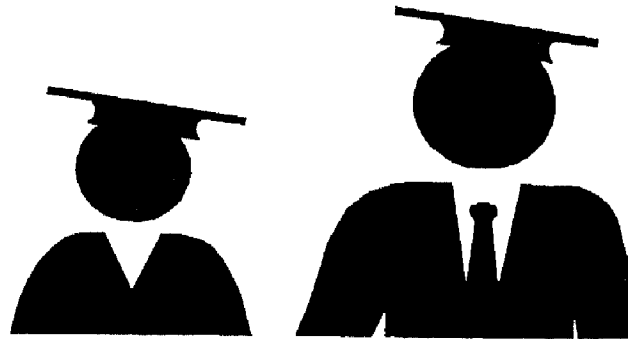
تتطلب جلسات العصف الذهني درجة عالية من اللارسمية والأريحية التفاعلية، ومن هنا اذا كان المشاركون يمثلون وظائف تتسم برسمية من يشغلها؛ فإن ذلك سيؤثر على ديناميكية العصف ويجعله بطيئاً، ومن ثم سيخيم على أجواء العصف الرتابة والملل.

ولذلك لابد من تهيئة أذهان الفئة المستهدفة إلى متطلبات جلسات العصف الذهني: كاللارسمية المعقولة والأريحية، والتقبلية، والتفاعلية، والتنازل مؤقتاً عن قسط وافر من القوة (Power) المستمدة من الوظيفة أو المكانة الاجتماعية.



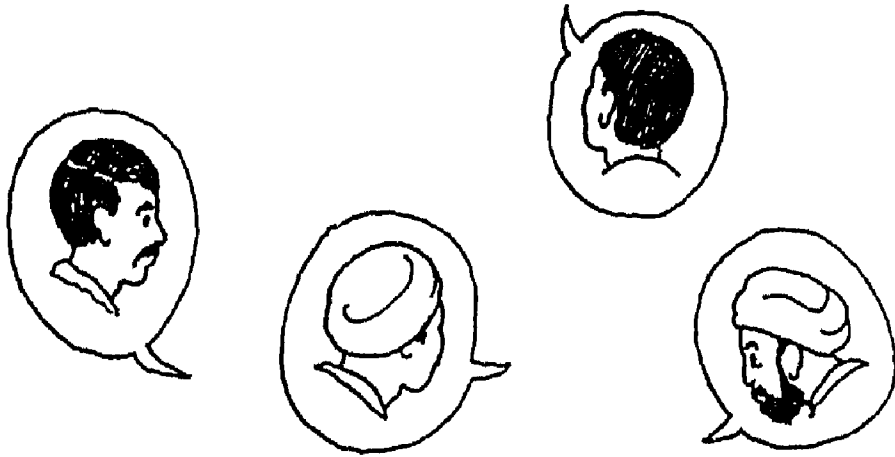
درجات التعليم الرسمي Formal Education

جلسات العصف الذهني ليست حكراً على مجموعات متعلمة، ولكن نسوق هذه الخاصية من باب ضرورة معرفة الميسر بالجمهور؛ من حيث مهارات القراءة والكتابة، وعلى الميسر أن يعرف مسبقاً بأنه إذا اختار أسلوب العصف الذهني التدويني؛ فإن من الضرورة ان تكون الفئة المستهدفة قادرة على الكتابة.



الفئات أو المجموعات المستهدفة في جلسات العصف الذهني

| مجموعات غير متجانسة Hetrogenous Groups | مجموعات متجانسة ⁽¹⁾ Homogenous Groups |
|---|---|
| ❖ طلاب المدرسة (أكثر من صف) | ❖ مرشدون صحيون |
| ❖ متطوعون (في أكثر من حقل) | ❖ مرشدون زراعيون |
| ❖ الأطباء (أكثر من تخصص) | ❖ أطباء أطفال |
| ❖ متدربون (من الصحة، الزراعة... الخ) | ❖ رؤساء بلديات |
| ❖ مثال دورة: تدريب مدربين | ❖ منسقو تدريب |
| ❖ رياض بيوت | ❖ محافظون |
| ❖ مزارعون (نحل، بستنة، ثروة حيوانية) | ❖ معلمو رياضيات للمرحلة الأساسية |
| | ❖ مربو الدواجن |



(1) فقد أخذنا عنصر التخصص وتشابه حقل العمل كأحد أبعاد التجانس.

مداخل للعصف الذهني

العصف الذهني كمعبر

Brainstorming As Entry

فكرة العصف الذهني كمعبر تقوم أساساً على

النظر إلى العصف الذهني كنشاط (As Activity)



من مزايا طريقة العصف الذهني كمعبر، أنها تساعد في الكشف عن معتقدات ومشاعر المشاركين، وكذلك جمع أكبر قدر من الأفكار حول موضوع محدد في فترة زمنية قصيرة نسبياً، كما أن استخدام هذه الطريقة لا يستلزم جهوداً كبيرة في الإعداد والتحضير، فضلاً على أنها تساعد على التفاعل وتبادل المعلومات والتهيئة للموضوع القادم.

وفيما يلي بعض الأمثلة على طريقة العصف الذهني كمعبر، مأخوذة من بعض الدورات والورش التي أدارها المؤلف.

سوف يدخل القرية مشروع لتشجيع النساء على المباشرة بين الأحمال، ما هي الأمور الهامة التي ينبغي لنا دراستها قبل ان ندخل المشروع؟

وفيما يلي مجموعة الكلمات التي سجلها المؤلف مأخوذة من (10) سيدات شاركن بورشة عمل بعنوان "تخطيط برامج التثقيف المحلي للنساء الريفيات" بتاريخ 1993/10/24 في مركز الاميرة بسمة للخدمات الاجتماعية بمدينة معان.

رأي الرجل/ عدد سنوات الحمل/ الطرق المحلية المستخدمة للمباشرة بين الأحمال/ رأي الطب/ وجهة نظر أهالي الزوجين/ جنس المولود الأول/ الوضع الاقتصادي للأسرة/ طبيعة عمل المرأة/ المعتقدات/ عدد الأطفال الحاليين/ عدد الزوجات/ أين تتم الولادات/ وجود معاقين/ التثقيف للرجل والمرأة/ رأي الدين/ صلة القرابة بين الزوجين/ استشارة الرجل/ التوعية/ المستوى المعيشي للأسرة/ العادات والتقاليد/ رأي الرجل/ رأي الدين/ عدد الأطفال/ كم سنة بين المولود والمولود الآخر/ صحة الأطفال/ تربية الطفل/ كم بنتاً أريد/ كم والداً أريد/ المستقبل/ استشارة الرجل/ القرار الأسري/ عدد الأولاد/ حاجات الأولاد/ خوف المرأة/ إنجاب البنات المتكرر/ عدم وجود طبيب/ عدم التفكير بالمشكلة نفسها/ الحالة المادية/ زواج متكرر/ مشكلة تربية الأطفال/ رأي الزوجين معاً/ الشرع والدين/ حالة الزوجة الصحية/ حاجة المرأة للتثقيف/ رأي السيدة نفسها/ رأي الزوج/ عادات المجتمع/ تقبل الناس للفكرة/ مصادر الإرشاد/ شرح الفكرة للناس/ هل سيقبل الناس/ الرضاة الطبيعية/ التباهي بالأولاد/ المحاضرات التثقيفية/ الجلوس مع الرجل والمرأة/ إرضاع الطفل سنتين.

يلاحظ من العصف الذهني السابق ما يلي:

1. مجال التكرار للأفكار وارد.
 2. مجال تأثر المشاركين بعضهم ببعض وارد، فمثلاً ما ينطق به المتدرب الأول يمكن أن يعيده المتدرب الذي يليه، وهكذا.
 3. الاحتمال ممكن لورود أفكار لا تمت بصلة للموضوع الأصلي.
- وبعد أن انتهى النشاط الأول من العصف الذهني، تم توليف الأفكار المطروحة في نقاط أساسية، اعتبرت أهم ما يجب اعتباره قبل إدخال مشروع للمباعدة بين الأحمال لقرية من القرى.

1. دراسة أولية لنظام المعتقدات في القرية مثال: (العادات والتقاليد، ورأي الرجال والنساء، ودراسة مخاوف المرأة).
 2. التعرف إلى رأي الدين وشرحه للناس.
 3. دراسة الطرق الإرشادية التي ستستخدم في المشروع.
 4. مدى تقبل المجتمع المحلي للفكرة.
- وفيما يلي مثال آخر لنشاط عصف ذهني كمعبر استخدمه المدرب في تدريب لجان أهلية تطوعية.

قرية أردنية تعاني من التلوث البيئي

كيف يمكن أن نقاوم هذا التلوث؟

وفيما يلي مجموعة الكلمات التي دونت لهذا النشاط الذي اعتبر تجربة أولية للعصف الذهني كمعبر:

دراسة الأسباب/ التوعية/ وجود المصانع/ استعمال المبيدات/ حملة نظافة/ إرشادات/ نشرات/ محاضرات/ اجتماعات/ ندوات/ المعرفة المبكرة للتلوث/ تكرار التلوث/ الإمكانيات المحلية للمقاومة/ مدى استعداد الاهالي للتعاون/ نوعية التلوث/

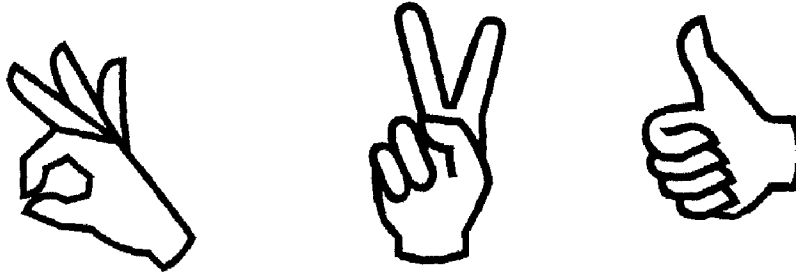
مدى خطورة التلوث/ تقييم مستمر للجهود/ تعاون الأهالي/ توعية الأطفال/ الوقاية/
حملة إعلامية/ دراسة الاسباب/ الإمكانيات المادية/ مشاركة المؤسسات/ مواجهة
المشكلة وعدم الهروب منها/ قرب التلوث من المنازل/ المستشفيات/ متى بدأ التلوث/
توفير مواد المكافحة/ ثقافة أهل القرية/ مدة البرنامج/ نوع الحشرات الموجودة/
المشاكل الصحية/ حالات الضرر/ أثر التلوث على البيئة/ الأضرار الناجمة/ الجهات
المختصة/ دراسة حالات سابقة/ بعد القرية عن المدينة.



العصف الذهني المتتابع أو المتسلسل

Serialized Brainstorming

فكرة العصف الذهني المتتابع أو المتسلسل تقوم
أساساً على النظر إلى العصف الذهني كمحتوى
(As Content)



العصف الذهني المتتابع أو المتسلسل

Serialized Brainstorming

مقدمة:

إن الاختلاف الوحيد بين العصف الذهني والعصف الذهني المتتابع أو المتسلسل؛ يكمن في متابعة عصف المشاركين لتتبع عصفهم الأول على فكرة أو أكثر، وذلك من باب التوغل والتعمق في عصف الأفكار، بغية ضمان الإحاطة الشاملة بموضوع من الموضوعات.

إن المراد في العصف الذهني المتتابع؛ هو الوصول إلى أدق التفاصيل والمعلومات، وبذل جهد أشمل من الجميع للكشف أكثر فأكثر عن دقائق الأمور، وفي هذه الطريقة كما أشرنا؛ تؤخذ الفكرة من جديد، وتتم الإجراءات نفسها، سواء من حيث العصف الذهني لمجموعة صغيرة، أو العصف الذهني لمجموعة كبيرة تعصف من خلال مجموعات عمل صغيرة.

من مزايا هذه الطريقة سبرغور الأمور، وتساعد على تدعيم قدرات المشاركين في البحث والتمحيص، ولكنها - أي طريقة العصف الذهني المتتابع - طريقة مستهلكة للوقت ومملة في بعض الأحيان.

مثال على العصف الذهني المتتابع أو المتسلسل:

لنفترض أن جلسة العصف الذهني الأولى كانت بعنوان:

تسمية أسباب انتشار تعاطي المخدرات

بين الشباب في العالم العربي

ولنفترض أن من بين نتائج العصف الأسباب التالية:

- الظروف والأسباب المتعلقة بالأسرة التي ينتمي إليها المتعاطي.

- ظروف نفسية.
- تأثير رفاق السوء.
- تأثير وسائل الإعلام.
- الإنتاج المحلي.

وإذا ما حاول المشاركون والميسر استخدام أسلوب العصف الذهني المتتابع بهدف الوصول إلى تحدي أدق المعالم النتاجات؛ عندئذ يتناول الميسر أحد المعالم على النحو التالي:

كيف يؤثر رفاق السوء؟

إن المهم في استخدام أسلوب العصف الذهني المتسلسل أو المتتابع هو مهارة الميسر والمشاركين في صياغة موضوع أو سؤال أو فكرة العصف، بمعنى أننا لو أخذنا النتاج المتمثل بتأثير رفاق السوء فإن السؤال هو ماذا سنعصف تجاه تلك المسألة هل نعصف على:

أ. من هم رفاق السوء؟

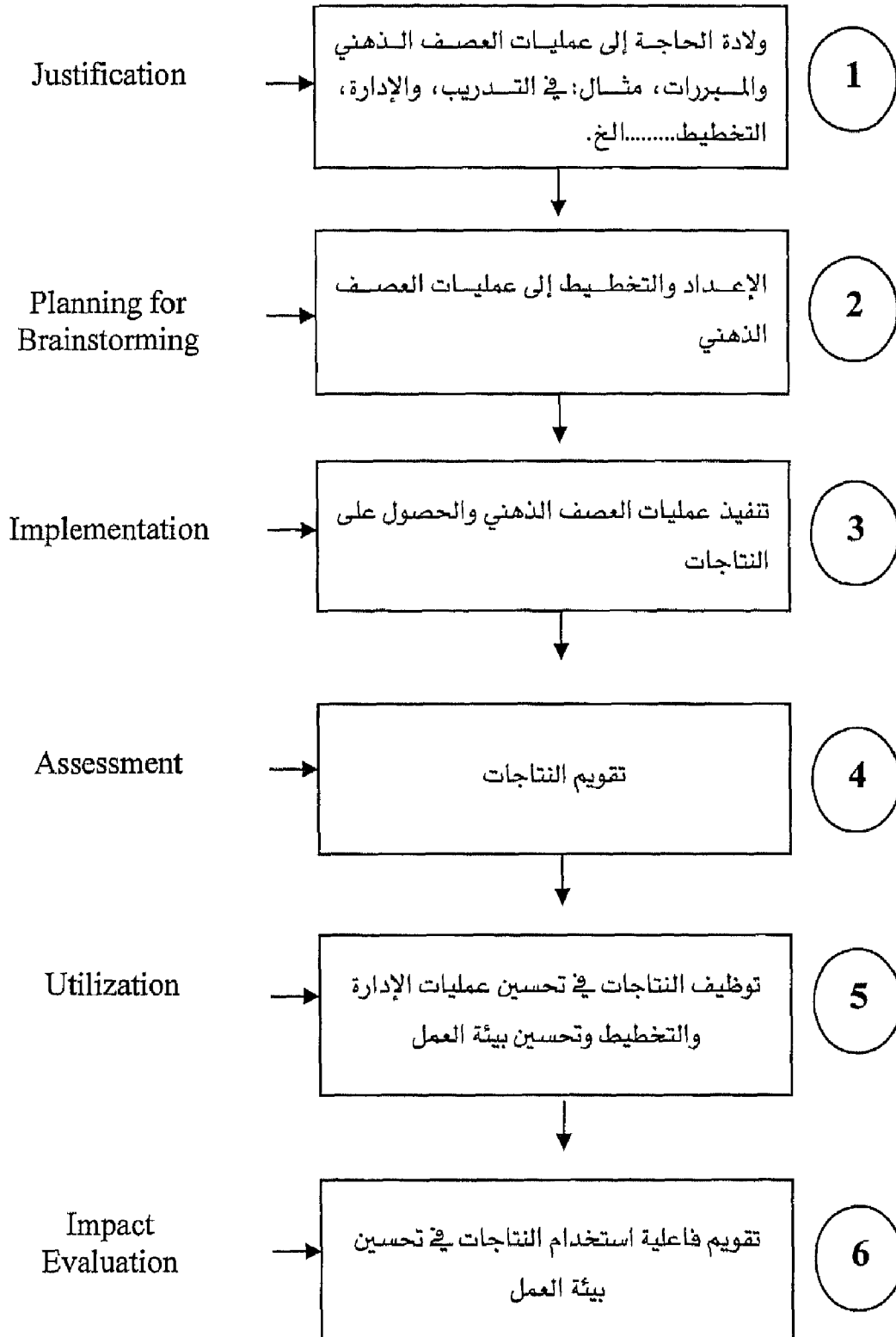
ب. ما هو تأثير رفاق السوء؟

ج. كيف نستطيع ان نحد من تأثير رفاق السوء؟

وهكذا يوجد عشرات الأسئلة التي يمكن ان نفكر بها، إن الأمر المهم هو تحديد وصياغة الفكرة أو السؤال، ومعرفة الاتجاه الذي يحكم عملية العصف.

العصف الذهني كعملية

Brainstorming As Process

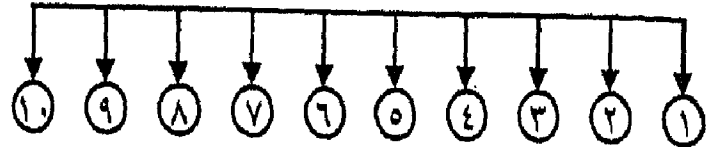


أشكال تنفيذ العصف الذهني

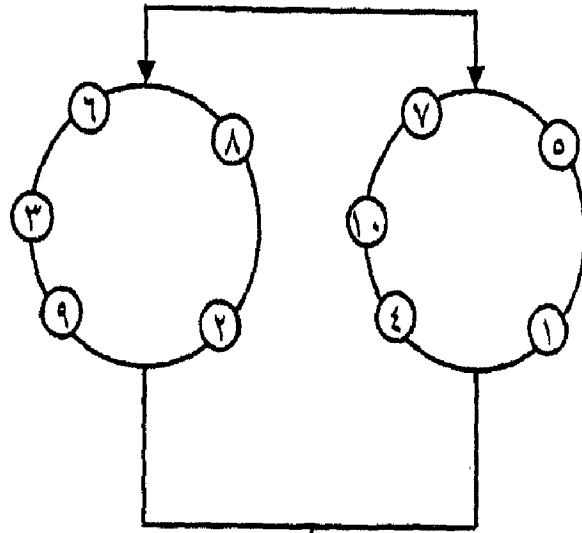
Forms of Implementation

• الشكل الأول

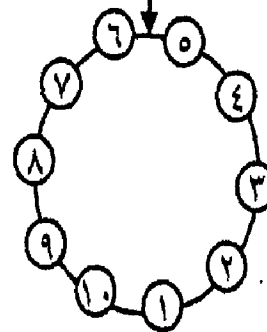
كل مشارك يعصف وحده
على موضوع محدد من قبل الميسر
وفي آن واحد (IB).



يتوزع الأفراد إلى مجموعات صغيرة
لتعصف كل مجموعة على نتائج
العصف الفردي وعلى نفس
الموضوع (SGB).



تشكل مجموعة واحدة من جديد
وتعصف على نتائج عصف
المجموعات (WGB)



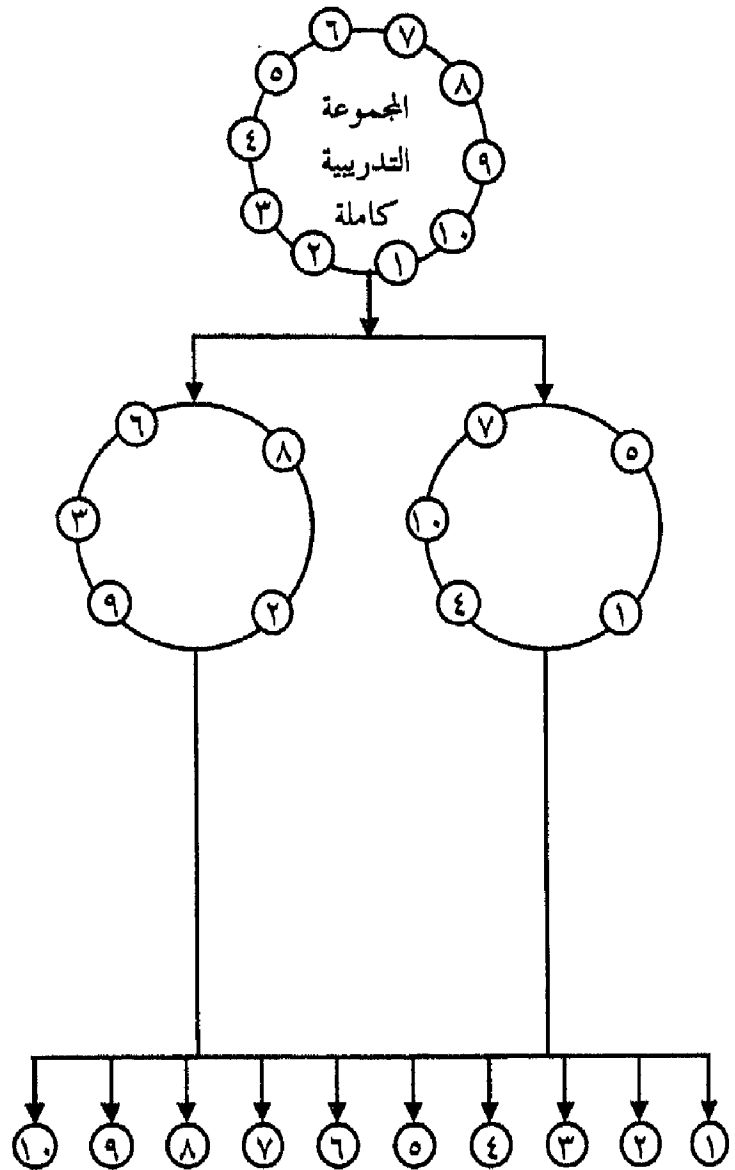
IB → SGB → WGB

• الشكل الثاني

المجموعة التدريبية تعصف جميعاً في وقت واحد على موضوع واحد Whole (WGB) Group Brainstorming.

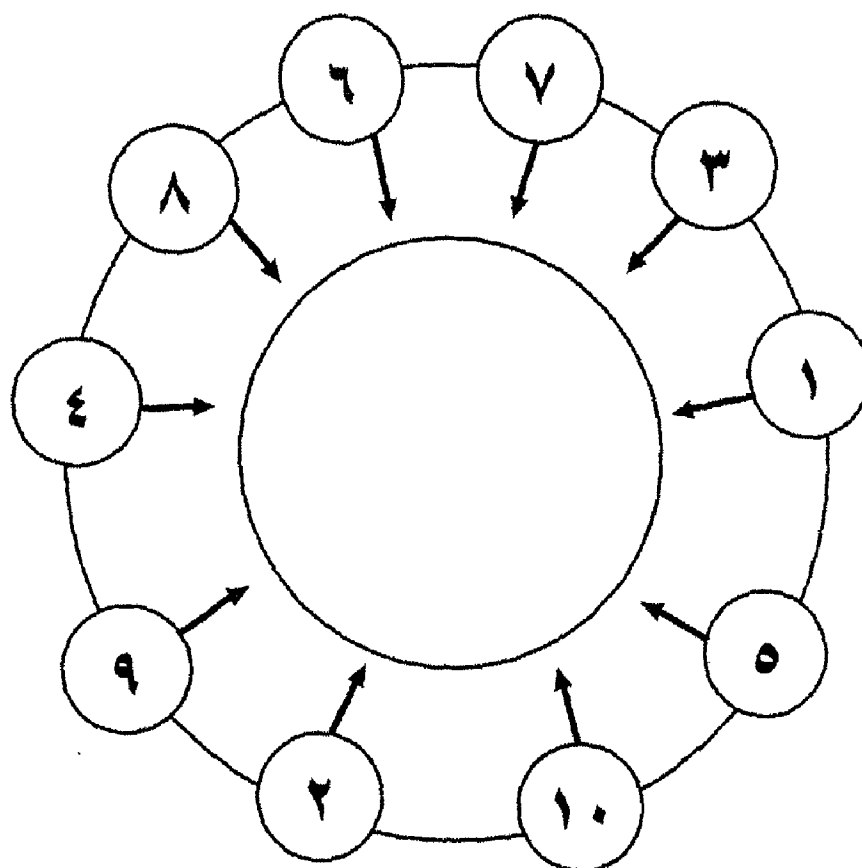
المجموعة التدريبية تتفصل إلى مجموعتين من (2) أو (3) أو (4) مشاركين في كل مجموعة وحسب العدد الكلي لتعصف كل مجموعة من جديد في وقت واحد على نتائج العصف الأولى. Sub Groups Brainstorming (SGB)

المجموعة الصغيرة تتفصل إلى أفراد ليعصف كل مشارك وحده من جديد في وقت واحد Individual Brainstorming (IB).



WGB → SGB → IB

• الشكل الثالث

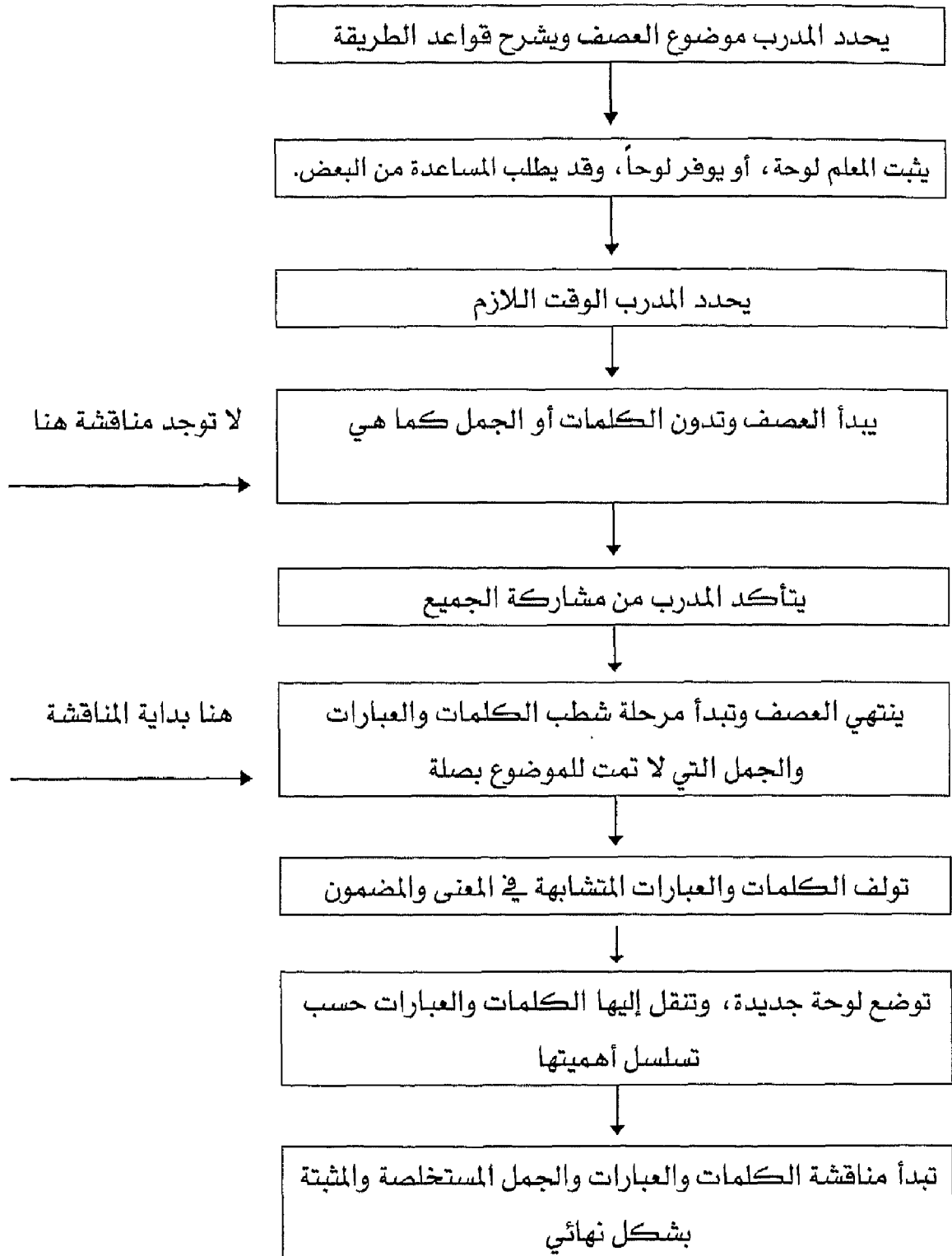


المجموعة التدريسية كاملة تعصف على موضوع محدد وفي آن واحد.

(WGB)

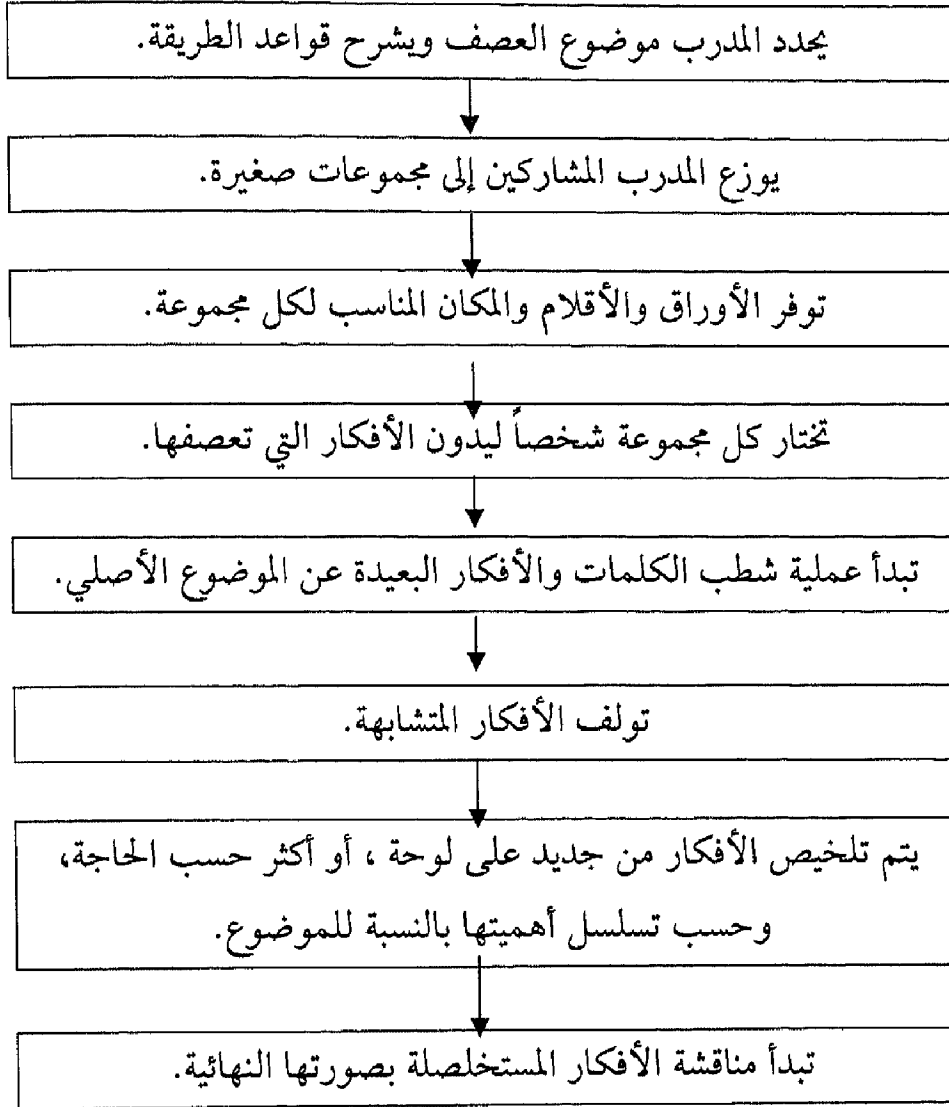
الخطوات المتسلسلة لاستخدام طريقة العصف الذهني

(لمجموعة صغيرة من المشاركين)



الخطوات المتسلسلة لاستخدام طريقة العصف الذهني

(لمجموعة كبيرة من المشاركين)



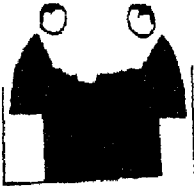
تختلف طريقة العصف لمجموعة صغيرة عن طريقة العصف لمجموعة كبيرة في كم الأفكار المطروحة ، وكذلك في وجود مناخ أوسع للمشاركة بأفكار عديدة، وكذلك تحتاج طريقة مجموعات العمل إلى وقت أكثر من طريقة المجموعة الصغيرة، بالإضافة إلى أن الجهد المطلوب لتوليف المعلومات والأفكار بالنسبة لنتاج عمل المجموعات الكبيرة أكثر من الجهد المطلوب للمجموعة الصغيرة.

مستويات العصف الذهني⁽¹⁾

Levels of Brainstorming



Individual Brainstorming العصف الإفرادي



In Pairs Brainstorming العصف الثنائي



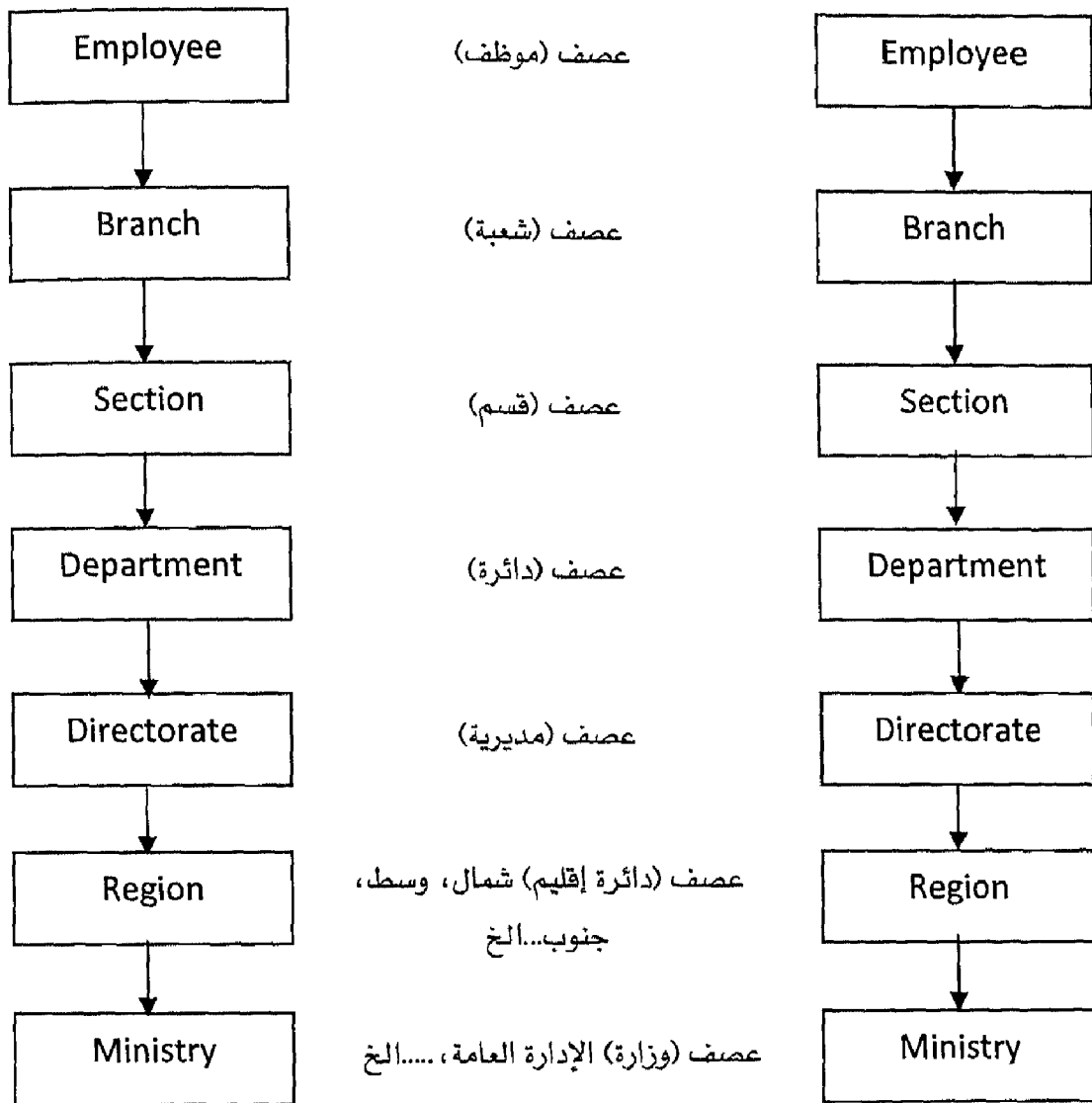
Small Group Brainstorming عصف المجموعة الصغيرة



Whole Group Brainstorming عصف المجموعة الكلية

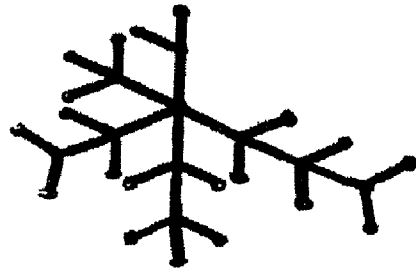
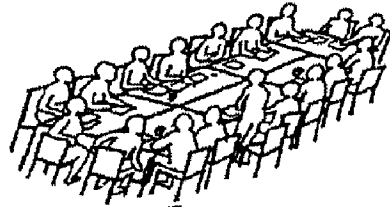
(1) حسب عدد المشاركين داخل تنظيم معين.

تنفيذ العصف الذهني في بيئة العمل



طرائق لتوزيع المجموعة الكلية إلى مجموعات فرعية

**Ways For Splitting the Whole
Group Into Sub Groups**



الطريقة الأولى

طريقة المفاهيم The Concept Method

يعمل بهذه الطريقة على النحو التالي:

في اليوم الذي يسبق التدريب يختار المدرب مجموعة من المفاهيم الأساسية حسب عدد المجموعات، فإذا كان يرغب في توزيع المجموعة الكلية إلى خمس مجموعات عندئذ يختار خمسة مفاهيم، ثم يقوم بكتابة عدد من المفاهيم أو المصطلحات الفرعية التي تدرج تحت كل مفهوم، وعدد المفاهيم أو المصطلحات الفرعية يمثل عدد المشاركين في المجموعة الواحدة.

وتجدر الإشارة إلى ضرورة تشجيع المشاركين لتولي مهمة توزيع المجموعات بهذا الأسلوب بدلاً من قيام المدرب بهذا العمل في كل مرة.

خطوات تنفيذ الطريقة:

1. إعداد بطاقات تحمل عناوين المفاهيم الرئيسية.
2. إعداد بطاقات مختلفة الألوان تحمل المفاهيم الفرعية.
3. ملاحظة هامة. يجب ان لا تحتوي البطاقات الفرعية للمفاهيم على بطاقات المفاهيم الرئيسية.
4. تأكد من أن مجموعة المفاهيم الفرعية لا تحمل نفس اللون.
5. وزع البطاقات وبحيث يحصل كل مشارك على بطاقة.
6. اطلب من المشاركين البحث عن الأشخاص الذين يحملون المفاهيم الفرعية التي تنتمي إلى عائلة المفهوم الرئيس.
7. تجلس كل مجموعة معاً ثم تجمع البطاقات.
8. توزع ورقة ملخصة كما هو مبين في المثال التالي:

أشكال توزيع المجموعات حسب طريقة المفاهيم

المهام

مهمة فردية
مهمة ثنائية
مهمة مجموعات عمل صغيرة
مهمة مجموعة التدريب
مهمة ميدانية

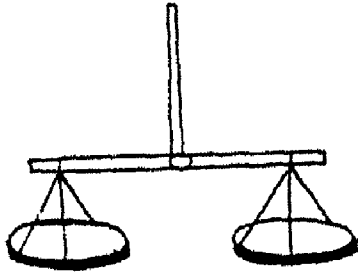
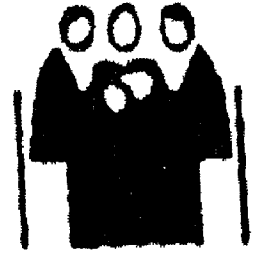
أنشطة موجهة للمشاركة*

مهمة واجب
نشاط تكليف
تعيين



أدوار

معلم
ميسر
عارض
مراقب
مشجع



التقويم

تقويم قبلي تقويم بعدي
تقويم حصة/ جلسة تقويم نصف المدة
تقويم الأمان

مفاهيم

عمل في مجموعات
تعلم رمزي
تعلم تعاوني
تعلم تشاركي
تعلم فريقي

* لا يرد المصطلح على بطاقات.

مثال آخر على توزيع المجموعة الكلية إلى مجموعات فرعية باستخدام طريقة المفاهيم

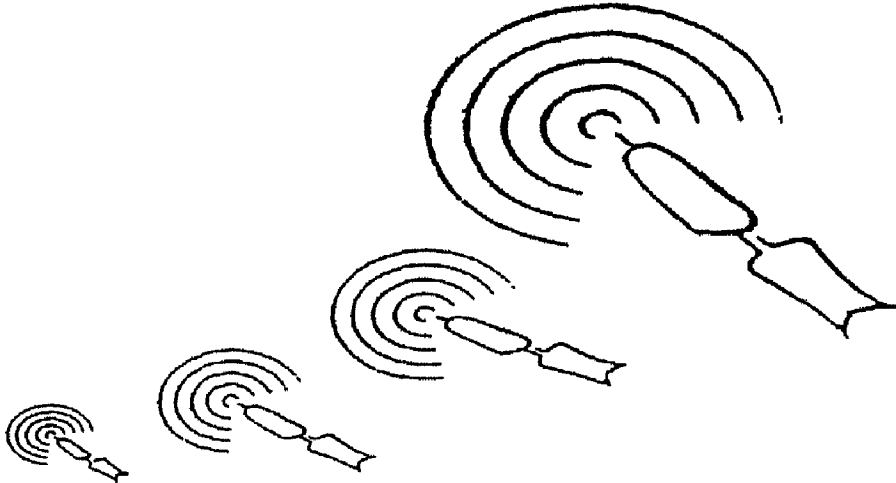
مجموعة 1: أهداف فرعية، أهداف خاصة، أهداف آنية، أهداف قصيرة الأمد، أهداف ثانوية.

مجموعة 2: أهداف عامة، أهداف أساسية، أهداف رئيسة، أهداف كلية، أهداف مستقبلية.

مجموعة 3: أهداف المجتمع، أهداف المنظمة، أهداف البرنامج، أهداف جلسة، أهداف المشروع.

مجموعة 4: أهداف ملائمة، أهداف قابلة للقياس، أهداف واقعية، أهداف محددة، أهداف محددة زمنياً.

مجموعة 5: أهداف سلوكية، أهداف معرفية، أهداف مهارية، أهداف حركية، أهداف اتصالية.



الطريقة الثانية

طريقة الألوان The Colours Method

يعمل بهذه الطريقة على النحو التالي:

يحدد المدرب أو الميسر العدد الكلي للمجموعة ولنفترض عشرين (20) مشاركة ومشاركاً، ويحدد العدد الكلي للمجموعات الفرعية ولنقل خمس (5) مجموعات، إذن يتوقع أن يكون لدينا أربعة (4) مشاركين في المجموعة الأولى. يحضر المدرب بطاقات أو أوراقاً بعدد المجموعات، مثال: أوراق حمراء، صفراء، زرقاء، خضراء، بيضاء، ثم يختار من كل لون أربع (4) بطاقات أو أوراقاً، مثال: (4) بطاقات حمراء، (4) صفراء، (4) زرقاء، (4) خضراء، (4) بيضاء، ثم يتأكد من عدد كل لون ثم من العدد الكلي وهو عشرون (20) بطاقة. يخلط المدرب الأوراق أو البطاقات خلطاً جيداً، ثم يضعها في سلة، ويمررها على المشاركين فيحصل كل واحد منهم على بطاقة. ويتأكد من أن كل مشارك لديه بطاقة، وبعد ذلك يطلب من المشاركين الذين يحملون البطاقات المتشابهة من حيث اللون أن يجلسوا معاً. ويمكن إدارة هذه الطريقة بشكل آخر مثلاً: عن طريق تصور ورقة المهمات أو التمارين التي سيعمل عليها المشاركون بألوان مختلفة، وبحيث تصور المهمة أو التمارين خمس (5) مرات بأوراق تحمل ألواناً مختلفة.

الطريقة الثالثة

طريقة الأمثال الشعبية Popular Proverb Method

يعمل بهذه الطريقة على النحو التالي:

- يحدد عدد المشاركين الكلي (20).
- يحدد عدد المجموعات الفرعية (5).
- يحدد عدد الأفراد في المجموعة الواحدة (4).
- يختار المدرب (5) أمثالاً شعبية شائعة، ويفضل أن تكون ذات صلة بالمحتوى التدريبي، أنظر الانموذج المرفق حيث اخترنا امثالاً ذات علاقة بالجماعة، وكان موضوع البرنامج التدريبي (العمل في مجموعات صغيرة).
- يجب ان يكون مجموع كلمات الأمثال المختارة مساوياً تماماً لعدد المشاركين في البرنامج.
- تكتب الكلمة أو المقطع الواحد على بطاقة منفصلة.
- يتأكد المدرب مرة أخرى من عدد البطاقات، ويجري تمريناً ذاتياً مع نفسه لكي يتأكد من سلامة الاجراءات.
- يجب اختيار أمثال جيدة ولا تخذش شعور المشاركين.
- يوزع المدرب البطاقات.
- يبدأ المشاركون بالبحث عن شركائهم الذين يحملون الكلمات التي تتم المثل كاملاً ويجلسون معاً.
- انظر المثل المرفق.

أشكال توزيع المجموعات باستخدام طريقة الأمثال الشعبية

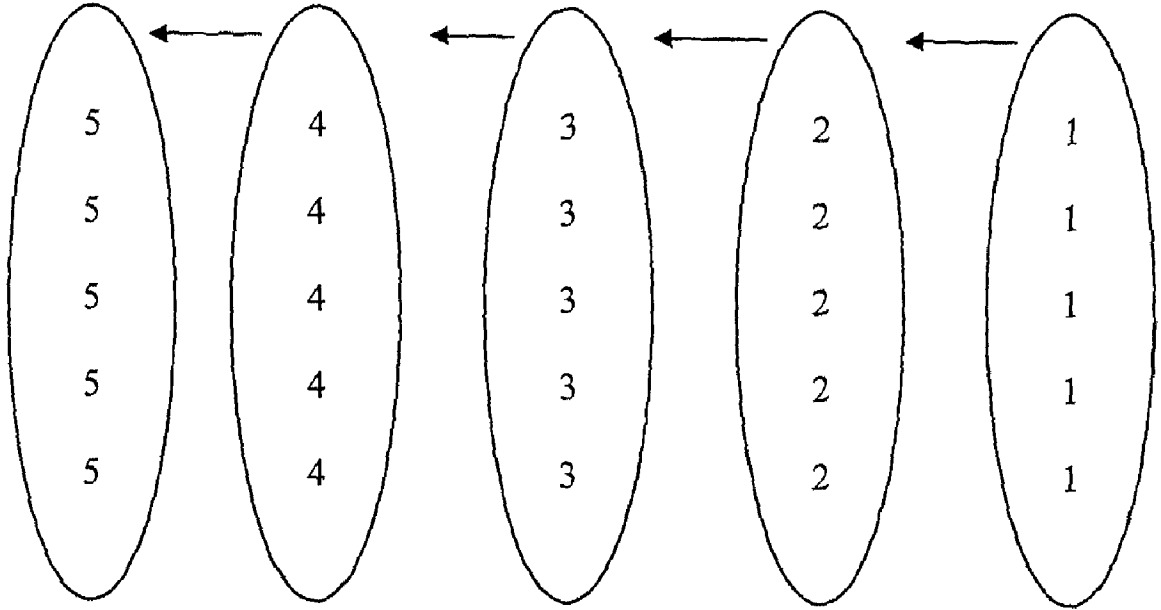
- الموت/مع/ الجماعة/ رحمة.
- إذا/ توزع/ الحمل/ بنشال.
- إلي ما/ بهاوش/ بلم/ حجار.
- إذا انجن/ ربعك/ عقلك/ ما بنفعك.
- حط رأسك/ مع هالروس/ وقول يا/ قطاع/ الروس.
- يا جاري/ إنت/ بحالك/ وأنا بحالي.

الطريقة الرابعة

طريقة الأرقام The Number Method

يعمل المدرب بهذه الطريقة على النحو التالي:

- يتعرف إلى عدد المشاركين الكلي.
- يحدد عدد المجموعات الفرعية ولنقل على سبيل المثال خمس (5) مجموعات.
- يبدأ بإطلاق الأرقام المتسلسلة من 1 - 5 على المشاركين، ويبدأ من جديد عندما يصل إلى رقم (5) على النحو التالي:



- بعد ذلك يطلب ممن حصلوا على رقم (1) أن يجلسوا معاً، وهكذا حتى يجلس جميع المشاركين في (5) مجموعات.
- مما يؤخذ على هذه الطريقة أن بعض المشاركين قد يفوتهم تذكر أرقامهم، ولكنها طريقة سهلة غير مستهلكة للوقت.

الطريقة الخامسة

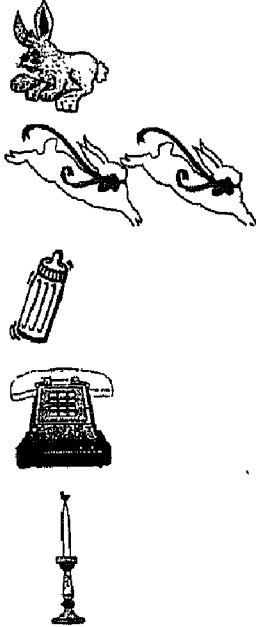
طريقة الرسومات Drawings Method

يعمل المدرب بهذه الطريقة على النحو التالي:

- يحدد عدد المشاركين الكلي.
- يحدد عدد المجموعات.
- يختار لكل مجموعة رسماً، ثم يكرر هذا الرسم بعدد أفراد المجموعة الواحدة.
- انظر المثال التوضيحي التالي:

مثال: الأرنب (5) أرناب:

- مجموعة الأرناب (5) مجموعات أرناب.
- مجموعة زجاجات الحليب (5) زجاجات.
- مجموعة الهاتف (5) هواتف.
- مجموع الشموع (5) شموع.



التوزيع في ضوء الرسومات باستخدام عائلة البطاقات

1. مجموعة الأرنب.
2. مجموعة الأرناب.
3. مجموعة زجاجات الحليب (الأمومة).
4. مجموعة الهاتف.
5. مجموع الشموع.

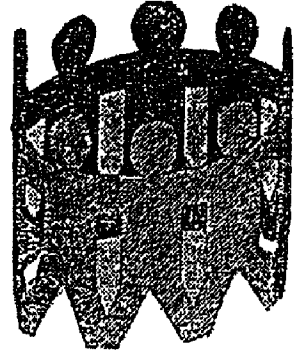
الطريقة السادسة

التشكيل الحر The Free Method

يعمل المدرب بهذه الطريقة على النحو التالي:

يعلن المدرب عن حاجته الى (5) أو (4) أو (6) ... الخ مجموعات، ثم يطلب من المشاركين أن يختاروا المجموعة التي يريدون الانضمام إليها، وحتى يضمن المدرب الحصول على العدد المطلوب، سواء بالنسبة لعدد المجموعات الفرعية أو عدد المشاركين في المجموعة الواحدة، فإن عليه أن يثبت بطاقة 1، 2، 3، 4 ... الخ على الطاولات، وعدد الأفراد المسموح به.

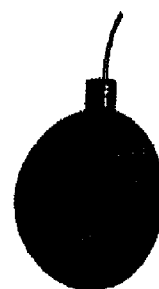
وتجدر الإشارة إلى أن استخدام هذه الطريقة شائع في البرامج التدريبية التي يشارك بها أناس من ثقافة لا تعلن ولكن تمارس ضمناً مسائل مثل: رغبة الإناث بالجلوس لوحدهن في مجموعة، والذكور في مجموعة أخرى.



تخطيط وإدارة جلسة عصف ذهني

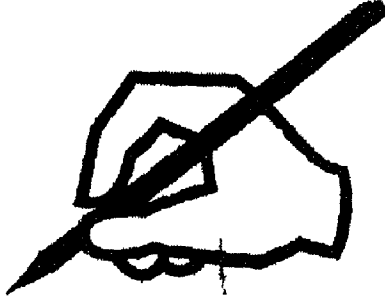
الأعمال القبلية والالتائية

والبعديّة وقائمة مراجعة



قبل العصف الذهني

Before Brainstorming



- أمسك بورقة وثبت عليها لماذا تريد استخدام العصف الذهني.
- لديك الآن ورقة عليها الأهداف (أهداف استخدام العصف الذهني).
- ادرس الأهداف غير مرة وقم بإجراء التعديل اللازم.
- اعرض الأهداف على شخص آخر، وتعرف إلى رأيه وادخل التعديل اللازم.
- تعرف إلى خصائص الجمهور من حيث الجنس والعدد والخلفية، حدد ذلك في كل مرة، حتى ولو كان الجمهور المستهدف هو جمهور معروف اليك، مثال: موظفو القسم لديك؟
- اختر المكان المناسب وراع الشروط الهامة في اختيار المكان، ثم جهز المكان تجهيزاً مناسباً.
- وفر المواد اللازمة من اقلام وورق ولاصق وما إل ذلك من مواد تلزمك، وقم بتوزيع هذه المواد على الطاولة، أو الأماكن التي من المتوقع أن يعمل بها الجمهور خلال العصف الذهني، وتأكد من صلاحية المواد للاستخدام؛ خاصة الأقلام.
- حضر المهمة التي سيعمل عليها الجمهور؛ ما هو المطلوب من المشاركين؟
- والمهمة إما أن تكون مكتوبة على صحيفة، أو شريط مسجل، أو ورقة فليب شارتر، أو على شفافية أو اتصال لفظي ولكن أفضل الحالات هي كتابة المهمة كتابة، لكي نسهل على المشاركين فهمها وتذكرها، ويحسن بنا أن نثبتها أمامهم طيلة الجلسة إذا كانت مكتوبة على ورق فليب شارتر.

- اكتب الخطوات التي ستتبعها عند تنفيذ جلسة العصف الذهني، لا تكتف بأذك على معرفة تامة بالخطوات ذهنياً، لابد لك من الكتابة.
- تفحص غير مرة الخطوات التي كتبتها.
- خطط للوقت الكلي للجلسة، ثم وزع الوقت الكلي إلى أوقات فرعية على الخطوات المعدة في البند السابق.
- احصر الأدوار المطلوبة لهذه الجلسة وضع وصفاً للأعمال المناطة بكل دور (ميسر، موثق، موقت، مشارك، مزود مواد .. الخ).
- ناقش -من حيث المبدأ- الأدوار مع الأشخاص المعنيين.
- حدد آلية التوثيق وتأكد من سلامتها:



- مسجلة.
- ورق قلاب.
- تصوير فلمي.
- نماذج كتابة.
- تأكد من صلاحية المعينات التدريبية اللازمة مثل:
- جهاز الحاسب.
- آلة التصوير الفوتوغرافي.
- آلة التصوير السينمائي (فيديو).
- جهاز المساط.
- الطابعات.
- الشفافيات.
- الأقلام بأنواعها.
- جهاز عرض (السلادات).
- أشرطة تسجيل.
- جهاز التلفاز والفيديو.

- قم بزيارة أخيرة لموقع العصف وتأكد مما يلي:
- وجود مقاعد كافية.
- التدفئة أو التبريد وحسب الظروف.
- توافر المعينات.
- السلامة والأمان.
- الخدمات المساندة.
- التيار الكهربائي.
- الوصلات الكهربائية.
- النظافة العامة.
- وجود آلية التوثيق.
- مساحة كافية بين الطاولات والكراسي.

أثناء العصف الذهني During Brainstorming



- تأكد من وصول المشاركين.
- تأكد من العدد.
- رحب بهم.
- قدم نفسك.
- قم بنشاط لكسر الجمود.
- قم بنشاط لتعارف المشاركين (إذا كان نشاط العصف هو بداية البرنامج).
- اعرض أهداف جلسة العصف الذهني.
- حدد مع المشاركين الأدوار من جديد ورحب بأي جهود ومساهمات تطوعية.
- بين الأعمال المناطة بكل دور من الأدوار.
- وزع المشاركين إلى أفراد ، مجموعات صغيرة وحسب ما هو مقرر سلفاً.
- اطلب من المشاركين التأكد من وجود المواد على طاولاتهم.

- أعلن عن قواعد الجلسة وقواعد العصف الذهني.
- قدم المهمة.
- اشرحها جيداً.
- اطلب اسئلة.
- اجب عن الاسئلة والاستفسارات.
- تأكد من وجود الموثق وجاهزيته.
- أعلن عن الوقت المتاح.
- استعد.
- اعلم الجميع عن ضرورة الاستعداد.
- قدم المهمة مرة اخرى.
- اسمح للمشاركين بالبدء بالعصف.
- تأكد من قيام الموثق بالتوثيق.
- راقب التوثيق ، وفر وبسرعة ما يحتاج اليه المشاركون.
- ساعد ان لازم ، شجع المشاركين بتقديمك لبعض الافكار اذا سمحت القواعد بذلك.
- تأكد من توجه المشاركين والتزامهم بالموضوع.
- أعلن عن انتهاء الوقت.

بعد العصف الذهني After Brainstorming



- وجه التحية والشكر.
- أعط استراحة.
- وجه شكراً فردياً.
- اشكر أصحاب الأدوار المختلفة.

- بعد الاستراحة؛ أبدأ مع المشاركين بمناقشة الأفكار حسب المخطط التالي:



- عصف على عصف.
- إعداد خطة عمل.
- وثق النتائج.
- طباعة وتوزيع النتائج.
- الاتفاق على آلية المعالجة النتائج مع المشاركين.
- تقويم جلسة العصف الذهني.

قائمة مراجعة للميسر

| A (بعد) | D (أثناء) | B (قبل) |
|--|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • تقديم الشكر. • استراحة. • استعراض الأفكار المتجمعة. • استبعاد الأفكار المتكررة. • ترتيب الأفكار بشكل متسلسل. • إعادة (الفترة) للأفكار. • ترتيب الأفكار بعد الفترة. • اعتماد الأفكار الختامية. • الاتفاق على الخطوات اللاحقة. • توثيق النتائج. • طباعة وتوزيع. • الاتفاق مع المشاركين على آلية لمعالجة النتائج. • تقويم الجلسة. | <ul style="list-style-type: none"> • وصول المشاركين. • العدد. • رحب. • قدم نفسك. • نشاط تعارف وكسر الجمود. • اعرض الاهداف. • حدد الأدوار. • فسر الأدوار. • وزع المجموعة إلى مجموعات فرعية. • تأكد من توافر المواد. • قدم المهمة. • اشرح جيداً. • اطلب أسئلة. • اجب عن الأسئلة. • أعلن قواعد العصف والجلسة. • تأكد من آلية التوثيق. • أعلن عن الوقت المتاح. • اطلب الاستعداد. • اسمح بالعصف. • تأكد من التوثيق. • تدخل للتشجيع والتوجيه. • أعلن عن انتهاء الوقت. | <ul style="list-style-type: none"> • حدد مبررات استخدام العصف الذهني. • اكتب اهداف استخدام العصف الذهني. • عد وادرس الأهداف مرة ثانية. • اعرض الأهداف على إنسان آخر. • حدد خصائص الجمهور. • هيء مكان للعصف. • وفر المواد اللازمة. • وزع المواد. • قم بإعداد المهمة. • اكتب الخطوات بالتسلسل. • افحص الخطوات مرة أخرى. • خطط للوقت الكلي والفرعي. • وزع الوقت الكلي على الخطوات. • احصر الأدوار المطلوبة. • ضع وصفاً لأعمال كل دور من الأدوار. • ناقش الأدوار. • تأكد من صلاحيات المعينات التدريبية. • نظرة أخيرة على الموقع. |



العصف الذهني مسهلات (مزئقات) (Lubricators)

| لفظي | غير لفظي |
|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> • نعم نعم. • "أبوا أبوا". • تمام. • يا سلام عليكم. • ممتاز دعونا نرى المزيد. • رائع. • "حلوا حلوا". • شافين ما اشطركم • احسنتم. • ليش كنتوا تحكوا مش عارفين. | <ul style="list-style-type: none"> • ابتسامة. • نظر إلى كافة الاتجاهات (مسح عيني). • الإيماء بالرأس كعلامة للموافقة. • الميلان والاتكاء على شيء. • يتقدم خطوة. • يرجع خطوة. • تحريك اليد بشكل دائرة. |

المصادر التيسيرية للعصف الذهني



أهم المواد والمعدات التدريبية اللازمة لجلسات العصف الذهني

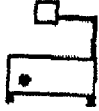
ملاحظة قد لا تحتاج إلى جميع المواد المذكورة هنا لجلسات العصف الذهني دفعة واحدة:



- ورق ملون (3) ألوان على الأقل (Coloured Papers).

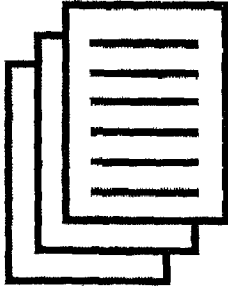
- ورق أبيض.

- الأحجام المطلوبة:



- ورق A4 30 سم طول × 21 سم عرض.

- ورق 15 سم طول × 10.5 سم عرض.



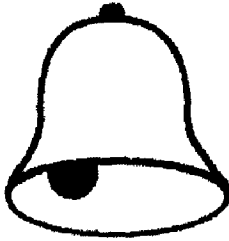
- شريط لاصق ورقي.

- شريط لاصق شفاف بلاستيكي.

- لاصق شمعي (Glue Stick).

- عجينة لاصقة (Glue Tack).

- بطاقات كرتونية مستطيلة عدة ألوان 20 سم طول × 10 سم عرض.



- بطاقات كرتونية دائرية عدة ألوان قطر 6 سم.

- مقصات كبيرة وصغيرة.

- شفافيات.

- جهاز مسلاط ومؤشر (OHP).

- الأقلام (Markers).

- أقلام للوح الأبيض (Whiteboard Markers) سهلة الإزالة (Easy Erasing).

- أقلام للتثبيت (Dry) Permanent Markers (حجم وسط).

- أقلام للتثبيت (رأس رفيع) Thin Markers عدة ألوان.

- أقلام للتثبيت عدة ألوان Master Markers رأس عريض.
- أقلام عدة ألوان (بايلوت) (Pilot)، هذه الأقلام مهمة لأنها تساعد على الكتابة بيسر.
- أقلام رصاص.
- أقلام حبر جاف.
- مساطر أطوال 100 سم و 30 سم و 20 سم.
- ورق أبيض وملون قياس 70 سم عرض 100 x سم طول وهذا النوع من الورق يطلق عليه ورق (فليب شارت) ويثبت على حامل.
- حامل ورق كبير (Stand).
- مسجلة وأشرطة فارغة.
- تلفاز وجهاز عرض أفلام (Video).
- مجموعة من المشارط.
- ورق لاصق الطرف (Post-it- Notes).
- لاصق رش (Spray Glue).
- لوح ابيض للكتابة.
- لوح دبابيس (Pin Board).
- دبابيس.

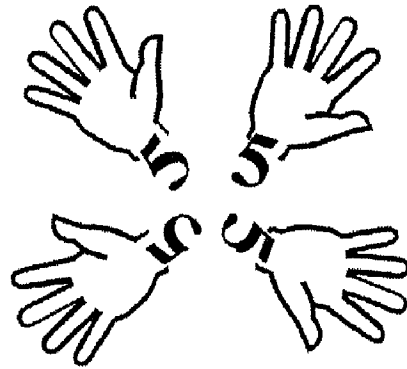
الفصل الثاني



أساليب العصف الذهني

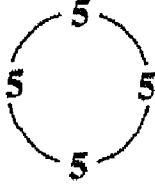
Brainstorming Techniques

أسلوب 5555



* المصدر: حسين حسنين (1998). الحقيبة التدريبية حول مهارات التيسير.

أسلوب العصف الذهني (استمطار الأفكار)



للعصف الذهني أساليب عديدة منها ما يعرف بأسلوب:

(5 5 5 5)



عدد المجموعات (Number of Groups) 5 →



→ عدد أفراد المجموعة الواحدة (Number of Individuals)



الوقت (5) دقائق (Time) 5 →



عدد الأفكار المطلوبة (Number of Ideas) 5 →

ولإدارة هذا الأسلوب؛ فإن على الميسر ان يصمم جدولاً كآتي لكل مجموعة إما على ورق صغير أو ورقة كبيرة لكل مجموعة⁽¹⁾.

رقم المجموعة: ().

المشكلة / الموضوع /

الوقت : (5) دقائق



(1) ملاحظة: بإمكان الميسر تعديل الأرقام في هذا التمرين حسب الحاجة مثال 4555 وأربعة هنا تشير إلى عدد

المجموعات وهكذا يمكن ان يعدل بعامل الوقت وعدد الأفكار ... الخ.

| الأفكار المطلوبة أسماء أعضاء المجموعة | فكرة (1) | فكرة (2) | فكرة (3) | فكرة (4) | فكرة (5) |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| حسين | | | | | |
| حمدية | | | | | |
| علي | | | | | |
| خلود | | | | | |
| خالد | | | | | |

تطبيقات على استخدام أسلوب 5555

هذا التطبيق مأخوذ من البرنامج التدريبي حول "إدارة مجموعات العمل" الذي نفذ في مدارس الدر المنثور الثانوية وبمشاركة مجموعة من المعلمات، ثم تلى هذا التطبيق تطبيقاً آخر حول طرق التدريس الحديثة.

ان تكتب كل معلمة (5) أفكار حول كيف نبقي على مدرستنا نظيفة؟



رقم المجموعة: (1)
المشكلة / الموضوع / كيف نبقي على مدرستنا نظيفة؟
الوقت: (5) دقائق

| فكرة (5) | فكرة (4) | فكرة (3) | فكرة (2) | فكرة (1) | الأفكار المطلوبة أسماء أعضاء المجموعة |
|--|--|---------------------------------|------------------------------------|--|--|
| x | x | عدم طرح مخلفات كيميائية | x | عمل إعلانات توعية | نانسي |
| أراعي قواعد النظافة أثناء حصّة الطعام | احضار اقلام مبرية من المنزل | تقعد الصف قبل الانصراف | القاء النفايات في المكان المخصص | لا أضع الأوراق داخل القعد | مرام |
| مخالفات الطالبة التي تضبط وهي تلقي الأوراق على الأرض | عمل يوم لتنظيف المدرسة بمشاركة جميع الطالبات | عمل لقاءات توعية للطالبات | زيادة عدد سلات المهمات | عمل لجنة من كل صف للمحافظة على النظافة | دلال |
| اعتبار المدرسة بيتي الثاني | الاكثار من السلات في المواقع | عمل حملات توعية | تنظيف باستمرار | عدم رمي القمامة على الأرض | هديل |
| رقابة ذاتية | x | التوعية بأماكن تجميع القمامة | دراسة أثر المنزل والبيئة | توعية دينية | حنيفة |



رقم المجموعة: (2)
المشكلة / الموضوع / كيف نبقى على مدرستنا نظيفة؟
الوقت: (5) دقائق

| فكرة (5) | فكرة (4) | فكرة (3) | فكرة (2) | فكرة (1) | الأفكار المطلوبة أسماء أعضاء المجموعة |
|--|---|---|---|------------------------------------|--|
| تصميم سلة مهملات بحيث كلما رمى بها شيء قالت السلة: أشكرك | اعطاء حوافز وجوائز للطلبة المحافظين على النظافة | تعيين مراقبات للنظافة من المعلمات والطالبات أنفسهن. | توفير سلال لوضع القمامة والأوساخ | كتابة إرشادات وقواعد سلوكية للطلاب | عائلة |
| كتابة إرشادات عن النظافة | احافظ على نظافة صفي | اشترك في جمع الأوراق من الساحة | اشجع واحافظ على نظافة وسائل النقل (الباص) | احسن استخدام دورات المياه | عبلة |
| القدوة | احافظ على نظافتي الشخصية | توعية الطالبات بأهمية النظافة | عمل لجان منها لجنة خاصة بالنظافة | ازالة الاوراق عن الطريق | سهى |
| ربط النظافة بالايمان | تصميم شعارات نضعها في الممرات | ازالة الاوراق عن الطريق | اذكر صديقاتي بضرورة ابقاء المدرسة نظيفة | لا التقي النفايات في الساحات | اريج |
| تعزيز حملات تنظيف | تمثيلات قهوة | محاضرات | ارشادات | عمل رسوم كاريكاتيرية حول الموضوع | فيلما |



رقم المجموعة: (3)
المشكلة/ الموضوع/ كيف نبقي على مدرستنا نظيفة؟
الموقت: (5) دقائق

| فكرة (5) | فكرة (4) | فكرة (3) | فكرة (2) | فكرة (1) | الأفكار المطلوبة أسماء أعضاء المجموعة |
|------------------|---------------------|----------------------------|---|--|--|
| x | x | شكر الطالبات الملتزمات | رفع الأوراق عن أرض الصف والمساحة | لا نلقي المهملات في غير أماكنها | كثانة |
| غرس روح الانتماء | اختيار طالبة مثالية | تطبيق عملي لتنظيف مكان | توجيه الطالبة التي تلقي الأوراق الى السلوك الصحيح | زيارة مكان في الطبيعة ووضع ملاحظات على النظافة | روضة |
| x | أجمل تعليق | عمل لجان متابعة النظافة | عدد سلات مهملات مناسب | عمل منشورات | هتاف |
| x | x | تنظيم لجنة | حوار صفي | مسابقات | منال |
| x | x | صور كاريكاتيرية | حملات في الإذاعة المدرسية | النقاء محاضرات عن اهمية النظافة | رندة |



رقم المجموعة: (4)
المشكلة/ الموضوع/ كيف نبقي على مدرستنا نظيفة؟
الوقت: (5) دقائق

| فكرة (5) | فكرة (4) | فكرة (3) | فكرة (2) | فكرة (1) | الأفكار المطلوبة أسماء أعضاء المجموعة |
|--|------------------------------------|------------------------------|-------------------|---------------------------------------|--|
| لجنة نظافة من الطالبات | توعية الطالبات | متابعة من المعلمات | متابعة من الإدارة | توزيع سلات قمامة | فادية |
| واعظ شخصي من الفرد نفسه | توزيع اكياس مهملات | حملة نظافة | توعية اعلامية | مساهمة المعلمة في العمل (التدو) | ريم |
| التقاط كل ما اجدته على الارض اثناء السير | التعزيز للمشاركين في حملات النظافة | الوقاية خير من العلاج | التوعية | غرامة مالية | سوزان |
| كأس النظافة من خلال لجان النظافة | القيام بعمليات نظافة الساحة والصف | كتابة تقارير عن اضرار التلوث | توعية طلابية | لوحة سلوك للنظافة / تعزيز الصف النظيف | زينب |
| تأمين سلات مهملات | متابعة مستمرة | توفير كادر خدمات | برامج توعية | فرض عقوبات | بسمه |



رقم المجموعة: (5)

المشكلة / الموضوع / كيف نبقي على مدرستنا نظيفة؟
الوقت: (5) دقائق

| فكرة (5) | فكرة (4) | فكرة (3) | فكرة (2) | فكرة (1) | الأفكار المطلوبة أسماء أعضاء المجموعة |
|--|------------------------------|--------------------------------------|---|--|--|
| توفير سلات مهملات في جميع أنحاء المدرسة | التوعية بالإذاعة المدرسية | مخافة Litter Bags | جائزة لمن يلقي القمامة في السلات | حملات تنظيف أثناء العطل الأسبوعية | سمر |
| x | x | عمل مسابقات لأنظف صف | وضع سلة مهملات في اماكن عديدة | التعاون في عدم القاء النفايات وفي جمعها | مها |
| كمرة خفية في الإذاعة عن الطالبة التي أماطت أوساخاً في الساحة | x | توزيع نشرات توعية عن مضار الأوساخ | تصوير مناظر وسخة من المدرسة وتثبيتها في مكان بارز | توزيع اكياس على كل مجموعة في الساحة لوضع الأوساخ | ريا |
| التحفيز | لجان من الصفوف | القدوة الحسنة | التعاون من أجل نظافة المدرسة | الارشاد | اسماء |
| بيان اثر التلوث عصف ذهني | عرض مسرحيات طلابية | اشراك الطلبة في النظافة | برنامج اذاعة صباحية | توعية عامة | رضا |

إرشادات عامة عند استخدام أسلوب 5555

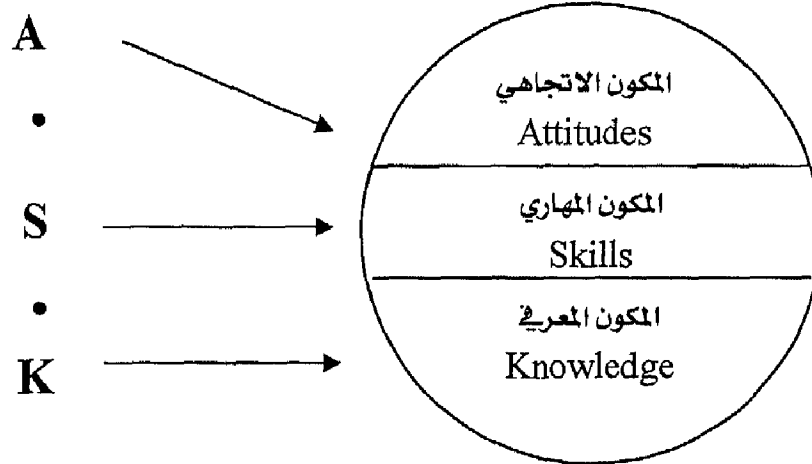
1. يجب أن تحدد الفكرة أو المشكلة أو الحاجة تحديداً جيداً وواضحاً.
2. الإعداد والتحضير الجيد من قبل الميسر.
3. توفير المواد المسهلة للعمل والتي من شأنها التسهيل على المشاركين.
4. توزيع المجموعة الكلية إلى مجموعات فرعية متساوية العدد.
5. التأكد من وجود المواد على الطاولة وفي أماكن العمل قبل بدء التمرين.
6. يجب تجنب مقاطعة المشاركين أثناء العصف الذهني وعدم التعليق.
7. التأكيد على كل المشاركين بضرورة تحقيق الهدف الفردي وهو الوصول إلى رصد عدد الأفكار المطلوبة.
8. يجب قبول النتائج كما هي، وينبغي على الميسر عدم الحكم المسبق على نوعية الأفكار الواردة.
9. تثبيت النتائج، ثم تزال الأفكار المتكررة، ثم ترتب الأفكار النهائية وتناقش.

أساليب العصف الذهني

أسلوب أسك

A.S. K Technique

مكونات الأداء



أسلوب أسك

مقدمة:

يقوم أسلوب (أسك) على فلسفة مؤداها أن الإنسان وبصرف النظر عن أي اعتبار جنسي أو تربوي أو تعليمي، وبصرف النظر عن نوع الوظيفة التي يقوم بها؛ إنما يؤدي سلوكيات لإنجاز الأعمال الحياتية اليومية الاعتيادية أو اليومية المهنية، ويعرف السلوك في إطار أسلوب (أسك) بالأداء (Performance)، وفي الوظيفة الواحدة؛ توجد مجموعة من الأداءات؛ فالمحاسب يبدأ عمله في الصباح وحتى انتهاء الدوام بمجموعة من الأداءات، وكذلك الطبيب والمعلم والمدرّب والطيار والصيدلي وموظف دائرة الأحوال المدنية وسواهم ممن يصعب حصر وظائفهم ومنهم وحرفهم وأعمالهم المختلفة. ولأداء ثلاثة عناصر رئيسية، وهي ما تعرف بمكونات الأداء (Performance Components, PC) وهي على النحو التالي:

- المكون المعرفي أو المعلوماتي (Knowledge Component (KC).
- المكون المهاري (Skills Component (SC).
- المكون الاتجاهي أو السلوكي أو القيمي Attitudes Component (AC).

وبمعادلة بسيطة نقول: إن مكونات الأداء

$$PC = KC + SC + AC$$

ولنأخذ بعض الأمثلة التوضيحية على ذلك:

الطبيب:

الطبيب عندما كان طالباً في كلية الطب، درس عن السماع الطبية، حيث درسه استاذة أو مشرفه، ثم قرأ بنفسه عن السماع من حيث نشأتها وأول من استخدمها، واجزاؤها ومكوناتها وخصائص مكوناتها وأنواعها وخواصها والتطورات

التي مرت بها حتى وصلت إلى ما هي عليه في يومنا هذا ، وجميع ما سبق يفترض بأنه مكن الطبيب التلميذ من الحصول على المكون المعرفي (KC).

ثم ينتقل الطبيب التلميذ مع أستاذه إلى إحدى الغرف، ليدرب الثاني الأول على أسلوب الاستخدام الأمثل للسماعة؛ فيريه كيفية تثبيتها في الأذن، والوضع السليم لذلك، والأخطاء الشائعة في تثبيت السماعة في الأذنين، ثم يبدأ بالتطبيق الحي أمامه، ثم يطلب من التلميذ أن يطبق بنفسه، ويدور بينهما حوار وأسئلة ومناقشة؛ حتى يصبح الطبيب قادراً على استخدام السماعة بكفاءة عالية، وجميع ما سبق يفترض بأنه مكن الطبيب التلميذ من الحصول على المكون المهاري (SC).

ثم يبدأ الأستاذ بتدريب الطبيب التلميذ على الجوانب التي دعونا نطلق عليها الجوانب الاتجاهية أو القيمية أو الأخلاقية أو السلوكية، مثل محاولة عدم وضع السماعة وهي باردة على جسم الطفل لكي لا يجفل أو يصرخ، ثم ضرورة المحافظة على السماعة، وصيانتها وحمايتها وعدم القائها في أي مكان خوفاً من تلفها، وجميع ما سبق يفترض بأنه مكن الطبيب التلميذ من الحصول على المكون الاتجاهي (AC).

الأخصائي الاجتماعي:

عندما كان الأخصائي الاجتماعي طالباً في كلية الخدمة الاجتماعية أو علم الاجتماع درسه استاذه أو مشرفه، ثم قرأ وطالع في الأدبيات المختلفة عن طبيعة القرية، وخصائص الحياة القروية، والعادات والتقاليد السائدة، ومسميات القيادات المحلية، وفن مقابلتها، والتغيرات التي طرأت على الحياة الاجتماعية والاقتصادية للقرية كمجتمع محلي، وغيرها من جوانب. وجميع ما سبق يفترض بأنه مكن الأخصائي التلميذ من امتلاك المكون المعرفي (KC).

ثم انتقل الأخصائي التلميذ بعد التدريب النظري إلى إحدى القرى ليمارس فن المقابلة الوجيهة مع إحدى القيادات المحلية في القرية، ولنفترض أن الأخصائي سيقابل "المختار" أو "العمدة"، ويقابله فعلاً ويتعرف إليه وإلى أدواره، ويبني معه علاقة قوية، حتى يصبح الأخصائي التلميذ قادراً على إدارة مقابلة وجاهية ناجحة وفاعلة، وجميع ما سبق يفترض أنه قد مكن الأخصائي التلميذ من الحصول على المكون المهاري (SC).

ثم يبدأ الأستاذ والأخصائي التلميذ بالتركيز على الجوانب الاتجاهية في العمل مع المجتمعات المحلية: القروية أو الحضرية أو البدوية، وحسب مجال التخصص مثل تقبل الأهالي كما هم لا كما ينبغي ان يكونوا، واحترام عاداتهم وقيمهم، وعدم توجيه النقد لهم، وعدم استغلالهم وهكذا؛ حتى تتم تغطية اكبر قدر ممكن من المكونات الاتجاهية للأخصائي الاجتماعي. وجميع ما سبق يفترض أنه مكن الأخصائي التلميذ من امتلاك المكون الاتجاهي (AC).

المعلم:

عندما كان المعلم تلميذاً في كلية التربية، أو احدى دور المعلمين أو الكليات الجامعية المختلفة درسه استاذة، ثم قرأ بنفسه وطالع في مجال ما يعرف "بالإدارة الصفية" من حيث تعريفها ومفهومها وفلسفتها وفنّها واجراءاتها وما طرأ على مفهوم الإدارة الصفية من تطورات عبر العصور، ودور المعلم في الإدارة الصفية، وأركان الإدارة وجوانبها المختلفة، وجميع ما سبق يفترض انه مكن المعلم التلميذ من امتلاك المكون المعرفي (KC) عن الإدارة الصفية.

ثم ينتقل الأستاذ مع المعلم التلميذ إلى الحديث عن شكل تطبيق الإدارة الصفية، فيضع المعلم التلميذ في موقف تمثيلي أو واقعي، وحسب الظروف المتاحة، ليمارس المعلم الإدارة الصفية، ويطبق ما أمكن من المهارات كفن الاستماع إلى الطلبة، وإدارة الوقت، وتوزيع النقاش، والتغذية الراجعة، وفن عرض المحتوى الخاص بالدرس، وضبط الصف، وسواها من مظاهر مهارية، ثم يستمع إلى تغذية راجعة من استاذة حول أدائه في الحصة التطبيقية، وهكذا حتى يتمرس المعلم التلميذ على مهارات الإدارة الصفية. وجميع ما سبق يفترض انه مكن المعلم التلميذ من امتلاك المكون المهاري (SC). ثم يتحدث الأستاذ مع المعلم التلميذ حول المكون الاتجاهي مثل: تقبل الطلاب، والابتسامة، وعدم الوجوم، وكسر الجمود، والعدالة في المعاملة، وتقليل فرص التحيز، وجميع ما سبق وغيره يفترض انه قد ساعد المعلم التلميذ على امتلاك المكون الاتجاهي (AC).

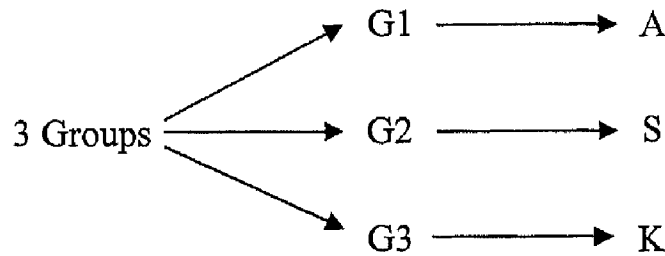
مجالات استخدام أسلوب "أسك" (ASK)

أسلوب "أسك" هو أسلوب لازم في البرامج التدريبية التي تهدف إلى رفع سوية الأداء أو تدعيم الكفايات (Competencies)، وقد استخدمنا هذا الأسلوب في العديد من البرامج التدريبية لتحديد الكفايات الاتجاهية والمهارية والمعرفية للمدربين (Train-ers) ومحددي الاحتياجات التدريبية (Assessors)، والميسرين (Facilitators) وفيما يلي استعراضاً للمجالات التي يمكن أن تستخدم فيها أسلوب (أسك).

- لكل متدرب يأتي لبرنامج تدريبي مجال عمل محدد، واستخدام "أسك" يساعد في تحديد الكفايات اللازمة لهذا المتدرب في مجال عمله.
- لكل متدرب حاجات تدريبية، و"أسك" أسلوب يساعد في تحديد الاحتياجات التدريبية بعد رصد مكونات أداء هذا المتدرب، ومن ثم تعرفه إلى ما يعرف بالفجوة الأدائية (Performance Gap)، وبمعنى آخر؛ عند رصد المكونات يستطيع المتدرب بمساعدة المدرب تحديد الفجوات؛ ومن ثم العمل على تلبيتها لاحقاً، أو خلال البرنامج القائم إن أمكن ذلك.
- أسلوب "أسك" يساعد في بناء ما يعرف بمفردات الوصف الوظيفي (Job Discription) لكل وظيفة من الوظائف.
- أسلوب "أسك" يمكن أن يستخدم في مجال تدريب الموظفين أو المستخدمين الجدد، وذلك في مجال مساعدتهم في التعرف إلى مكونات ادائهم وواجباتهم ومسؤولياتهم.
- أسلوب "أسك" كذلك يمنح المتدرب فرصة في الإحاطة بمعالم المهنة أكثر فأكثر.
- أسلوب "أسك" يمنحنا الفرصة لبناء المحكات التقويمية، وكذلك بناء المعايير التي سيصار إلى تقويم الموظف في ضوءها.

نقاط هامة للمدرب/الميسر ينبغي مراعاتها عند استخدام أسلوب "أسك"

- لا بد للمدرب أو الميسر من ان يدرب نفسه أولاً على استخدام هذا الأسلوب، وأن يبدأ بعمل تمرين ذاتي لنفسه.
- "أسك" أسلوب مستهلك للوقت، ولكنه مفيد، ومن هنا يجب تخصيص وقت كافٍ لهذا الأسلوب في البرنامج الزمني.
- لا بد للمدرب من ان يقدم أمثلة توضيحية.
- نتصح باستخدام مجموعات العمل الصغيرة (5) افراد، شريطة ان يكون الافراد ممن يعملون في حقل واحد مثل: معلمي مادة الفيزياء، مدربين في مجال الكهرباء، محددى حاجات تدريبية .. الخ.
- احياناً يمكن تقسيم المجموعة الكلية إلى (3) مجموعات فرعية وبحيث تتولى كل مجموعة اعداد المكونات على النحو التالي:
- مجموعة (k). - مجموعة (S) - مجموعة (A)
ولكن لهذه الطريقة عيوباً، منها أنها تحرم المجموعة الكلية الخبرات المختلفة إلا اذا سمح بالمناقشة والحوار.
- من الممكن ان لا يهتدي المشاركون بسهولة إلى الفصل بين ما يمكن ان يعتبر مكوناً معرفياً، أو مهارياً أو اتجاهياً، وعند حدوث ذلك لا بد للميسر المختص من ان يوضح الموقع الصحيح لكل فكرة.
- يمكن للمدرب أو الميسر ان يدير أسلوب "أسك" بطرق مختلفة مثل:
أ. كل متدرب يحدد بمفرده مكونات أدائه (Individual A.S.K.).
ب. ثم ينتقل المتدرب ليعمل مع مجموعة صغيرة تقوم بدورها بتحديد مكونات الأداء (Small Group A.S.K.).
او كما اسلفنا في النقطة السابقة يشكل المدرب (3) مجموعات بحيث تقوم كل مجموعة بتولي جانب من الجوانب الثلاث.



ج. يمكن للمدرب ان يثبت لوحة ورقية كبيرة على الحائط مقسمة إلى (3) خانات، ومن ثم يوزع على المشاركين بطاقات لاصقة الطرف " POST- IT NOTES"، ثم يطلب من كل مشارك ان يجهز العدد الذي يستطيع تجهيزه بحيث يكتب كل فكرة على ورقة منفصلة، ثم يقوم بتثبيتها على اللوحة الكبيرة، وبعد ان ينتهي جميع المشاركين من عصفهم، يبدأ الميسر بمناقشة كل ورقة مع تثبيت مكانها الصحيح، وإزالة الاوراق التي تحمل المضمون نفسه.

يجب ان ينتبه الميسر إلى طبيعة الافعال التي سيستخدمها المشارك عند كتابة المكون الواحد، وتجدر الإشارة إلى التوزيع التالي:

- أفعال تصلح لصياغة المكونات المعرفية.
- أفعال تصلح لصياغة المكونات المهارية.
- أفعال تصلح لصياغة المكونات الاتجاهية.

| أفعال للمكون المعرفي | أفعال للمكون المهاري | أفعال للمكون الاتجاهي |
|----------------------|----------------------|-----------------------|
| يسمى | ينتقي | يتقبل |
| يعدد | يصنف . | يثمن |
| يذكر | يفك | يلتزم |
| يستذكر | يركب | يحترم |
| يحصّر | يدير | يشارك |
| يعي | يجهز | يتجنب |
| | يوظف | يقبل على |
| | يستخدم | يميل إلى |

تطبيقات على استخدام أسلوب "أسك"

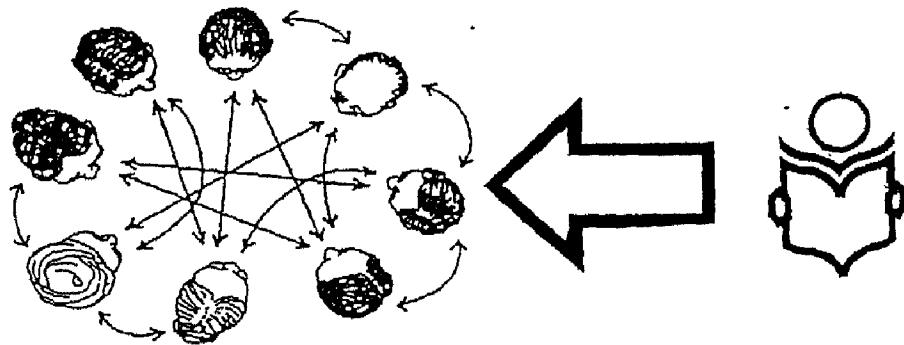
كفايات المدرب

المعرفية والمهارية والاتجاهية



Attitudes + Skills + Knowledge

تمرين فردي مطرود بمهمة مجموعة التدريب



المصدر: حسين حسنين (1997)، الحقبة التدريبية حول طرق التدريب.

تمرين K.S.A

يختص هذا التمرين بتحديد مجموعة الكفايات (Competencies) أو ما يدعى بجوانب الأهلية (Qualifications) المطلوب توافرها في شخص المدرب بصرف النظر عن حقل تدريبية.

وقد جرى تقسيم الكفايات (جوانب الأهلية) إلى ثلاثة جوانب رئيسة هي:

1. جوانب الكفايات المتعلقة بالجانب المعرفي (Knowledge)، وسيرمز لها بالحرف (K).

2. جوانب الكفايات المتعلقة بالجانب المهاري (Skills)، وسيرمز لها بالحرف (S).

3. جوانب الكفايات المتعلقة بالجانب السلوكي (Attitudes) أو أحياناً يقال القيمي أو الاتجاهي، وسيرمز لها بالحرف (A).

إذن جوانب الأهلية (الكفايات) تتكون من ثلاثة اجزاء أو جوانب رئيسة هي:

$$K + S + A$$

إن تكامل الجوانب الثلاث السابقة يؤدي إلى وجود أداء متميز وفعال لدى المدرب، وإن النقص أو الخلل في أي جانب من الجوانب السابقة سيؤدي بلا شك إلى تشويش على منظومة أداء المدرب.

المطلوب :

توزع المجموعة التدريبية إلى ثلاثة مجموعات رئيسة على النحو التالي:

1. مجموعة (K). وهي المجموعة التي ستحدد الكفايات المعرفية، ثم مجموعة

(S)؛ وهي المجموعة التي ستحدد الكفايات المهارية، ثم مجموعة (A)؛ وهي

المجموعة التي ستحدد الكفايات الاتجاهية المطلوبة في المدرب.

2. بعد انتهاء المجموعات من أداء المهمة السابقة، يطلب من كل مجموعة أن تجهز

مثالاً واحداً على الأقل، تبين فيه كيف يؤثر نقص مكونات (k) على كل من

(S) + (A)، ثم كيف يؤثر نقص (S) على (K) + (A)، ثم كيف يؤثر نقص

أو غياب (A) على كل من (S) + (K)؛

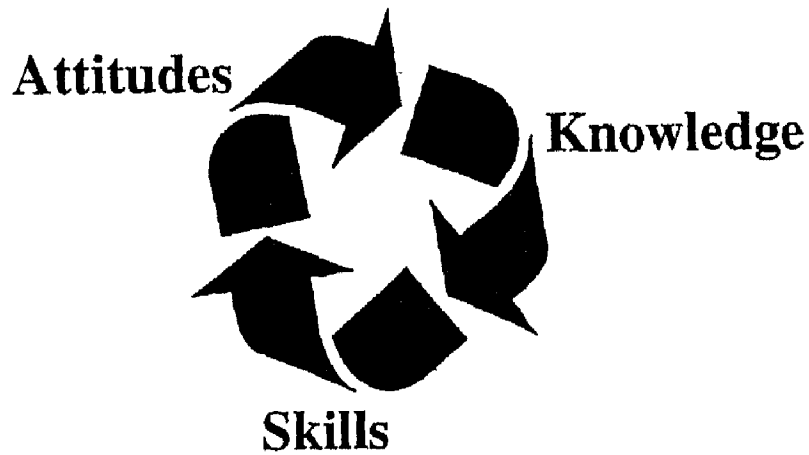
| المكون الاتجاهي Attitudes | المكون المهاري Skills | المكون المعرفي Knowledge |
|------------------------------|--------------------------|-----------------------------|
| | | |

نتاج عمل المشاركين على مهمة كفايات المدرب

| A | S | K |
|---------------------------------|--------------------------------|--|
| - يتقبل المشاركون. | - يستمع بإنصات | - يسمى طرق تدريب. |
| - يظهر الاهتمام بالآخرين. | - يستخدم أساليب مشوقة ومختلفة. | - يعرف بأنماط السلوك الشائعة في المجموعات. |
| - يتجنب إحراج المشاركين. | - يستخدم وسائل اتصالية فعالة. | - يعرف خصائص الفئة المستهدفة. |
| - مندفع بحماس للعمل. | - يدير جماعات العمل. | - يعرف بمصادر جمع المعلومات والبيانات. |
| - يتحمل ما تفرضه مواقف التدريب. | - يعد برنامجاً تدريبياً. | - يعرف بطرق تعليم الكبار. |
| - لديه رغبة في العمل. | - يستخدم المعينات بكفاءة. | - يحيط بأسس القيادة الناجحة. |
| - يثمن قدرات الآخرين. | - يقنع غيره. | |
| | - يدير الوقت بفعالية. | |
| | - يتابع أعماله. | |
| | - يوصل المعلومات بشكل جيد. | |
| | - يراعي الفروق الفردية. | |
| | - يحدد احتياجات تدريبية. | |
| | - يصمم أنشطة لا منهجية. | |
| | - يكتب أهدافاً تدريبية. | |
| | - يدير اجتماعاً ناجحاً. | |



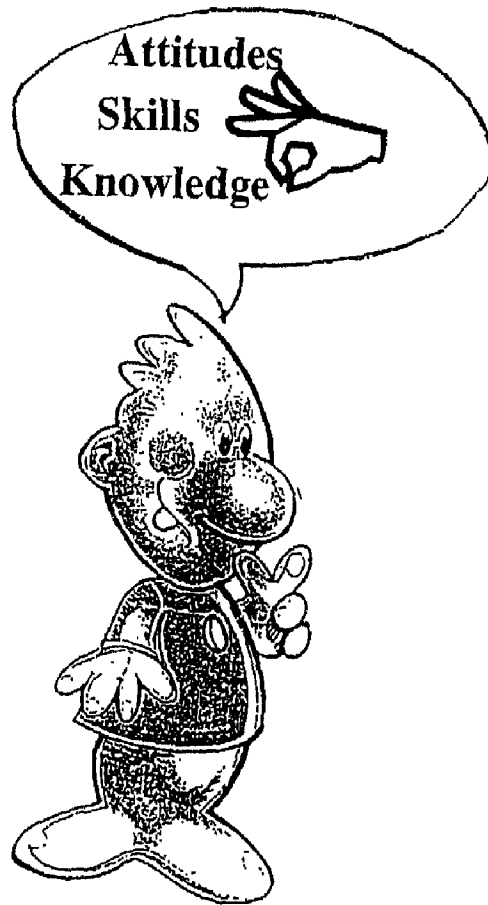
مجموعة الكفايات العامة للمدرب في اطار العملية التدريبية



مقدمة:

تمثل الكفايات (المهارات) الواردة في هذه الورقة؛ الكفايات المطلوبة في شخص المدرب موزعة على كفايات معرفية (Knowledge)، وكفايات مهارية (Skills)، وكفايات اتجاهية (Attitudes)، والكفايات الواردة هي الكفايات العامة، أما فيما يعرف بالكفايات المتعلقة بالطريقة التدريسية؛ فهي جزء بسيط من كفايات المدرب العامة.

الجدول اللاحق يمثل كفايات المدرب العامة.



إنموذج (أ)

| الكفايات المعرفية K | الكفايات المهارية S | الكفايات الاتجاهية A |
|---|--|--|
| - حصر أنواع الطرق التدريبية. | - اجراء تحديد للاحتياجات التدريبية. | - تثمين وجهات نظر الآخرين. |
| - خلفية نظرية عن تخطيط وتصميم التدريب. | - تحديد الأهداف العامة للبرنامج التدريبي. | - التفاؤل عند مواجهة التحديات. |
| - الاحاطة بالمعايير المستخدمة لكتابة الأهداف السلوكية. | - تخطيط الجلسات التدريبية. | - المرونة. |
| - معرفة بمبادئ تعليم الكبار. | - تحليل المهمات. | - إدراك أهمية التخطيط. |
| - الفهم الأساسي لنظرية التعلم التجريبي. | - كتابة أهداف تعليمية سلوكية | - إدراك أهمية التخطيط المنطقي لعملية التدريب. |
| - معرفة أنواع الأساليب الملائمة للتعلم التجريبي. | - اختيار استراتيجيات التدريب والوسائل والمعدات. | - الابداع. |
| - فهم أنماط التعليم المختلفة. | - كتابة التقارير الختامية. | - قبول فكرة التعلم المستمر والمتواصل. |
| - فهم نقاط القوة والضعف في الأدوات والأساليب التدريبية. | - تطوير أدوات تعليمية مصممة لتيسير وتسهيل تحقيق الأهداف التدريبية. | - ادراك اهمية التنظيم الفعال في التدريب. |
| - فهم متطلبات التدريب المالية واللوجستية والتسهيلات المختلفة. | - تقديم محاضرات فعالة. | - ادراك قيمة الأعداد للتدريب. |
| - فهم درجة التعقيد في الاتصال بين الأشخاص. | - تنظيم وإدارة برنامج تدريبي. | - احترام الفروق الفردية والثقافية. |
| - معرفة أساليب الاتصال الفعال. | - إعطاء إرشادات واضحة وبسيطة حول أنشطة التعلم. | - تثمين قيمة المشاركة في التعلم. |
| - معرفة ديناميكية الجماعة. | - استخدام أساليب تدريبية متنوعة. | - الاهتمام البالغ في مسائل تعليم الناس وطرائق تهميتهم. |
| - معرفة المبادئ الأساسية للتيسير (Facilitation). | - تطوير أدوات تقويم الاتصال بوضوح وإتقان محكم. | - الرغبة في استخدام عدة طرق ووسائل لتحقيق نفس الهدف. |
| - امتلاك مفاهيم أساسية في تقويم التدريب. | - تنفيذ تقويم تكويني وختامي كلي. | - التفهم والود تجاه الآخرين. |
| - معرفة وعلم بخطوات عملية التدريب. | - تحليل وتفسير نتائج التقويم الاستماع بانتباه وحرص. | - الرغبة والاستعداد. |
| - معرفة خصائص المجتمع المحلي والثقافة والنفسية والاجتماعية. | - اقناع الآخرين بوجهة نظره. | - تكييف الانماط الذاتية مع الظروف والمواقف المستجدة. |
| - معرفة مصادر المعلومات والبيانات. | - تغيير الرأي الشخصي في ضوء معلومات جديدة. | - الرغبة في التعلم عن كيفية تحسين التدريب. |
| | - توفير وحصول على تغذية راجعة. | - الإيمان بإمكانية استمرار النمو المهني لكل فرد. |
| | - التواصل بفاعلية في مواقف الصراع. | - الاستعداد في اعتبار الذات في عملية تعلم متواصلة. |
| | | - الميل إلى التبسيط في المفاهيم والجراءات. |

إنموذج (ب)

| الكفايات المعرفية K | الكفايات المهارية S | الكفاية الاتجاهية A |
|-------------------------------|---------------------------------|-----------------------------|
| - معرفة الاحتياجات التدريبية. | - التعايش والتكيف مع | - قبول الآخرين كما هم لا |
| - معرفة أدوات التقويم | - المفارقات والاختلافات | - كما ينبغي ان يكونوا. |
| - المختلفة. | - الثقافية. | - التكتم على أسرار الآخرين. |
| - درجة علمية/ تخصص. | - التيسير للجماعة في تحقيق | - تجنب اقتحام جدار |
| - معرفة بمعايير انتقاء الطرق | - أهدافها. | - خصوصية الآخرين. |
| - التدريبية. | - التدخل في عمل الجماعة | - التمهيص والدقة والمراجعة. |
| - معرفة بأهداف البرنامج | - لتيسير حل المضلات. | - دوام المطالعة. |
| - التدريبي مدار البحث. | - إدارة الوقت في ضوء محددات | - تجنب إصدار الأحكام |
| - معرفة مسميات ومميزات | - الموقف. | - التقييمية المسبقة. |
| - المعينات التدريبية. | - استخدام المعينات التدريبية | - يتابع توفير ما يطلبه |
| - معرفة أركان عملية | - بشكل جيد وفعال. | - المشاركون من معونات فنية. |
| - الاتصال. | - تحديد عيبارات الأهداف | - يتجنب قطع الوعود. |
| - معرفة خصائص المشاركين. | - التدريبية بوضوح. | - احترام مشاعر الآخرين. |
| | - ادارة النقاش والحوار بفاعلية. | - ضبط الانفعالات. |
| | - التحكم بالتحيزات الذاتية. | - تقبل النقد. |
| | - إدارة مجموعات العمل | - الاستماع الواعي. |
| | - والفرق. | - المرونة. |
| | - الاتصال بفاعلية. | - التجديد. |
| | - اعداد اختبارات مختلفة. | - يحترم رأي الآخرين. |
| | - تصميم وتطوير ادوات تقويم. | - يتفادى التسرع في إطلاق |
| | - الاقتناع والتفاوض. | - الأحكام. |
| | - ادارة نقاش. | - يشارك ويتعاون. |
| | - اعداد جلسة تدريبية. | - يبحث عن المعرفة والتجديد. |
| | - تصميم مواد تدريبية. | - يطلب المعرفة والمعلومات. |
| | - مراعاة الفروق الفردية. | - يعلن بأنسه يستعلم من |
| | | - المشاركين. |

أساليب العصف الذهني أسلوب لعبة الكرة (الطابخة)

The Ball Game Technique (B G T)

نحن نلعب معاً كفريق ضد خصم شرس هو الفردية



مقدمة:

ينظر إلى أسلوب لعبة الكرة، أو كما يعرف شعبياً "بالطابة"، على أنه أقل أساليب العصف الذهني رسمية إلى جانب أنه وسيلة هامة من وسائل كسر الجمود والتعلم عن طريق اللعب. وتقوم فلسفة هذا الأسلوب على أساس من العصف الذهني للأفكار ضمن جو عمل فريقي ديناميكي للوصول إلى أهداف محددة.

كيف يدار هذا الأسلوب؟

- (1) إن كل ما يلزم من مواد هو كرة جلدية خفيفة.
- (2) وسواء بقي المشاركون جالسين، أو طلب منهم الوقوف بشكل حلقي، أو الجلوس على الأرض بشكل حلقي؛ فإن بالإمكان استخدام الكرة في كل المواقف.
- (3) لا بد من التعرف إلى بعض القواعد السلوكية التي تحكم هذا الأسلوب:
 - أ. نحن لا نلعب فقط.
 - ب. لا تحتفظ بالكرة لفترة طويلة لأنه من المحتمل ان تتفجر، ونقول تتفجر من باب الدعابة، لكي يعي المشارك أن عليه التخلص بأسرع وقت ممكن منها، بقذفها إلى شخص آخر بعد أن يكون قد عصف بالمراد.
 - ت. الكرة هي وسيلة تشييطية وهي ملك الجميع.
 - ث. لا يمكن لأحد الحديث إذا لم تكن الكرة بحوزته.
 - ج. لا بد أن يحصل الجميع ولو مرة واحدة على الأقل خلال الجلسة على الكرة، وهذه هي مسؤولية الجماعة بالدرجة الأولى، ثم الميسر بالدرجة الثانية.
 - ح. يطلق المدرب الكرة في البداية باتجاه أحد المشاركين، ولا يجوز اعادتها إلى المدرب، وإنما تقذف من مشارك لمشارك.

(4) على المدرب أن يحدد الفكرة ويوضحها للمشاركين بشكل جيد (فكرة العصف).

(5) بعد أن يطلق المدرب الكرة، يبدأ بتسجيل الأفكار التي يعصف بها المشاركون.

(6) على المدرب أن يتدخل من فترة لأخرى؛ إذا ما بقي المشارك الواحد محتفظاً بالكرة لفترة طويلة.

إيجابيات أسلوب لعبة الكرة (الطابة)

يتمتع هذا الأسلوب بالمزايا التالية:

1. جو غير رسمي ومحفز على التعلم.
2. أسلوب يحول السلطة من المدرب إلى المشاركين (سلطة إدارة وتوجيه وتوزيع النقاش).

مثال: المشاركون هم المسؤولون عن توزيع ادارة المناقشة إلى حد كبير جداً.

3. تشجيع المشاركين على تهيئة افكارهم، فكل مشارك يتوقع في اي لحظة أن تأتيه الكرة، وهذا عنصر مهم في عملية العصف الذهني واستدراج الأفكار، وهو ما يعرف بعنصر "الفجائية".
4. يعتبر هذا الأسلوب من أهم الأساليب التي نتعلم عن طريقها احترام حقوق الآخرين وتفهم حاجاتهم للحديث والتعبير عن الذات.

أساليب العصف الذهني

أسلوب "افعل" – "لا تفعل"

Do- Don't Technique (DDT)

أحياناً وبوعي مسبق نفعل ما لا يجب فعله، وبوعي مسبق لا نفعل

ما يجب فعله وبدون وعي مسبق نفعل

ما لا يجب فعله وبدون وعي مسبق لا نفعل

ما لا يجب فعله وعليه تكون الأمور أكثر خطورة من أي وقت مضى

مقدمة:

أسلوب افعل (Do) ولا تفعل (Don't) هو أسلوب تدريبي تقوم فلسفته على أساس استثمار وجود جماعة (مشاركين، متدربين، مختصين) في ظرف مكاني وزماني واحد، واستثمار هذا الظرف في توليد أفكار حول تطوير قوائم أو أدلة، أو مرجعيات إرشادية للتوعية والتبصير بالسلوكات المهنية في مهنة أو حرفة كالتمريض، أو الادارة، أو التدريب أو ما شابه.

وتقوم فلسفة هذا الأسلوب أيضاً على أساس من أن لكل وظيفة من الوظائف الإدارية أو الإشرافية أو التنفيذية، أو غيرها رزمة من القواعد الإنسانية التي تساعد صاحبها على حسن التعامل والاتصال، وتجنب المشكلات الاتصالية أثناء العمل والاتصال مع الآخرين.

مجالات استخدام أسلوب افعل - لا تفعل :

يمكن استخدام هذا الأسلوب في المجالات التالية:

أ. التدريب على بناء المرجعيات الإرشادية للمهن المختلفة، وخاصة لأولئك الناس الذين يتضمن عملهم الاتصال بالجمهور؛ مثل: المرشدين الصحيين، والباحثين الاجتماعيين، والمدربين، والميسرين، والباحثين، والعاملين في مجال العلاقات العامة.

ب. التعرف إلى الأخطاء المهنية التي تحدث أثناء الاتصال بالجمهور ومن ثم كيفية تجنبها.

ج. تفيد المرجعيات الإرشادية بالتذكير بأهم النقاط، ويمكن الاطلاع عليها ومراجعتها خلال فترة زمنية بسيطة لكونها مختصرة ومحددة.

قائمة بأهم المسميات الوظيفية التي تحتاج إلى أسلوب افعل - لا تفعل:

مثال: الباحث أو جامع المعلومات والبيانات يحتاج إلى قائمة مرجعية مختصة بافعل - ولا تفعل في مجال عمله وكذلك الوظائف وأصحاب المهن التالية:

- المدرب.
- الميسر.
- رئيس الاجتماع.
- المرشد النفسي.
- المعلم.
- المثقف.
- قائد مناقشة.
- المدير.
- المرشد الزراعي.
- المشرف التربوي.
- مخطط المشروع.
- المقوم.
- الملاحظة (في أي مجال من المجالات).

المرادفات المصاحبة لكلمة "افعل" – "لا تفعل"

| "لا تفعل" (Don't) | "افعل" (Do) |
|---------------------------------------|------------------------------------|
| ابتعد / تجنب (Avoid) | اعمد |
| أمر غير مرغوبة | أمر مرغوبة |
| مكروه أن | محبوب أن |
| لا حبذا | حبذا لو |
| اهمل | اهتم بـ |
| انفروا | التزموا |
| ما يجب عدم فعله | ما يجب فعله |
| اغفل / انكر | انتبه |
| انفر من | توجه إلى |
| من غير المستحسن | من المستحسن |
| حارب / انبذ | تبني |
| اغفل | تذكر |
| أشياء افقدوها "بيعوها" لا تتاجروا بها | أشياء املكوها "اشتروها" تاجروا بها |
| أمر خاصموها | أمر صادقوها |

آلية استخدام أسلوب "افعل" – "لا تفعل"

- على المدرب أن يتحين الوقت المناسب لإدخال هذا الأسلوب، فمثلاً يغدو الوقت المناسب للحديث عن افعل – لا تفعل بالنسبة للميسر (Facilitator) بعد ان يكون المدرب أو الميسر قد أدار جلسة عن موضوع تدخل الميسر في عمل المجموعات، فعند ذلك يبدو الظرف أكثر ملاءمة للحديث عن جلسة خاصة

حول "افعل" – "لا تفعل" والكلام موجه للميسر، بمعنى: ما الذي عليه أن يفعله وما الذي عليه أن لا يفعله عند مباشرة المجموعات لعملها!

- على المدرب أن يثبت على لوحة كبيرة العبارتين التاليتين: "عبارة "افعل" وعبارة "لا تفعل" بخط كبير وواضح.
- ثم يقدم المدرب أو الميسر مثلاً على "افعل" ومثالاً على "لا تفعل".
- أمام المدرب أو الميسر بعد ذلك خيارات عديدة لإدارة هذا الأسلوب.

وفيما يلي أمثلة على خيارات مختلفة:

- عصف المجموعة لفظياً وقيام المدرب أو الميسر بالتدوين.
- كل مشارك يمسك بمجموعة من البطاقات، ويطلب منه أن يكتب (5) نقاط "افعل" و(5) نقاط "لا تفعل"، ثم يبدأ المدرب أو الميسر باستعراض النقاط، أو قد يطلب من المشاركين تثبيتها ثم ترتيبها وهكذا.
- أو يوزع المدرب أو الميسر المشاركين إلى مجموعات صغيرة، ثم تعرض المجموعات نتائجها، ثم يقوم المدرب أو الميسر مع المشاركين بتوليف النتائج وإخراج لوحة ختامية.
- أو يمكن للمدرب أو الميسر أن يوزع المجموعة الكلية إلى مجموعتين، ثم يطلب من كل مجموعة أن تتولى جانباً واحداً مثال: مجموعة "افعل" ثم مجموعة "لا تفعل" ثم تقوم المجموعات بتبادل النتائج، ولتضيف عليها، ثم تعرض اللوحتان أمام المشاركين، وتبدأ عملية المناقشة والإخراج الختامي.

إعتبرات هامة عند استخدام أسلوب "افعل" – "لا تفعل"

- أ. على المدرب أو الميسر أن يقدر جيداً حجم النتائج من مشاركين حديثي الخبرة.
- ب. حجم النتائج يرتبط بعوامل الخبرة والدراية وسعة الأفق، ولهذا فإن الناس التي تطور قوائم ومرجعيات "افعل" – "لا تفعل" هي الناس التي تتمتع بقسط

كبير من الممارسة الميدانية، وبدرجة كبيرة من فرص التعرض لخبرات مختلفة مع الناس ضمن عملهم واختصاصهم.

ج. على المدرب أو الميسر ان يكون مستعداً من قبل، بمعنى أن لديه قائمة مرجعية شاملة وكاملة حول "أفعل" - "لا تفعل"؛ لاستخدامها عند الضرورة في إدخال الأفكار من فترة إلى أخرى عند عمل المشاركين على هذا الأسلوب، ومن ثم لتوزيعها بعد نهاية التمرين، على أن يضمن المدرب العناصر والأفكار الجديدة التي طرحها المشاركون ولم ترد في قائمته.

د. يجب ان ينتبه المدرب أو الميسر إلى -أنه وفي بعض الأحيان- قد يصعب إيجاد الرديف أو ما يقابل على سبيل "أفعل" - "ولا تفعل". ومن هنا وجب حث المشاركين على التفكير بتمعن لإيجاد الكلمة أو الجملة أو العبارة التي تقابل كل فكرة من الأفكار.

هـ. قد يثير هذا الأسلوب شكلاً من أشكال الجدل والمناقشة الجدلية، فمثلاً؛ من المتوقع أن يجادل البعض حول درجة وعمق فكرة من الأفكار المتعلقة بـ "لا تفعل"، وإلى أي درجة.

مثال: قد نجد في قائمة "أفعل" - "لا تفعل" العبارة التالية الموجهة لأحد الباحثين الذين يستخدمون المقابلة شبه المفتوحة (Semi Closed Interview)، ونجد مثلاً عبارة تحت عمود "لا تفعل" مثل: (لا تقاطع المبحوث)، عند ذلك قد يقول البعض: إلى أي مدى! هل نترك المبحوث مسترسلاً؟ وقد يكون قد خرج كلياً عن مجال البحث. في مثل هذه المسائل على الميسر أن يخصص وقتاً كافياً للمناقشة وان يتجنب فرض أفكاره، ولكن يمكن ان يطرح البديل المقنع.

و. يمكن للمدرب أو الميسر ان يستعين لغايات تثوير الأفكار وإدارتها بدراسة حالة أو سرد قصة تحكي حدثاً معيناً أو موقفاً ما من مواقف لأحد الباحثين أو الموظفين، ومن شأن هذا أن يساعد المشاركين في التنبه إلى نقاط جديدة.

ز. بإمكان المدرب أو الميسر ان يطلب من المشاركين عرض مواقف في حياتهم المهنية، ومن ثم التعليق عليها، واستنباط أفكار منها حول "أفعل" - "ولا تفعل".

تطبيقات على استخدام أسلوب

"افعل" – "لا تفعل"

Do- Don't

تطوير قائمة موجهة للميسر/المعلم/المدرّب ... الخ حول "افعل" (Do) ولا تفعل (Don't) فيما يتعلق باستخدام أسلوب العمل في مجموعات

وعلى المجموعات استخدام الانموذج التالي على ورق لوح قلاب:

| لا تفعل / ابتعد / مكروه / لا حبذا / غير مرغوب | افعل / اعمد / محبب حبذا لو / مرغوب |
|--|---------------------------------------|
| | |

فائمة مراجعة ذائب للمبسر

Do- Don't

الإنسان معرض للنسيان والوقوع في اخطاء، وبعض الوقوع هذا قد يكون بقصد، والبعض الآخر بغير قصد وقد تكون الاخطاء فادحة، وبعضها الآخر متوسط الفداحة وهكذا، والمبسر معرض للوقوع في اخطاء فنية أثناء تيسيره لعمل الجماعة، ومن هنا فإن القائمة التالية تفيد في تنبيه المبسر، ولذلك ننصح بدوام الاطلاع عليها من فترة لأخرى وتطويرها باستمرار.

| افعل Do | لا تفعل Don't |
|--|--|
| قد مقترحات | لا تعطي أوامر |
| أكثر من الاستماع والإنصات | لا تكثر من الكلام |
| قل نحن | لا تقل أنا |
| أظهر نفسك على أنك غير مهم (Being Not Important) | لا تظهر على أنك مهم (Being Important) |
| أظهر نفسك على أنك تتعلم | لا تظهر نفسك على أنك معلم |
| استشر من حولك من الأعضاء لتولي ذلك | لا تجب على الأسئلة |
| شاور وشجع على المشاركة في اتخاذ القرار | لا تقرر بمفردك |
| شجع، وحفز، وأثن على غيرك | لا تحاول ان تحبط غيرك |
| كن عادلاً | لا تحيز |
| كن مولداً للمعلومات من الجمهور | لا تكن مجرد مزود معلومات |
| ادع غيرك لحل المشكلات | لا تحل المشكلات بنفسك |
| احترم قواعد السلوك | لا تخرج عن قواعد السلوك |
| أظهر احترامك للثقافة المحلية | لا تطعن بثقافة الجماعة |
| ثق بقدرات الأعضاء | لا تشك بقدرات غيرك |
| ساهم بإيجابية في إدارة التوتر | لا تكن سبباً في زيادة التوتر |
| قلل من تدخلاتك | لا تكثر من تدخلاتك |
| شارك | لا تتفرد |

مثال على نتائج عمل المشاركين ضمن دورة التخطيط المجتمعي باستخدام أدوات
البحث السريع بالمشاركة خلال الفترة ما بين

1998/7/1 - 6/27

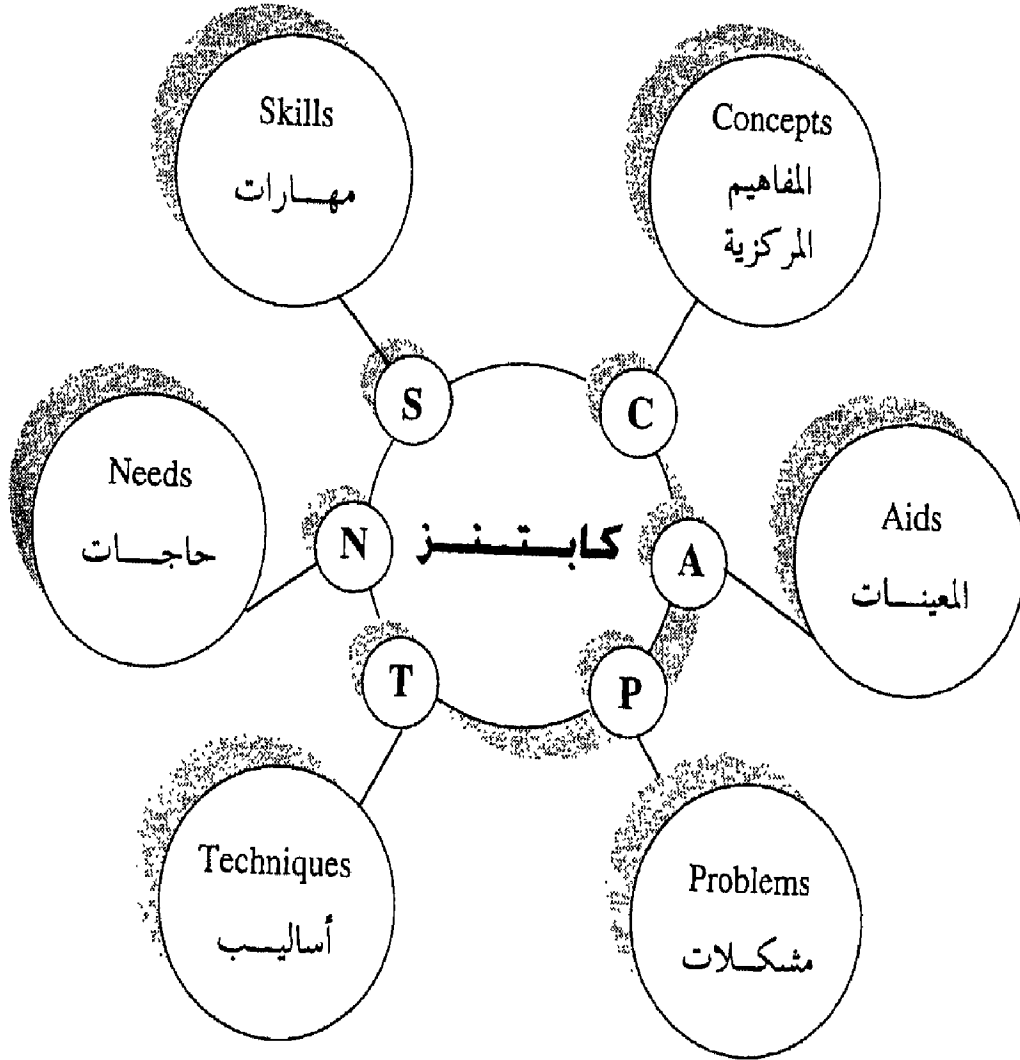
استخدام في الجلسة التدريبية أسلوب "افعل" - "لا تفعل" ضمن إطار التخطيط وقواعد
السلوك الخاصة بالمخطط والعمل الفريقي

| | |
|---------------------------|-------------------------------------|
| ما يجب عمله | ما يجب الابتعاد عنه |
| العمل بروح الفريق الواحد | الانانية |
| احترام وجهات نظر الآخرين | الانتقاد والانتقاص من مساهمات الغير |
| استشر دوماً | لا تتفرد |
| الدقة والتروي | التسرع باصدار الأحكام |
| العمل الميداني | الجلوس في المكتب لفترة طويلة |
| الاتصال المباشر بالناس | الاتصال غير المباشر |
| الأصالة | النسخ عن الآخرين |
| الاهتمام بالمركز والاطراف | الاهتمام بالمركز فقط |
| الأنصات | الثرة |
| قدم حوافز | إهمال التقدير |
| استثمر الوقت | لا تهدر الوقت |
| استمع | التحدث لفترة طويلة |
| الاهتمام | الإهمال المتعمد |

أساليب العصف الذهني

أسلوب 6 × 6

6 x 6 Technique



مقدمة:

أسلوب 6 × 6 من أساليب العصف الذهني المتقدمة، وتقوم فلسفة هذا الأسلوب على توليد افكار حول ستة محاور رئيسة، يتم الاتفاق عليها قبل بداية جلسة العصف الذهني، ثم تبدأ جلسة العصف بقيام المشاركين بتوليد ست افكار فرعية حول المحور الواحد.

تعريف وتحليل المحاور الستة الرئيسة (CAPTNS)

• المحور الأول:

ويسمى بمحور المفاهيم (Concepts)، فكل وظيفة مجموعة مركزية من المفاهيم التي تميزها عن بقية الوظائف أو الأعمال الأخرى، ومجموعة المفاهيم أساسية لكل صاحب وظيفة، وسوف نرى بعد قليل بعض الأمثلة التوضيحية.

• المحور الثاني:

ويسمى بمحور المعينات (Aide) فكل وظيفة مجموعة من المعينات أو ما يسمى أحياناً بالأجهزة والمعدات أو اللوازم أو التقنيات وتستخدم هذه المعينات لتيسير تحقيق الأهداف، ومن الأمثلة عليها المعينات التدريبية كجهاز المسلاط، والتلفاز، والأفلام التدريبية، وغيرها.

• المحور الثالث:

ويسمى بمحور المشكلات (Problems) أو العضلات أو العوائق، فكل شاغل وظيفة يواجه في عمله مجموعة من المشكلات، سواء ما يتعلق منها ببيئة العمل أو الجمهور أو الإدارة أو غيرها.

• المحور الرابع:

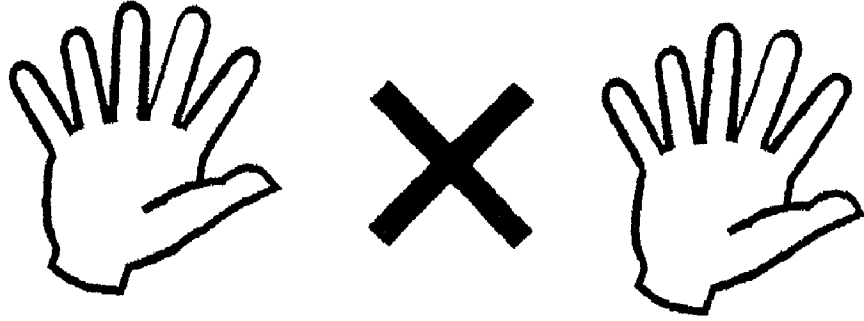
ويسمى بمحور الأساليب (Techniques)، فكل شاغل وظيفة كالمعلم أو المدرب وغيرهما، يستخدم مجموعة من الأساليب لتحقيق الأهداف ونقل المحتوى الذي يريد إيصاله للجمهور.

• المحور الخامس:

ويسمى بمحور الاحتياجات أو الحاجات (Needs)، فكل شاغل وظيفة وحتى يعمل بصورة فعالة؛ لابد وأن له حاجات، سواء أكانت حاجات تدريبية أو حاجات غير تدريبية، وعدم تلبية هذه الحاجات يؤثر سلباً على شاغل الوظيفة وعلى مستوى أدائه.

• المحور السادس:

ويسمى بمحور المهارات (Skills)، فكل شاغل وظيفة مجموعة من المهارات التي تشكل في مجموعها كفاياته الادائية اللازمة لشغل الوظيفة.



المصطلحات ذات الصلة بالمحاور الستة

المفاهيم
مصطلحات مركزية ، محاور نظرية ، مفردات أساسية ،
ركائز نظرية ، قضايا مركزية ، منطلقات أساسية ، موضوعات أساسية ،
عناوين رئيسة ...

المعينات
التقنيات ، الأجهزة ، المعدات ، المواد اللازمة ، مصادر
التعلم ، الوسائل التعليمية ، تقنيات التعليم ، تكنولوجيا التعلم ، الوسائل
المعينة ، اللوازم ، الأدوات ...

الشكلات
العقبات ، الحواجز ، نواقص ،
معضلات ، عوائق .

الأساليب
الطرق ، المنهجيات ، وسائط اتصال ،
معايير ، مداخل ، آليات .

الاحتياجات
الاحتياجات ، متطلبات ، فجوات أدائية ،
نقاط ضعف أدائية .

المهارات
الكفايات ، القدرات .

أنموذج مقترح لتصميم أسلوب 6 × 6

اسم المشارك: عنوان الموضوع الرئيس:
الوقت المخصص بالدقيقة ().

| المحاور الفرعية | | | | | | المحاور الرئيسية |
|-----------------|---|---|---|---|---|------------------------|
| 6 | 5 | 4 | 3 | 2 | 1 | |
| | | | | | | المفاهيم Concepts |
| | | | | | | المعينات Aids |
| | | | | | | المشكلات Problems |
| | | | | | | الأساليب Techniques |
| | | | | | | الاحتياجات Needs |
| | | | | | | المهارات Skills |

أنموذج على أسلوب 6 × 6 بواسطة العصف الذهني

عنوان الموضوع الرئيس: تدريب المدربين

اسم المشارك: حسين حسنين

الوقت المخصص بالدقيقة (10) دقائق.

| المحاور الفرعية | | | | | | المحاور الرئيسية |
|-------------------------|--|---|--------------------------------|-------------------------------|--|------------------------|
| 6 | 5 | 4 | 3 | 2 | 1 | |
| الاهداف التدريبية | انماط المشاركين والادوار | التدريب التشاركي | الاحتياجات التدريبية | الحقيقية التدريبية | مبادئ تعلم الكبار | المفاهيم Concepts |
| حقيقية المدرّب | اللوح الايض | البطاقات | الأفلام التدريبية | جهاز عرض الشرائح | المسلاط | المعينات Aids |
| عدم وجود طلب محلي | عدم تقبل المشاركين لأساليب تدريب جديدة | ندرة الادبيات والمراجع | المشاركون غير محفزين | تدخلات الإدارة بالمدرّب | أعطال مفاجئة ومتكررة بالأجهزة | المشكلات Problems |
| الحدث الحرج | تحليل دراسة حالة | حلقات التقاش | العمل في مجموعات | الزيارات الميدانية | العصف الذهني | الأساليب Techniques |
| مساعد مدرّب | اجهزة حديثة | دورات انعاشية متقدمة في الخارج | تسهيلات خدمية أكثر مرونة | نشر نتائج المدرّب | نظام حواجز تشجيعية للمدرّب | الاحتياجات Needs |
| الحوصلة والإغلاق | انتقاء طرائق مناسبة للمحتوى التدريبي | صياغة اهداف نوعية | تصميم نماذج تقويم متنوعة | إدارة الخلافات | تخطيط جلسة فعالة | المهارات Skills |

مستويات استخدام أسلوب 6 × 6

• المستوى العام General Level

يعمل المشاركون في هذا المستوى على ما يعرف بالمستوى العام، مثل مستوى الوظيفة (Job Level)، ويتطلب هذا المستوى مشاركين من الوظائف نفسها مثل: مدربين في الصحة والإرشاد الصحي، محاسبين، مدرسين لمادة معينة، أطباء بيطريين.. الخ.

يفضل ان يكون المدرب أو الميسر ممن يحمل التخصص نفسه وذلك لتيسير عملية العصف الذهني وتحديد المحاور الرئيسة بالدرجة الأولى.

وبخلاصة القول أن استخدام أسلوب 6 × 6 على المستوى العام هو منحصر فقط في الأطر العامة للوظائف والأعمال، دون الخوض بأمور فرعية في الوظيفة، ولكن يمكن لاحقاً الخوض بتفاصيل أكثر.

مثال: استخدام أسلوب 6×6 على المستوى العام لمجال التسويق (Marketing)، ثم لاحقاً يمكن العمل على أسلوب 6×6 على مستوى خاص مثل المسوق (Marketer).

• المستوى الخاص أو المحدد Specific Level

يعمل المشاركون في هذا المستوى على ما يعرف بالمستوى الخاص أو المحدد، فكما أسلفنا يمكن اختيار موضوع (شخصية المسوق) كموضوع خاص أو محدد ضمن إطار عام هو إطار التسويق، وهذا المستوى من العمل بأسلوب 6×6 يتطلب مستوى أكثر عمقاً في التحليل والعصف.

وكمثال على استخدام المستوى الخاص أو المحدد.

يمكن أن نأخذ الجلسة التدريبية التي تمثل المستوى الخاص من برنامج تدريب المدربين الذي يمثل المستوى العام.

• الخطوات المتسلسلة لاستخدام أسلوب 6×6

1. على المدرب أو الميسر ان يشرح عن هذا الاسلوب؛ من حيث فلسفته وأهدافه، وذلك بهدف تهيئة ذهن المشاركين.
2. على المدرب أو الميسر أن يوضح وعلى شفافية أو صحيفة اورقة "فليب شارتر" محتوى الأنموذج الذي سيستخدمه المشاركون.
3. على المدرب أو الميسر ان يوفر المواد اللازمة وبما يكفي، وعليه أن يتأكد من وجود ذلك مع كل مشارك من المشاركين.
4. يمكن ان يبدأ المدرب بجلسة عصف ذهني عامة، وذلك لعرض ومناقشة المحاور الرئيسة كابتنز (CAPTNS) وهذه الخطوة هي أهم خطوة في هذا الأسلوب.
5. يفضل ان يقدم المدرب أو الميسر مثلاً توضيحياً.
6. يبدأ المشاركون بالعمل، وتعتمد بداية العمل على الطريقة التي تم الاتفاق عليها مثال:

أ. مهمة فردية.

ب. مهمة ثنائية.

ج. مهمة مجموعات عمل.

د. او يمكن ان يثبت المدرب أو الميسر لوحة ورقية كبيرة مثبتاً عليها المحاور الرئيسة، ثم يوزع على كل مشارك ست بطاقات ويطلب من كل مشارك ان يكتب ستة افكار على كل محور. ولنفترض بأن لدينا (20) مشاركاً، وبعد ان ينتهي المشاركون من ذلك يطلب ما يلي:

1. جميع المشاركون عليهم جمع البطاقات الخاصة بمحور المفاهيم (Concepts) ومجموعها (120) بطاقة.

2. جمع البطاقات الخاصة بالمعينات (Aide) ومجموعها (120) بطاقة.

3. جمع البطاقات الخاصة بالمشكلات (Problems) ومجموعها (120) بطاقة.

4. جمع البطاقات الخاصة بالأساليب (Techniques) ومجموعها (120) بطاقة.

5. جمع البطاقات الخاصة بالحاجات (Needs) ومجموعها (120) بطاقة.

6. جمع البطاقات الخاصة بالمهارات (Skills) ومجموعها (120) بطاقة.

ملاحظة هامة: يجب على المدرب أو الميسر استخدام بطاقات مختلفة الألوان، وبحيث يخصص لكل محور بطاقات من لون واحد: أصفر، أبيض، أخضر غامق، أحمر، أزرق، أخضر فاتح.

7. ثم يقوم المدرب أو الميسر بتوزيع المجموعة الكلية إلى ست (6) مجموعات فرعية، ثم تتسلم كل مجموعة بطاقات المحور وحال استلامها على المدرب التأكد مما يلي:

- على كل مجموعة ان نتأكد من ألوان البطاقات.
 - المطلوب من كل مجموعة هو استعراض محتوى البطاقات.
 - تحية البطاقات التي تحمل المضمون نفسه.
 - نقل محتوى أو تثبيت البطاقات على ورق "فليب شارت".
 - تثبيت الورقة أمام الجميع.
 - وهكذا يسري على جميع المجموعات.
8. بعد انتهاء جميع المجموعات من عملها؛ يمسك المدرب أو الميسر بلوحة المفاهيم ويستعرضها، ويتناقش المشاركون حولها، ويتم اختزالها إلى ستة (6) مفاهيم أساسية، ولكن لا تهمل باقي الأفكار، ولكن الهدف هو تناول أهم ستة (6) مفاهيم مركزية، وهكذا يتم العمل بالنسبة لبقية اللوحات. مما يؤخذ على هذه الطريقة هو أنها مستهلكة للوقت.

شكل يوضح بدائل استخدام أسلوب 6×6

الافتراض هو وجود (20) مشاركاً

• مهمة فردية $20 \times 6 \times 6 = 720$ فكرة.

على جميع محاور كابتنز.

• مهمة ثنائية 10 مجموعات ثنائية $6 \times 6 \times 6 = 360$ فكرة.

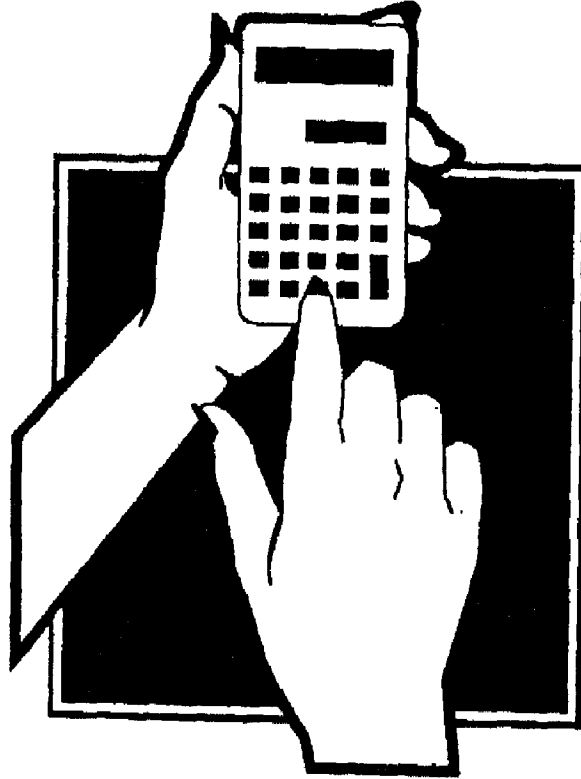
على جميع محاور كابتنز.

• مهمة مجموعات صغيرة (5) أفراد $5 \times 6 \times 6 = 180$ فكرة.

على جميع محاور كابتنز.

• مهمة مجموعات صغيرة (6) مجموعات $6 \times 6 \times 6 = 36$ فكرة.

كل مجموعة تتناول محوراً واحداً

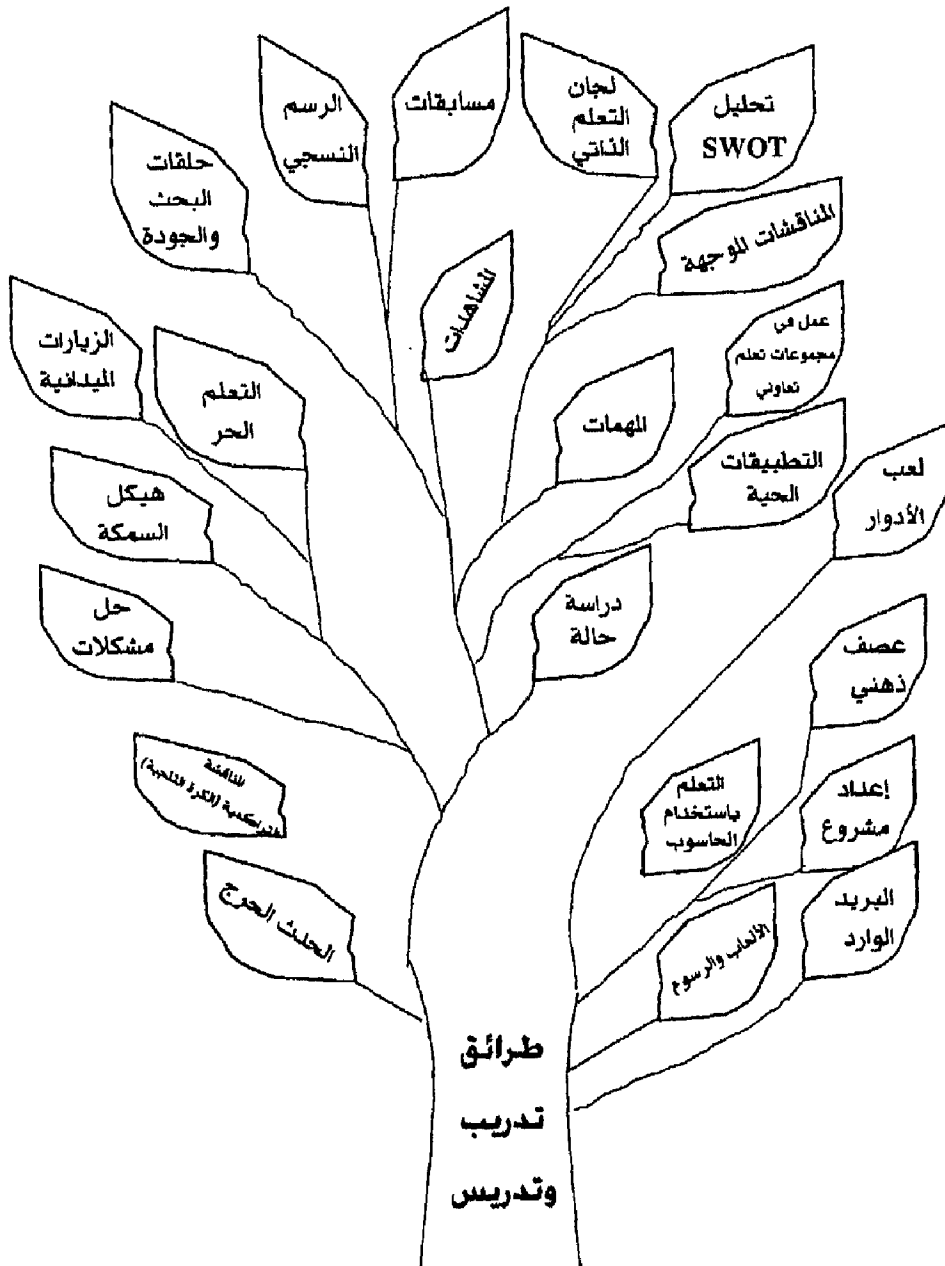


أساليب العصف الذهني

أسلوب الشجرة

The Tree Technique

(TTT)



مقدمة:

إن أهم وظائف المدرب والمعلم والميسر النشط؛ ابتداع الآليات والأشكال المختلفة التي من شأنها تيسير وتشجيع استدرار الأفكار.

ووظيفة ابتداع الآليات والأشكال المختلفة هي جزء من العملية التدريبية والتعليمية، ويجب ان لا ننسى مسألة هامة هي أن الناس تعشق ما يحفزها على العمل ويحبها به.

ولنتحدث الآن عن أسلوب الشجرة كأحد أساليب العصف الذهني

الفكرة الأساسية:

- الساق في الشجرة جزء هام جداً منها، وهو حامل للفصون والفروع والأوراق والثمار، وسيقابل فكرة الساق في أسلوب الشجرة كأحد أساليب العصف الذهني ما يعرف بالفكرة الأساسية التي ستطلق منها الأفكار الفرعية، كما هو حال الساق الذي تنطلق منه باقي اجزاء الشجرة ويأخذ على عاتقه مسؤولية كبيرة في حملها وحمل نتاجاتها.
- الأوراق أو الثمار؛ ونقول الأوراق والثمار لأن بعض النباتات يكون ثمرها الأوراق، وبعض الأنواع الأخرى يكون ثمارها غير الأوراق، كالتفاح مثلاً، إن إحدى الطرق التي نستخدمها لتنفيذ هذا الأسلوب هي على النحو التالي:
- نحضر مجموعة كبيرة من الورق (فليب شارت) قياس الورقة الواحدة 70 سم عرض × 100 سم طول، نلصق مجموعة من الاوراق مع بعضها وبحيث تكفي المساحة لرسم شجرة كبيرة مع أوراق عديدة لها.
- ثم يقوم المدرب بتوزيع مجموعة كبيرة من البطاقات ذات الألوان المختلفة.
- يطلب من المشاركين ان يكتبوا فكرة أو موضوعاً أو اسلوباً أو طريقة واحدة على البطاقة الواحدة، وهذا الأمر مهم جداً للخطوات اللاحقة.
- ثم يوفر المدرب لاصقاً صمغياً (Glue Stick) بجانب الشجرة، ويبدأ المشاركون ب تثبيت البطاقات، وسيقابل الأوراق أو الثمار في أسلوب العصف

الذهني المسمى أسلوب الشجرة: الأفكار، الطرق، الأدوات ... الخ الفرعية المرتبطة كما أسلفنا بالفكرة الرئيسة للعصف.

آلية إدارة هذا الأسلوب:

لأسلوب الشجرة طرائق تنفيذية عديدة، لكن المهم هو كم لدينا من الوقت فهذا أمر مهم بالنسبة لتقرير الطريقة التي سنعتمدها.

فمثلاً هل سنعتمد شجرة فردية ثم تولف الأشجار الفردية في شجرة مجموعات صغيرة بعدها تولف - أي أشجار المجموعات الصغيرة - في شجرة واحدة أو ماذا؟

- بعد أن ينتهي المشاركون من تثبيت البطاقات، يبدأ المدرب مع المشاركين بما يعرف في عالم الزراعة بالتقليم (Pruning) وإزالة الأوراق الصفراء أو المريضة.

- ويقابلها في أسلوب الشجرة التقليم وإزالة الأوراق المتكررة بمعنى مريضة أو ضعيفة أو متكررة أو لا حاجة لها، والأصح أن نقول لا حاجة لها، وهذا أفضل من القول بالمريضة خوفاً من أن ينزعج المشاركون من وصفنا لبطاقتهم بأنها مريضة.

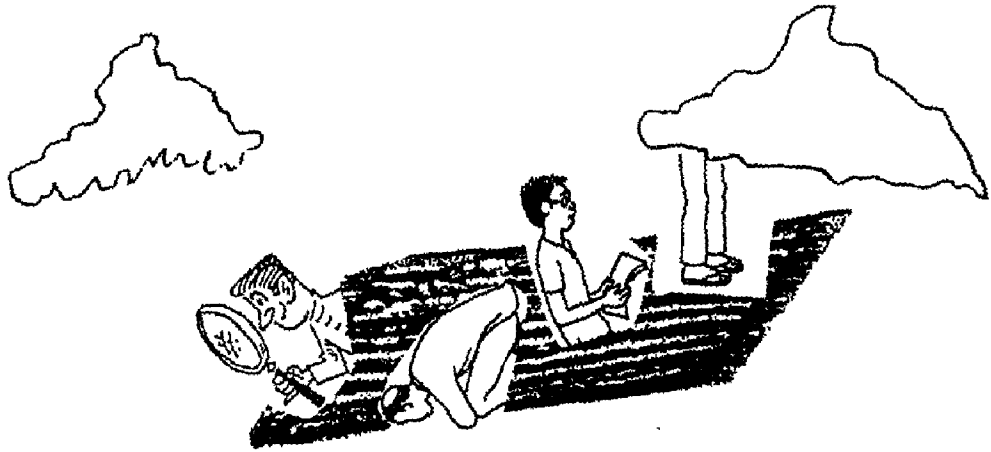
- ما تبقى على الشجرة يمثل النتائج الختامية، ثم تبدأ العمليات اللاحقة والإخراج الختامي للأفكار وفق البرنامج المعد لذلك. انظر المثال المرفق على استخدام أسلوب الشجرة، وتمثل الشجرة الموجودة نتائج عمل المشاركين (المعلمات) من مدارس الدر المنثور الثانوية ضمن دورة تدريبية بعنوان (إدارة مجموعات العمل)، وقد استخدم فيها أسلوب الشجرة لتوليد الأفكار حول فكرة رئيسة هي:

طرائق التدريب والتدريس الحديثة".

أساليب العصف الذهني أسلوب بساط الريح

The Flying Carpet Technique
(F C T)

(كل ما يمكن ان تقع عليه عينك وتدونه يداك)



أسلوب بساط الريح من الأساليب الممتعة، وتقوم فلسفته على التحليل السريع الذي هو أشبه ما يكون بسرعة انفتاح وانغلاق عدسة الكاميرا الفوتوغرافية المسماة باللقطة السريعة (Snapshot) ويستخدم هذا الأسلوب لغايات عديدة منها:

1. تنشيط المشاركين.
 2. تحدي قدراتهم.
 3. اشراكهم في الأنشطة.
 4. تنمية مهارات التفكير بسرعة.
 5. ادارة الوقت بشكل افضل.
- أما مستويات التحليل، أو ما يعرف بمجالات الطيران لبساط الريح؛ فيمكن ان تقع في ما يلي:

1. على مستوى الحي.
2. على مستوى القرية.
3. على مستوى البلدة.
4. على مستوى المحافظة أو الإقليم.
5. على مستوى القطر.
6. على مستوى موقع جغرافي محدد.
7. على مستوى مشروع -مثلاً- زراعي أو مزرعة كبيرة.
8. على مستوى الإقليم الكبير مثل اقليم العالم العربي.
9. على مستوى قارة مثل أفريقيا.
10. على مستوى عالمي.
11. على مستوى دائرة.
12. على مستوى قسم.

أما مجالات الالتقاط والتحليل، أو بعبارة أخرى ماذا يمكن لك كمدرّب أو ميسر أن تطلب من المشاركين الذين سوف يقلعون ببساط الريح.

يمكن لك أن تطلب أشياء عديدة منهم، ويتوقف نوع الطلب هذا على موضوع ومحتوى البرنامج التدريبي أو الجلسة التدريبية، ومن الأمثلة على ما يمكن طلبه:

1. التقاط ابرز المشكلات البيئية.
 2. التقاط المعالم الجغرافية.
 3. التقاط التوزيعات السكانية.
 4. التقاط كل ما يمكن ان يتعلق بالمشكلات الاجتماعية والسياسية والاقتصادية.
 5. التقاط كل ما يمكن التقاطه، وهذا ما يعرف بالالتقاط الحر غير المقيد.
- إذن يمكن لنا القول بأن المدرّب قد يحدد سلفاً مجال الالتقاط كأن يقول

النقاط لمجال:

- سياسي.
- اقتصادي.
- اجتماعي.
- بيئي.
- سكاني.
- سياحي.
- تعليمي.
- جغرافي.

أو قد لا يحدد المدرّب أو الميسر مجال الالتقاط؛ فيقول التقطوا ما تشاءون، ولكل حالة من الحالات السابقة اعتبارات خاصة، منها ما يتعلق بطبيعة البرنامج وقدرات المشاركين وخلفياتهم السياسية والأكاديمية والتربوية والميدانية، ومنها ما يتعلق بمسألة الوقت المتاح.

آلية العمل بهذا الأسلوب:

1. على المدرّب أن يشرح عن فلسفة هذا الأسلوب والهدف من وراء استخدامه.

2. على المدرب أن يحدد مجال التحليق، قرية، حي، بلدة، اقليم، منظمة، مشروع قارة، عالم .. الخ.
3. على المدرب أن يحدد الوقت المتاح للتحليق بدءاً من لحظة الطيران وحتى لحظة الهبوط.
4. على المدرب أو يوفر الأقلام والدفاتر لأخذ الملاحظات.
5. على المدرب ان يعلم المشاركين بأنه يمنع ان يتحدثوا مع بعضهم البعض خلال فترة التحليق.
6. على الجميع أن يشارك بالتحليق.
7. وعند الهبوط يطلب المدرب من المشاركين ما يلي:
 - أ. على كل مشارك أن يجلس وحده لمراجعة ما التقطه، وعليه أن يرتب أفكاره استعداداً للخطوة الثانية.
 - ب. يطلب المدرب من المشاركين أن يجلسوا على شكل مجموعات صغيرة، والتشكيل إما حر أو مخطط له حسب الهدف المرجو من التشكيل.
 - ج. تبدأ كل مجموعة بمناقشة الملاحظات وإخراج لوحة تتضمن خلاصة ما التقطه افراد المجموعة.
 - د. تقوم كل مجموعة من المجموعات بعرض نتائجها.
 - هـ. يقوم المدرب مع المشاركين بإخراج لوح ختامية تشتمل على جميع النقاط الواردة في لوحات المجموعات.
8. يصار إلى استخدام نتائج التحليل حسب برنامج الورشة أو الدورة.

أسلوب بدى

B.D.A Technique

مقدمة:

تقوم فلسفة أسلوب (بدى) على أساس بسيط مأخوذ من واقع حياتنا اليومي وهو،
مستمد من أن لكل نشاط أو عمل أو سلوك ثلاثة مراحل أو خطوات أساسية.

أولها: ما يعرف قبل النشاط وثانيها: ما يعرف أثناء النشاط، وثالثها ما يعرف
بعد النشاط، وإذا ما حاولنا سحب ذلك على كافة الأعمال والاختصاصات والأنشطة
البشرية لرأينا مثلاً المزارع أبا أحمد يقوم بعمليات زراعية قبلية، وعمليات زراعية
أثنائية، وعمليات زراعية بعدية، وإذا انتقلنا من الزراعة إلى الأعمال المنزلية لرأينا أم
عمر تقوم بأعمال قبلية تسبق غسيل الملابس، وأعمال أثناء غسيل الملابس، وأعمال بعد
غسيل الملابس، وإذا انتقلنا مرة أخرى من عند أم عمر إلى مستشفى لرأينا الطبيب
حمزة يقوم بنشاط قبل عملية الجراحة، ونشاط أثناءها ونشاط بعدها، وهكذا تتعدد
الأمثلة المختلفة التي لا نستطيع حصرها، ولكن دعونا نقول كلمة أخيرة عن أخينا
حسين المدرب؛ فإذا ما رصدنا نشاطه التدريبي لرأيناه يقوم بأنشطة قبلية أي قبل
التدريب وأخرى أثناء التدريب وأخرى بعد التدريب.

وخلاصة ما نريد الوصول إليه؛ أن كل نشاط بشري سواء أكان نشاطاً جسدياً
أم ذهنيّاً أم غير ذلك إنما يمر بمراحل ثلاث: (قبل Before) و(أثناء During) و(بعد
After)، ومن هنا أخذنا الحروف الثلاث وهي B.D.A.

والآن دعونا نرى المسميات الفنية المختلفة المنتشرة في الأدبيات فأحياناً ندعوها بـ :

1. المتطلبات.
2. المستلزمات.
3. الاستعدادات.
4. الأنشطة.
5. الأعمال.

ما علاقة (بدى) بالتدريب :

التدريب يتوجه إلى الناس وقد يكون هؤلاء الناس أطباء أو مزارعين أو ربات بيوت أو مدربين أو نساء عاملات .. الخ.

وكثيراً ما استخدم هذا الأسلوب في التدريب ولفئات مختلفة كالمعلمين والمدرسين، والميسرين والإداريين وغيرهم، فمثلاً؛ نستخدم هذا الأسلوب في دورات تدريب المدربين كتمرين يوجه للمشاركين لرصد ما على المدرب عمله قبل بداية البرنامج التدريبي، وما عليه عمله أثناء التدريب وما عليه عمله بعد انتهاء التدريب.

أهداف استخدام أسلوب (بدى) :

1. مساعدة المشاركين على حصر أكبر قائمة ممكنة من الأعمال القبلية والاثنائية والبعدية اللازمة لأعمالهم، سواء أكانت هذه القوائم لأعمال (بدى) المتعلقة بالوظيفة ككل، أو التي تتعلق بـ (بدى) لأنشطة فرعية ضمن الوظيفة، ومن الأمثلة على ذلك قوائم (بدى) للمدرب خاصة بالعملية التدريبية، أو قوائم (بدى) المتعلقة مثلاً بجلسة تدريبية.
2. بناء وتطوير قوائم مرجعية أو ما يعرف بقوائم الشطب (Chick Lists)، وغالباً ما جرى بناء قوائم المراجعة لكثير من المهن؛ للطيارين والمدربين والمهندسين عن طريق هذا الأسلوب المعروف بأسلوب (بدى).
3. ويهدف استخدام هذا الأسلوب إلى تدريب المشاركين على مهارات التسلسل في اجراء الأنشطة، وتأكيد أهمية قيامهم بتبني أسلوب التسلسلية والتخطيط والإعداد لأنشطتهم وأعمالهم.
4. كما ويهدف إلى تنمية مهارات إدارة الوقت، وتجنب الأزمات الطارئة، فمثلاً؛ عندما يعرف المدرب الماهر بأن من متطلبات التدريب القبلية، اختيار جاهزية المعينات التدريبية، فإن ذلك يقلل من فرص ارتبائه ووقوعه في مشاكل مختلفة.

آلية استخدام أسلوب (بدى) :

1. على المدرب أن يبدأ بتمرين عام؛ ليساعد المشاركين على تهيئة نفوسهم وتفهمهم لهذا الأسلوب، وعادة ما نستخدم التمرين التالي المسمى (نشاط غسيل الملابس)، انظر المرفقات الخاصة بتمرين غسيل الملابس، وقد وجدنا ان استخدام هذا التمرين يساعد كثيراً في فهم التمرين اللاحق، كما يساعد على كسر الجمود في الجو التدريبي.

2. ثم يقوم المدرب أو الميسر بتوزيع أنموذج خاص للمشاركين يكون قد أعده في السابق وحسب طبيعة المشاركين، والمثال اللاحق هو أنموذج موزع على مشاركين.

3. يطلب المدرب أو الميسر من المشاركين ان يعملوا في الخطوة الأولى بشكل فردي، وذلك لكي نفسح المجال أمام الجميع للمشاركة والمساهمة، ولكي نضمن أيضاً أن كل مشارك لديه شيء ما ليقوله حينما يشارك في مجموعة العمل، ويخصص المدرب أو الميسر للنشاط الفردي عشر (10) دقائق.

4. ثم يوزع المدرب أو الميسر المشاركين إلى مجموعات عمل صغيرة (5 أفراد)، ويطلب منهم أن يبدؤوا بالنقاش واستعراض نتائج عملهم الفردي، ومن ثم الاتفاق على ما ستعرضه كل مجموعة على بقية المشاركين، ويخصص المدرب لهذا الوقت ثلاثين (30) دقيقة.

5. بعد عرض المجموعات على المدرب أو الميسر وبالتشارك مع جميع المشاركين انتاج لوحة ختامية لتمثل ما خلصت إليه المجموعة من متطلبات قبلية وأثنائية وبعديّة للموضوع المطروح.

6. يتم طباعة وتوزيع نسخة من النتاج الختامي على جميع المشاركين.

ملاحظة: يمكن ادارة هذا الأسلوب بطريقة مختلفة تماماً وفيما يلي الأشكال المختلفة

أ. يقوم المدرب أو الميسر بتوزيع المشاركين إلى ثلاث مجموعات ويسمى كل مجموعة ب: مجموعة (A)، مجموعة (B)، مجموعة (D).

وقد يترك المدرب مسألة الانضمام للمجموعة بيد المشاركين، ثم تقوم كل مجموعة بالعمل وعرض النتائج ثم توليف النتائج.

ب. إذا لم يكن هناك وقت كافٍ، يكتفي المدرب بوضع ثلاث لوحات أو لوحة واحدة كبيرة من ورق الفليب شارك على النحو التالي:

| B | D | A |
|---|---|---|
| | | |

ثم يوزع المدرب بطاقات لاصقة الطرف "Post- it- Notes"، ثم يطلب من المشاركين كتابة أكبر عدد ممكن من الأفكار وتثبيتها في المكان المخصص لذلك، ثم يبدأ المدرب مع المشاركين بترتيب البطاقات ومناقشتها.

7. بعد انتهاء التمرين يقوم المدرب أو الميسر بتوزيع تمرين آخر فردي، ويتضمن هذا التمرين قيام المشارك بقراءة مجموعة من العبارات، وعليه ان يقرر فيما إذا كانت هذه الفقرة تمثل مطلباً قلياً أو اثنائياً أو بعدياً، ويهدف هذا التمرين إلى ترسيخ المعلومات والتدريب على الفصل بين ما هو قبلي وأثنائي وبعدي.



نشاط غسيل الملابس

ستقوم بتكليف شخص ما بعملية غسيل ملابس، ولكن هذا الشخص الذي ستكلفه بهذا العمل لم يسبق له أن قام بذلك، وقد طلب منك أن تزوده بقائمة تتضمن الأعمال القبلية والاثائية والبعديّة، والأُن ابدأ برصد الأعمال حسب تسلسل واضح، وتذكر أن ترصد كافة المتطلبات.

| قبل الغسيل | اثناء الغسيل | بعد الغسيل |
|------------|--------------|------------|
| | | |

تسلسل النشاط (غسيل الملابس المنزلي) باستخدام غسالة

(Washing Machine)

| بعد A | أثناء D | قبل B |
|--|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> - مسح الحبال - نشر الغسيل وتثبيت الملاقط. - صيانة الملاقط خلال النشر - تجفيف الغسالة - اعادة تهيئة البيئة (تنظيف) - لم الغسيل - طي الغسيل - كي الغسيل - صيانة بعض الملابس - وضع الملابس في اماكنها الخاصة | <ul style="list-style-type: none"> - تجهيز الغسالة ووضع الماء والمسايق - وضع الملابس بالغسالة - ادارة المشاكل (ورقة مهمة تلتفت) (مسمار عطل الغسالة) - تغيير الماء - وضع المسحوق - تجهيز الملاقط | <ul style="list-style-type: none"> - ظهور الحاجة إلى الغسيل - اتخاذ قرار بالغسيل يدوي أم آلي - تحديد الوقت - تهيئة البيئة - تجميع الملابس - فرز الملابس - حسب النوع واللون - فحص جاهزية الغسالة - فحص الجيب وإزالة الشوائب والأشياء المهمة |

المصدر: حسين حسنين (1997)، الحقيبة التدريبية حول طرق التدريب.

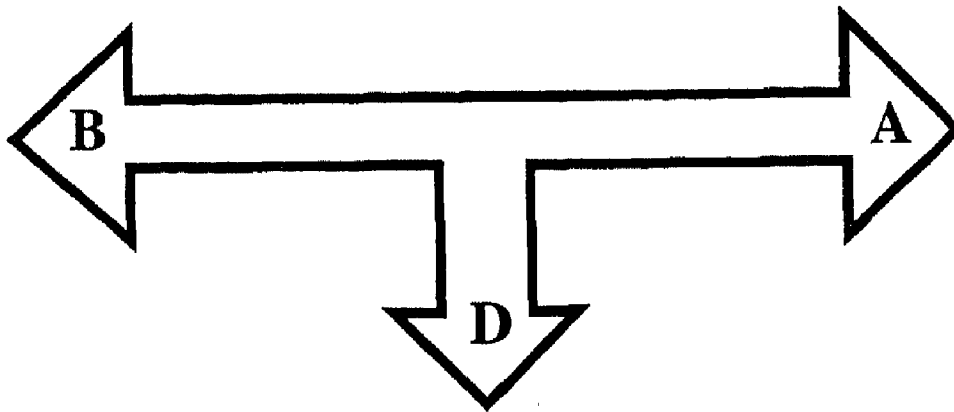


التدريب على الطرق التدريبية

Training on Training Techniques

(المتطلبات القبلية، الاثنائية والبعدية)

Before, During, After, BDA Exercise



المصدر: حسين حسنين (1997)، الحقبة التدريبية حول طرق التدريب.

ما الذي يجب أن يعرفه هذا المدرب؟



طلبت إليك إدارة التدريب -بصفتك خبيراً بطرق التدريب- أن تبدأ زميل جديد انضم إلى إدارة التدريب، وقد طلبت إليك التركيز في تدريبه على استخدام الطرق التدريبية فحسب، وقد أعلمتك الإدارة أن هذا الزميل لا يعرف شيئاً البتة عن طرق التدريب، وبعد أن أنصرفت من مكتب المدير، جلست تفكر في إعداد خطة لتدريب هذا الزميل الجديد.

وقد بدأت بوضع الأسئلة الثلاثة التالية:

- ما الذي يجب أن يعرفه الزميل الجديد عن الطرق التدريبية قبل أن يستخدمها؟ ودعوت هذا بالمتطلبات القبلية (BEFORE).
- ما الذي يجب أن يعرفه هذا الزميل عن الطرق التدريبية أثناء استخدامه لها؟ ودعوت هذا بالمتطلبات الانشائية لطرق التدريب (DURING).
- ما الذي يجب أن يعرفه هذا الزميل الجديد عن الطرق التدريبية بعد استخدامه لها؟ ودعوت هذا بالمتطلبات اللاحقة (AFTER).

والآن ضع نفسك مكان هذا المدرب، وابدأ بإعداد المتطلبات مستعيناً بالجدول المرفق.

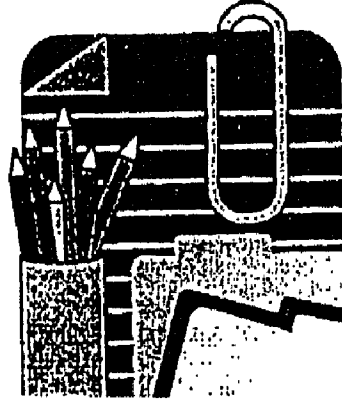
| ما أريد أن أعرفه بعد الاستخدام (AFTER) | ما أريد أن أعرفه أثناء الاستخدام (DURING) | ما أريد أن أعرفه قبل الاستخدام (BEFORE) |
|---|--|--|
| | | |



مثال على بعض المتطلبات القبلية والآثائية

والبعدية المتعلقة بالطرق التدريبية

| A | D | B |
|--|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • توظيف نتائج تقويم الجلسات مع التركيز على عناصر التقويم المتعلقة بالطرق ذاتها. • تفقد المعدات التدريبية وحفظها. • تعديل شكل البيئة التدريبية لاستقبال طرق تدريبية جديدة. • رفع توصيات المشاركين مع ملاحظات المدرب حول الطرق التدريبية إلى إدارة التدريب. | <ul style="list-style-type: none"> • تقديم شرح وتوضيح عن طبيعة الطرق التي ستستخدم وكيف ستستخدم. • الإجابة عن الاستفسارات المتعلقة بالطريقة التدريبية ذاتها. • استخدام الطرق وإشراك المتدرب في أعمال جزئية ذات علاقة بالطريقة. • توزيع المادة التدريبية والمرفقات. • متابعة المتدرب في استخدام الطريقة. • ادخال بدائل طرق التدريب. • طرق بديلة إن لزم الموقف التدريبي ذلك. • التقاط التغذية الراجعة حول الطريقة. • اجراء تقويم للطريقة التدريبية. | <ul style="list-style-type: none"> • إعداد التعليمات المتعلقة بالطرق التدريبية لتقديمها للمتدرب. • تحديد الطرق التي ستستخدم في ضوء المعايير المتعلقة بانتقاء الطرق. • توفير المعينات وإعداد المطلوب. • تحديد عدد المجموعات التدريبية. • إعداد الجلسات التدريبية. • تجهيز بيئة التدريب وتهيئة اللازم للطرق. • إعداد أدوات تقويم الطريقة التدريبية. |



المستلزمات القبلية والأثنائية والبعدية الخاصة بالطرق والتدريسية

تمرين فردي



| الرقم | العبارة | A | D | B |
|-------|--|---|---|---|
| 1. | اختبار جاهزية المعينات التدريبية | | | |
| 2. | شرح أهداف وإجراءات الجلسة التدريبية | | | |
| 3. | دراسة وتحديد نظام الجلوس | | | |
| 4. | رصد توقعات المشاركين | | | |
| 5. | تحديد ومراجعة الأدبيات ذات العلاقة | | | |
| 6. | توقع العقبات التي قد تطرأ | | | |
| 7. | توزيع المشاركين إلى مجموعات عمل | | | |
| 8. | تهيئة البيئة التدريبية | | | |
| 9. | إعداد مطوية البرنامج التدريبي | | | |
| 10. | إعادة تشكيل مجموعات العمل | | | |
| 11. | تجهيز المعينات التدريبية اللازمة | | | |
| 12. | إعداد قائمة مراجعة | | | |
| 13. | إعداد الجلسات التدريبية | | | |
| 14. | إعداد كشف معلوماتي عن المشاركين | | | |
| 15. | كتابة تقارير إلى الجهات المشاركة إن طلبت | | | |
| 16. | استخدام الطرق التدريبية بكفاءة عالية | | | |
| 17. | عقد لقاء تقويمي ومراجعة لتقويم أثر التدريب | | | |
| 18. | اعداد الشهادات الخاصة بالمشاركين | | | |
| 19. | تقديم المتحدثين | | | |
| 20. | إجراء الصيانة الأولية للمعينات التدريبية | | | |
| 21. | ضمان آلية للاتصال مع المشاركين بشكل مستمر | | | |
| 22. | إعداد تقدمات المشاركين | | | |
| 23. | تصميم أدوات تقويم للأنشطة التدريبية | | | |

| الرقم | العبارة | A | D | B |
|-------|---|---|---|---|
| 24. | تخطيط إدارة الوقت | | | |
| 25. | إعداد قواعد العمل وبيان بالتسهيلات الادارية | | | |
| 26. | التدخل في عمل المجموعات | | | |
| 27. | تحديد الطرق التدريبية التي ستستخدم | | | |
| 28. | تقويم مدى ملائمة الطرق التدريبية | | | |
| 29. | تحليل خصائص الفئة المستهدفة | | | |
| 30. | تحديد أشكال التدخل (Intervention) | | | |
| 31. | حصر المعينات التدريبية اللازمة | | | |
| 32. | التقاط التغذية الراجعة | | | |
| 33. | مراجعة وتحليل الأهداف التدريبية | | | |
| 34. | إدارة وتوجيه النقاش | | | |
| 35. | عرض نتائج تقويم الجلسات التدريبية | | | |
| 36. | إدارة الخلافات | | | |
| 37. | تحديد عدد المساعدين ومهامهم وأدوارهم | | | |
| 38. | اعداد البدائل التدريبية | | | |
| 39. | تعديل نظام الجلسات التدريبية | | | |
| 40. | اعداد التقارير اليومية | | | |
| 41. | توفير منشطات تدريبية (Energizers) | | | |
| 42. | الاتصال بالجهات التي يلزم زيارتها ميدانياً | | | |
| 43. | كتابة تقرير عن البرنامج التدريبي | | | |

أسلوب املأ الجرة

Fill the Jar Technique (F J T)

مقدمة: (1)

من المعروف أن لكل علم من العلوم مجموعة من المصطلحات والكلمات الخاصة به، وهذه الكلمات معروفة لذوي الاختصاص وشائعة الاستخدام فيما بينهم، وتعرف أحياناً باللغة المهنية، أو عائلة المصطلحات الفنية (Professional Jargon)، فمثلاً: للمختصين بالتغذية عائلة مصطلحات خاصة بهم، وللمدربين عائلة مصطلحات خاصة بهم، وللمشتغلين والمهتمين بالتربية والحاسب الآلي وغيرهم عائلة مصطلحات خاصة بهم.

ويسعى أهل الاختصاص إلى ضمان أكثر من آلية لحماية خصوصيتهم، وشخصيتهم المهنية، عن طريق تكثير الكلمات والمصطلحات الفنية الخاصة بهم، واستخدامها فيما بينهم في عمليات الاتصال المختلفة.

أسلوب "املأ الجرة"

أسلوب "املأ الجرة" هو أحد الأساليب الحديثة التي انضمت إلى عائلة أساليب العصف الذهني، ولهذا الأسلوب طرائق فرعية عديدة يمكن للمدرب أو الميسر أو المعلم استخدامها عند استخدام أسلوب املأ الجرة.

متى يمكننا استخدام هذا الأسلوب؟

لهذا الأسلوب استخدامات واسعة جداً، في الإدارة والتعليم والصناعة والتربية والتدريب وغيرها، فمثلاً؛ يمكن استخدام هذا الأسلوب في عمليات:

- التدريب (Training).
- التعليم (Education).
- الإدارة (Management).

(1) المصدر: حسين حسنين (1998)، الحقبة التدريبية حول مهارات التيسير.

- الطب النفسي (Psychiatry).

كما يمكن استخدامه في العديد من أوجه الاتصال.

أما عن استخدامات أسلوب املاً الجرة في العمليات التدريبية؛ فإننا نستخدم هذا الأسلوب لغرضين رئيسين هما:

1. تهيئة أذهان المشاركين للدخول في الجلسة التدريبية.
2. تحسين المشاركين بأهمية الموضوع واستشارة تفكيرهم.
3. توليد المصطلحات الفنية الخاصة بعائلة علم أو فرع من العلوم المختلفة.

ما هي الأدوات التي احتاجها؟

الأدوات اللازمة لهذا الأسلوب بسيطة جداً، ففي التدريب نحتاج فقط إلى ورقة مرسوم عليها جرة، والمثال التالي يوضح ذلك.

خطوات استخدام أسلوب املاً الجرة:

1. يقوم المدرب أو المعلم بتصميم الفكرة، وتجهيز تصميم كما شاهدنا سابقاً، وهو ما يعرف بأنموذج الجرة، ويضع لها عنواناً ومقدمة مختصرة.
2. إذا اختار المدرب أسلوب العمل الفردي، فإن عليه ان يجهز نسخاً من أنموذج الجرة بما يزيد قليلاً عن عدد المشاركين.
3. يجب على المدرب أن يشرح قواعد هذا التمرين، ومن أهمها:
 - أ. يبدأ الجميع معاً.
 - ب. الالتزام بالوقت المحدد.
 - ت. السرعة مطلوبة.
 - ث. لا أحد يتحدث مع الآخر.
 - ج. لا أحد يتكلم بصوت مسموع خلال أداء التمرين.
 - ح. لا يجوز توجيه أسئلة من المشاركين إلى المدرب بعد ان يعلن المدرب إشارة البدء.

4. على المدرب ان يوفر الأدوات المساعدة، مثل: طاولة واسعة وأقلام ميسرة للكتابة بسرعة.

5. بعد شرح قواعد العمل، يعلن المدرب عن الهدف من وراء هذا الأسلوب، ومن الأهداف التي يمكن الإعلان عنها للمشاركين عند استخدام أسلوب املاً الجرة، نذكر على سبيل المثال:

أ. التهيئة لمواضيع قادمة.

ب. توليد أكبر كم من الافكار.

ج. المشاركة الفردية والجماعية.

د. تجميع مصطلحات مركزية فنية.

ما ذكر -ويطبيعة الحال- يبين بعض الأمثلة على الأهداف التي تدفع إلى استخدام أسلوب املاً الجرة، وقد أتينا بها على سبيل المثال. إن المهم أن يعلن المدرب عن الهدف من استخدام أسلوب املاً الجرة، حتى يتضح للمشاركين ما الذي يتوقع منهم فعله.

6. يحدد المدرب الوقت المتاح، ويعلنه للمشاركين قبل أداء التمرين.

7. يعلن المدرب إشارة البدء.

8. يبدأ المشاركون بملء جوارهم (عملية العصف الذهني).

9. يعلن المدرب عن انتهاء الوقت المحدد للعصف.

10. يتأكد أن الجميع قد توقف.

11. يبدأ يجمع النتائج.

12. يختار المدير أو المعلم متطوعين لتفريغ الجرات الفردية.

13. يخرج المدرب مع المشاركين بقائمة مصطلحات، ويزيل معهم المفردات المتكررة.

14. تبدأ عملية استعراض للمصطلحات.

15. تبدأ عملية توضيح المصطلحات غير المفهومة.

16. تطبع القائمة على شكل مسرد مصطلحات مركزية.

17. يتم توزيع نسخة منها لكل مشارك.

أشكال تنفيذ أسلوب املا الجرة

الشكل الأول ♦ جرات فردية ← جرات مجموعات صغيرة ← جرة المجموعة الكاملة
تملأ الجرات فردياً، ثم تجمع ويوزع المشاركون إلى مجموعات صغيرة، ثم يوزع المدرب عليهم مجموعة عشوائية من الجرات الفردية، حيث يبدأون بتفريغ الجرات الفردية في جرة واحدة، ثم تقوم المجموعة بتفريغ جرات المجموعات في جرة واحدة هي جرة المجموعة الكاملة.

الشكل الثاني ♦ جرات مجموعات ← جرة المجموعة الكلية

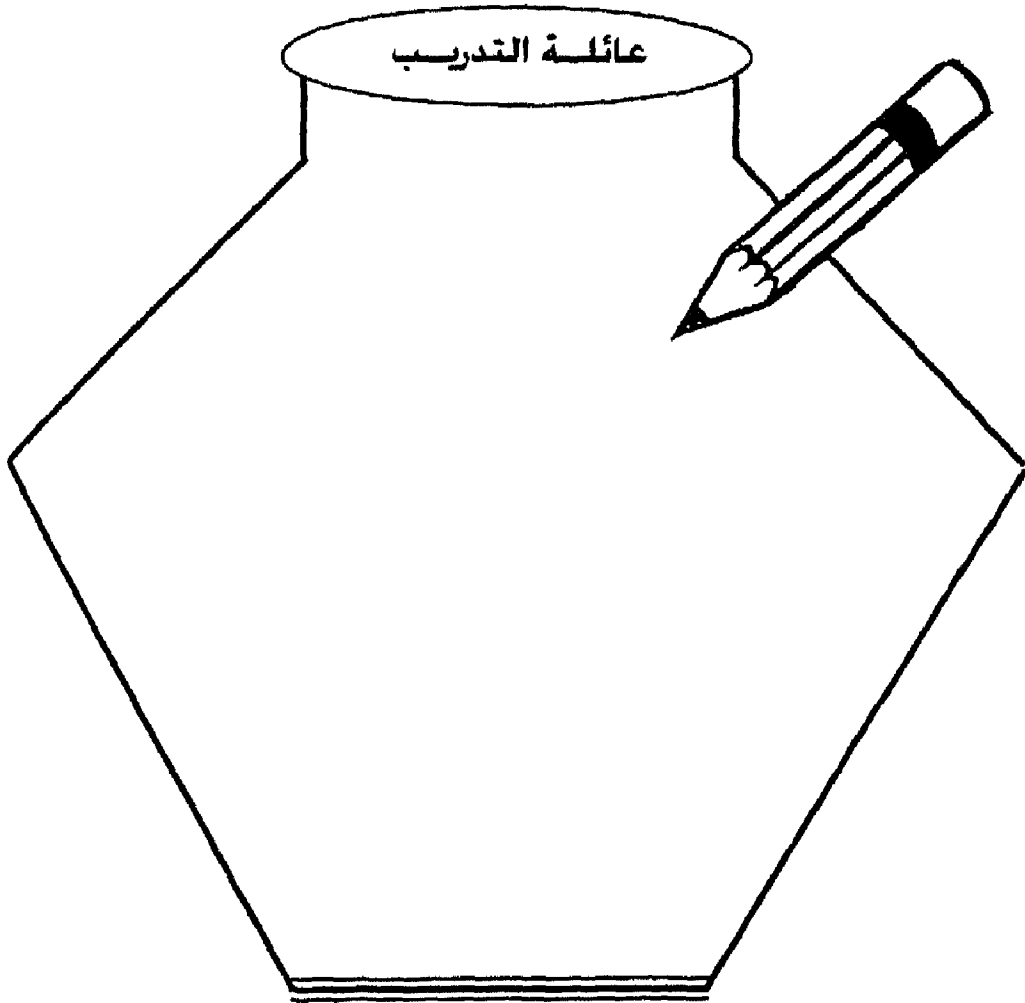
يوزع المشاركون إلى مجموعات صغيرة، ثم يطلب منهم ملء الجرة، ثم يطلب من المجموعات تفريغ جراتها في جرة واحدة، لاحظ هنا ان هذا الشكل يستهلك وقتاً أقل من الوقت الذي يستهلكه الشكل الأول.

الشكل الثالث ♦ جرات فردية ← جرة المجموعة الكلية

يملأ المشاركون جراتهم الفردية، ويقومون بشكل جماعي بتفريغ الجرات في جرة واحدة، عادة ما تستخدم لوحة ورقية كبيرة الحجم تكون مثبتة على الحائط.
ملاحظة: يمكن للمدرب استخدام أشكال أخرى لتنفيذ هذا النشاط

تمرين إملا الجرة توليد الأفكار

لديك فيما يلي جرة فارغة المطلوب ان تملأها بثلاثين كلمة من الكلمات ذات الصلة الوثيقة بالتدريب بمعنى ان للتدريب لغة ومفردات اصطلاحية (Training Jargon) ولديك فقط (5) دقائق لهذا التمرين وتذكر بأن الكلمات يجب ان تكون من ضمن عائلة كلمات التدريب والآن ابدأ.



(1) المصدر: حسين حسنين (1997)، الحقيبة التدريبية حول تطوير الحقائق التدريبية.

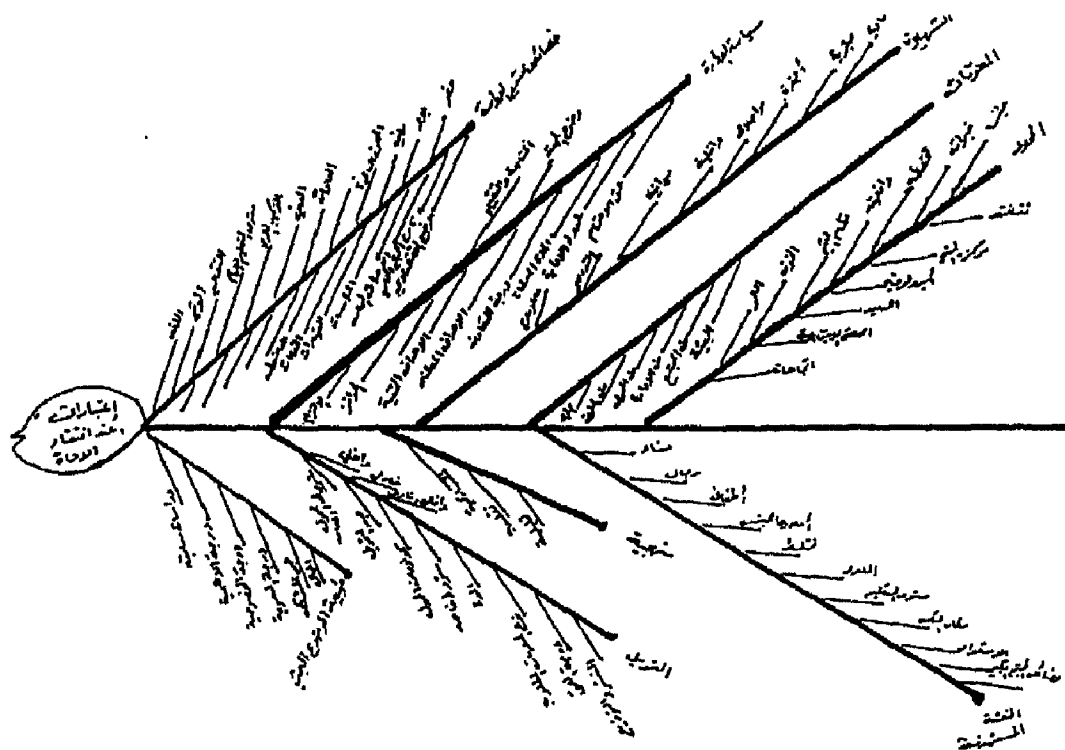
نتائج جرات عدد من المشاركين

| | | |
|---------------|------------------|------------------------|
| - متدرب | - استبانة مقابلة | - ترميز |
| - مهارات | - فجوة أداء | - تعارف |
| - اتجاهات | - أداء مثالي | - سلوك اتجاه |
| - أداء | - أداء حالي | - تعلم تشاركي |
| - تقييم | - تقييم قبلي | - مهمة مقعدية |
| - المعرفة | - تقييم بعدي | - معلومات |
| - تعلم | - تمرين | - تنظيم |
| - تعليم | - كسر الجمود | - أسلوب |
| - استبانة | - عمل تشاركي | - النظريات |
| - حوافز | - توصيات | - التطبيق |
| - تنافس | - رصد ملاحظات | - المادة |
| - مشرفة | - حقيبة تدريبية | - الجدول |
| - تدريب | - ورشة عمل | - الحقيبة |
| - مدرب | - محدد | - فئة مستهدفة |
| - فجوة | - العصف الذهني | - معينات / وسائل ايضاح |
| - متعلم | - محدد | - منهجية |
| - مشارك | - خطة | - طرق |
| - نقطة تعلم | - تشاركية | - بيانات |
| - مسار تعليمي | - متدربين | - ادوات |
| - ملاحظة | - مكونات الأداء | - طرق تدريب |
| - اتصال | - تنفيذ التدريب | - معالجة |

| | | |
|-----------------|------------------|-----------------------|
| - تواصل | - تقييم الأداء | - تحليل وتفسير |
| - متصل به | - أصول التعلم | - متابعة |
| - محتوى | - أصول التعليم | - معينات |
| - تخطيط | - مدخلات | - بيانات |
| - تنفيذ | - مخرجات | - أدوات جمع المعلومات |
| - ميسر | - نقطة انطلاق | - وسائل |
| - مجموعة عمل | - استخدام | - الفكرة |
| - ملاحظ مريض | - مسابقة | - رصد توقعات |
| - مهمة | - تنظيم | - اهداف |
| - دراسة حالة | - حاجات اساسية | - مناقشة |
| - مؤشر | - برنامج تدريبي | - تدريب |
| - بطاقات | - فجوة | - حوار |
| - استراحة | - تعزيز | - لقاء عام |
| - حوافز | - نظرية | - مشروع |
| - جدول | - الأداء الوظيفي | - مقابلة شخصية |
| - معينات | - التحديد | - مجموعة مشاركة |
| - تحديد | - مسلاط | - فريق عمل |
| - اختبار الأداء | - تغذية راجعة | - رصد الاحتياجات |
| | - حاجة | - تحديد الاحتياجات |
| | - ملاحظة | - التدريبية |

أسلوب هيكّل السمكة

Fishbone Diagram Technique (F D T)



(1) المصدر: حسين حسنين (1998)، الحقيبة التدريسية حول طرق التدريب.

ما هي هذه الطريقة؟

إن طريقة هيكل السمكة هي طريقة من طرق التدريب على التفكير الإبداعي، ويمكن استخدامها في العديد من المجالات العملية، فمثلاً: يمكن استخدامها في مجال العمل السياسي، والصناعي، والتجاري، والزراعي، والتربوي، والنفسي وغيرها من المجالات التي لا حصر لها.

وقد ازداد استخدام هذه الطريقة في الآونة الأخيرة في مجال التطوير والتنمية الإدارية للبنوك، والمصالح التجارية الضخمة التي يهتمها حصر مشكلاتها، وإيجاد الحلول السريعة لها من أجل تجنب أكبر قدر من الخسارة المادية والترهل الإداري.

وتقوم فلسفة هذه الطريقة على أساس تحديد الأسباب المؤدية إلى ظهور المشكلات (Causes)، تلك المشكلات التي تقود إلى ظهور ما يعرف بالنتائج، أو التأثيرات (Effects)، ولا يتوقف المطلوب أو المتوقع من هذه الطريقة عند تحديد المسببات، بل يتعداه إلى تحديد الجذور الفرعية للمشكلات، والتي تغذي باستمرار التأثيرات أو النتائج.

ولتبسيط مفهوم طريقة هيكل السمكة؛ نسوق المثال التوضيحي التالي: إنك عندما تذهب إلى الطبيب وأنت تتصبب عرقاً؛ فإن تصبب العرق هو تأثير (Effect)، أو نتيجة (Result)، أو أعراض (Symptoms)، فتصبب العرق هو نتيجة من مشكلة أخرى، قد تكون مثلاً التهاباً معوياً، أو نزلة صدرية أو .. الخ.

إذن؛ الطبيب يبدأ بالتشخيص والبحث عن المسبب، وقد يطلب منك إجراء تحاليل طبية، وقد تفعل فتأتي النتائج المخبرية لتوضح الأسباب أو السبب المؤدي إلى ذلك.

وهذا المثال يمكن أن سوقه على العديد من الأوضاع، فالفساد الإداري هو تأثير أو نتيجة لوجود أسباب (Causes)، وانحراف الأحداث هو نتيجة لوجود أسباب عديدة، وهكذا. وانتشار ظاهرة الطلاق، والمخدرات، وانتشار تعاطي (شم البنزين) (والسريسيون) لدى الشباب الصغار، والتسرب من المدرسة، وتدني التحصيل الأكاديمي عند أبنائنا في المدارس، والعصبية الزائدة، وما إلى ذلك من مشكلات

حياتية مختلفة. وقد زاد كما أشرنا سابقاً استخدام وتوظيف هذه الطريقة بشكل متزايد في مجال ما يعرف بإدارة الجودة الشاملة Total Quality Managment (TQM)، وأخيراً في مجال ما يعرف بتحسين النوعية المستمر (Continuous Quality Improvement CQI)، حيث تتولى فرق العمل في الإدارات الحديثة تجميع أفكار العاملين، والمشرفين، والإداريين، والزبائن حول اسباب مشكلة ما من المشاكل، ويفيدهم هذا التجميع في تحديد الأسباب الأولية (Primary) والأسباب الثانوية (Secondary) لمشكلة ما من المشكلات، وتساعد هذه الطريقة في تنظيم توالد الأفكار الناتجة عن العصف الذهني.

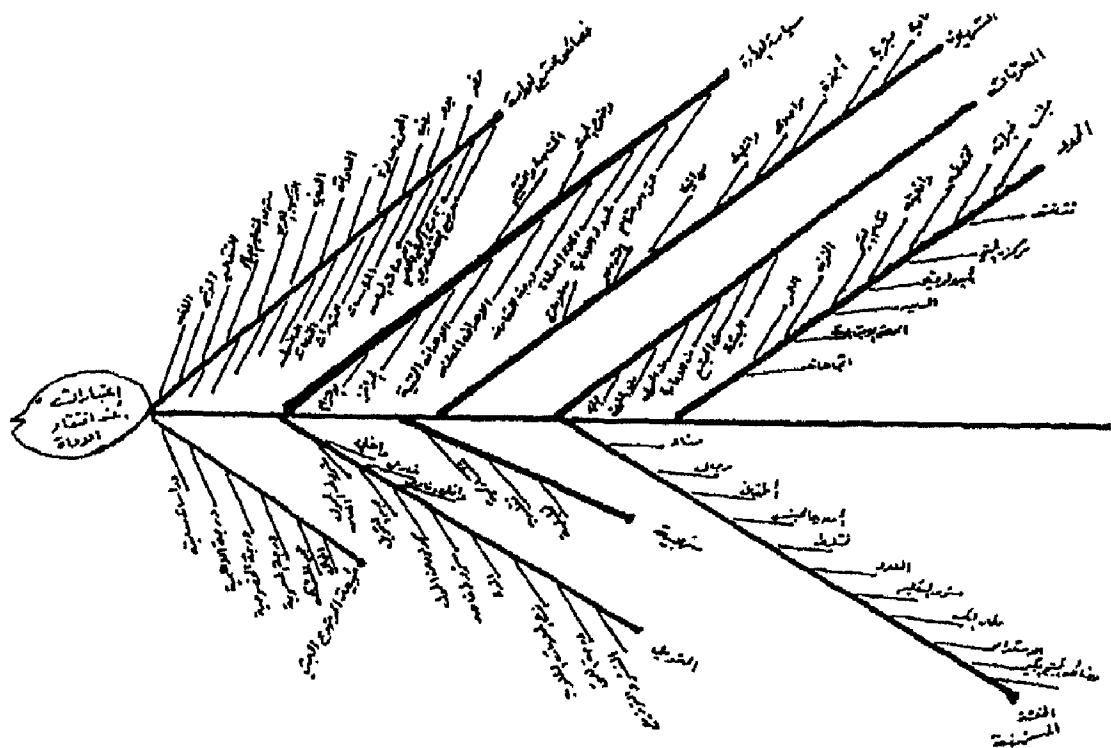
إن طريقة هيكل السمكة هي طريقة فاعلة من شأنها دفع الناس وفرق العمل إلى الاهتمام بما يعرف الآن بتعقيد المشكلة (Problem Complexity)، أو ما يدعى بتعددية أبعاد المشكلة الواحدة (Multi Dimensions)، وبالتالي النظر بموضوعية إلى جميع العوامل المساعدة في خلق المشكلة.

إن كثيراً ما يظن الناس أن هناك سبباً أو اثنين يقفان وراء المشكلة، في حين يمكن أن تكون هناك أسباب وأسباب أخرى عديدة.

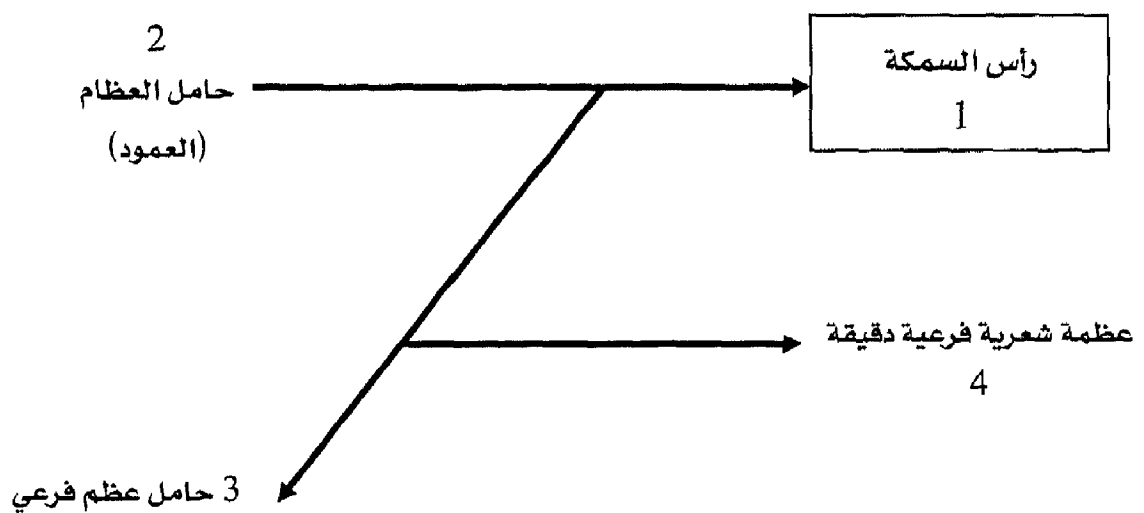
مجالات استخدام طريقة هيكل السمكة في العملية التدريبية؛

إن مجالات استخدام هذه الطريقة في العمليات التدريبية واسعة جداً، فمثلاً؛ يمكن استخدامها في توليد الأفكار الفرعية حول فكرة رئيسية، وكذلك في مجال تحديد المفردات التدريبية التي تقابل الأهداف التدريبية، كما يمكن استخدامها في مجالات عديدة، مثل تحديد المتغيرات المرتبطة بمفاهيم محددة في التدريب، انظر الشكل التالي، والمتعلق بتحديد الاعتبارات المختلفة الداخلة في انتقاء الأدوات الخاصة بتحديد احتياجات أهالي القرى من البرامج الاجتماعية والتنمية.

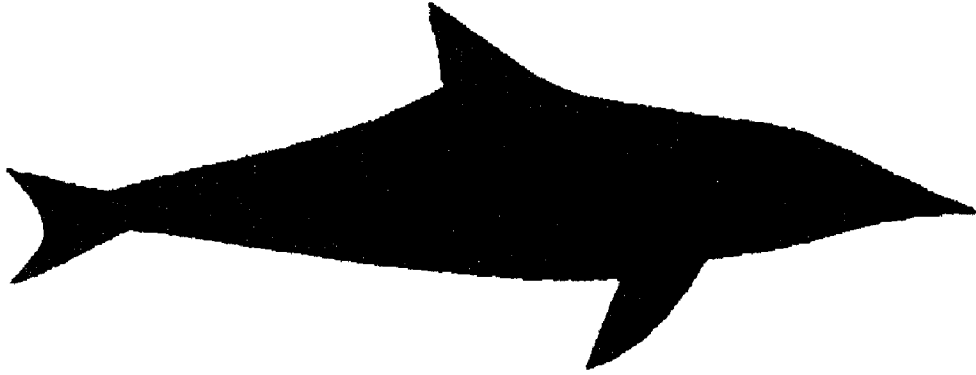
وقد أعده المشاركون في برنامج تحديد الاحتياجات المحلية، والذي عقد في مجمع الملكة زين الشرف التتموي خلال الفترة ما بين 11/30 – 1996/11/25.



شرح أجزاء هيكل السمكة



ملاحظة: العظام الفرعية على الحامل الرئيس (العمود) تكون أهميتها وقوتها كلما اقتربت من الرأس.



كيف تستخدم هذه الطريقة:

(سمكة فردية + سمكة مجموعات + سمكة مجموعة التدريب)

مهمة فردية + مهمة مجموعات صغيرة + مهمة مجموعة التدريب.

1. ارسم هيكلاً أولياً (Sketch) لهيكل السمكة (Fishbone) وهو الرأس والحامل الرئيس (العمود) لا غير.

2. ثبت الفكرة أو المشكلة أو الموضوع الرئيس في الصندوق (رأس السمكة)، وتذكر ان الفكرة ينبغي ان تكون محددة جداً، ومختصرة جداً وكذلك واضحة.

3. ملاحظة للتأكيد لا ترسم سوى الرأس (الصندوق) والحامل الرئيس (العمود) فحسب.

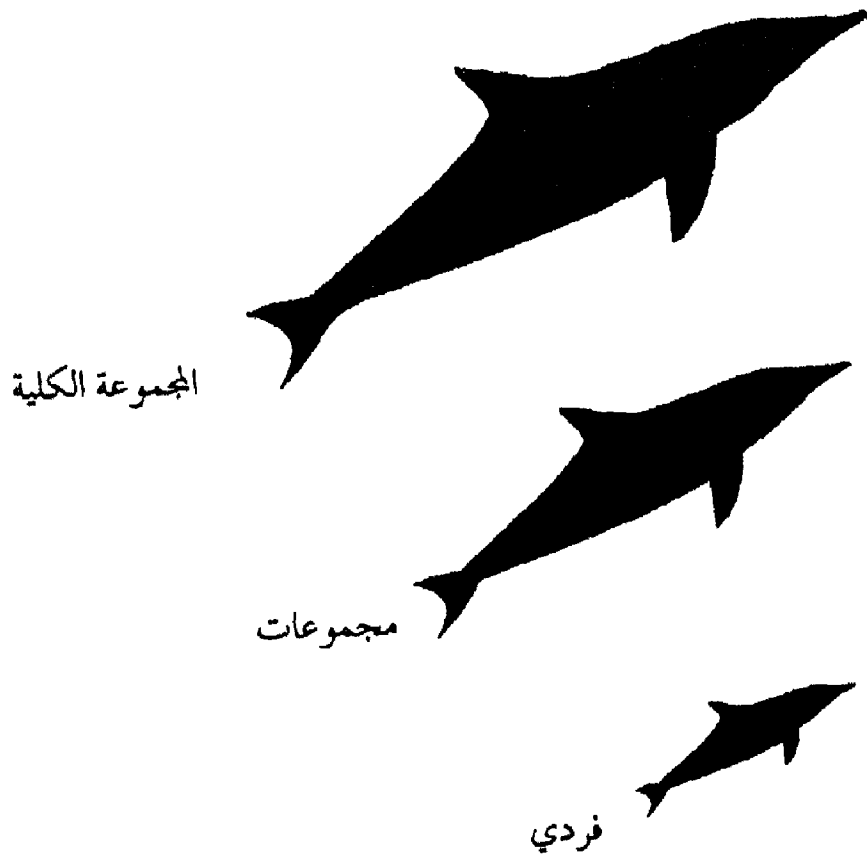
4. والآن تابع معنا، أمسك بقلم وورقة واعصف بذهنك حول الفكرة الرئيسة بكل ما يخطر على بالك من افكار وكلمات.. الخ.

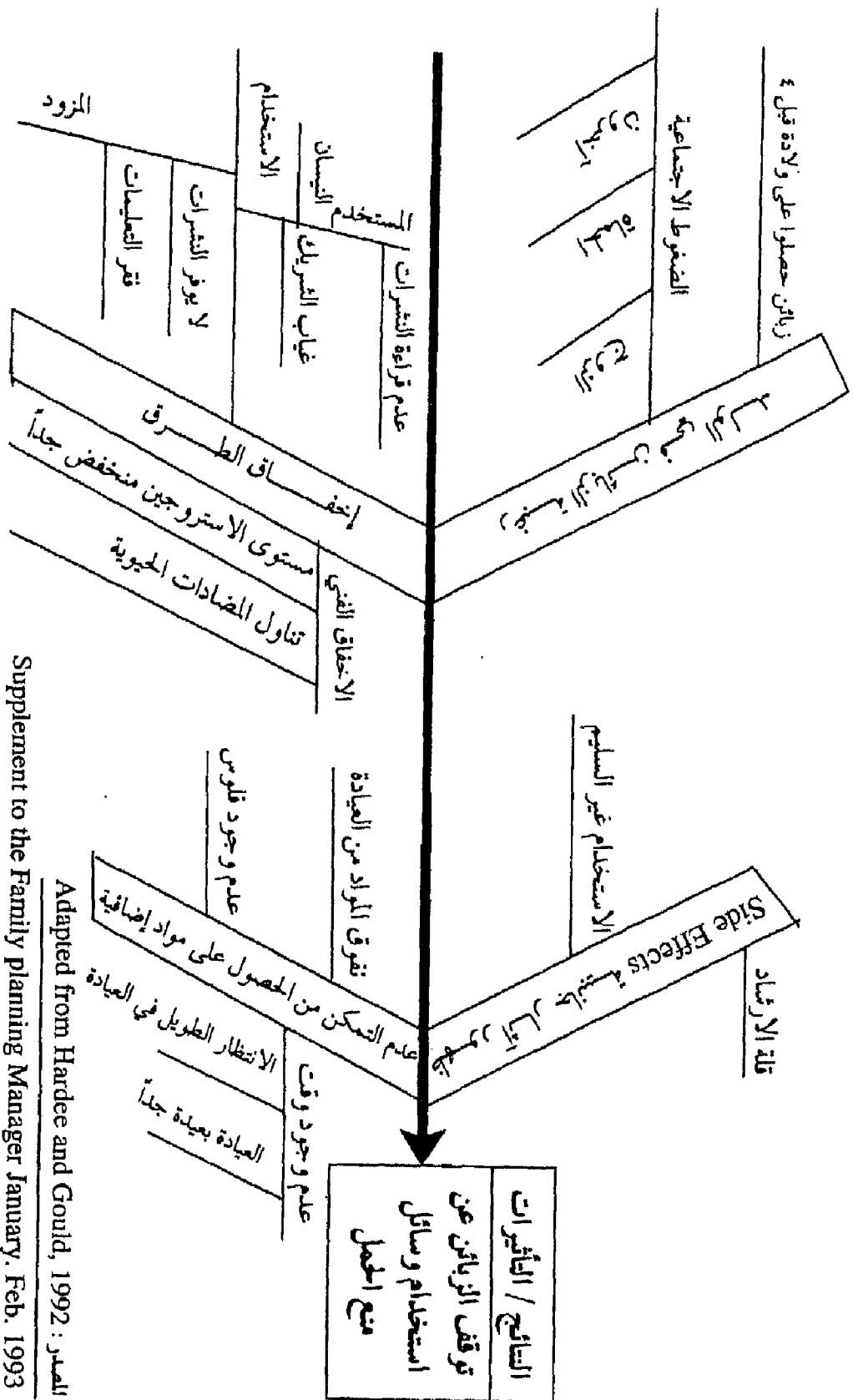
5. بعد ان تنتهي من العصف قم بالنشاط التالي:

أبدأ بعمل تجميع (Grouping) للأفكار والعبارات المتشابهة والتي تمت أو قريب بعضها من بعض أو التي يمكن ان تنتمي لعائلة واحدة من الافكار.

6. وزع ما رصدت إلى قائمتين، هما: قائمة الأسباب الرئيسة (حامل عظم فرعي)، والأسباب الفرعية (عظيمة فرعية شعرية دقيقة).

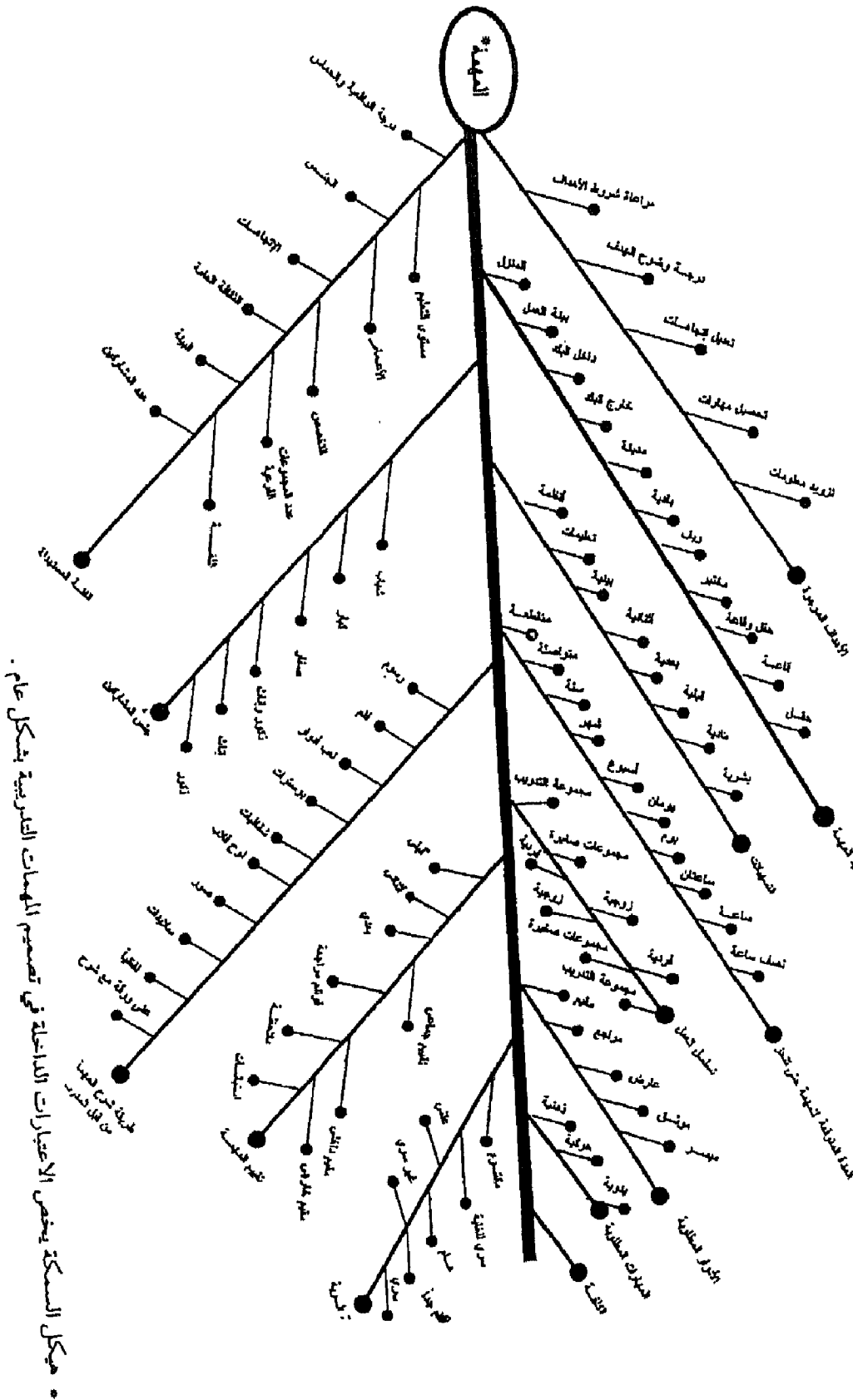
7. إبدأ برسم حامل واحد فرعي وانقل اليه الأسباب، أو الافكار، أو الموضوعات.
8. تذكر؛ لا ترسم أكثر من حامل رئيس حتى تنتهي من تثبيت كافة الأسباب (الفرعية الشعرية) عليه، وهكذا استمر حتى تنتهي من رصد كافة الافكار، (هنا يكون هيكل السمكة الفردية قد تم تجهيزه).
9. انتقل الآن إلى مجموعة العمل التي حددت لك، وابدأ مع المجموعة بتبادل الأفكار، ومع نهاية الوقت المخصص يجب أن يكون هناك هيكل سمكة للمجموعة بحيث تولف جميع الهياكل الفردية في هيكل واحد.
10. والآن تقوم كل مجموعة بتثبيت هيكلها على الحائط، بالتعاون مع الميسريتم إخراج هيكل سمكة واحدة لمجموعة التدريب كاملة.





المصدر : Hardee and Gould, 1992 : 1992
 Supplement to the Family Planning Manager January. Feb. 1993

مجلس السبعين



أسلوب بناء المسارات

Paths Building Technique (P B T)

أسلوب رسم المسار هو أسلوب هام تقوم فلسفته على أساس من ان لكل مهنة أو حزمة أو قطاع من القطاعات الحياتية نماذج ذهنية، وفكرية، يهتدي بها الاكاديميون والممارسون والمهنيون على اختلافهم، وتسمى المسارات (Paths) بمسميات عديدة في الأدبيات مثل المخططات، المسارات التوضيحية، الهياكل، النماذج، الدورات (Circles)، وغيرها.

وفي الأدبيات الأجنبية؛ نجد أيضاً مسميات عديدة مثل: Pattern, Figure, process, Model, Cycle, Structure .. الخ.

وموضوع المسارات موضوع قديم حديث، وهو عرضة إلى التجديد والتطوير بين أصحاب المهنة الواحدة، وقد نجد بين أصحاب القطاع الواحد أكثر من مسار واحد، وقد نجدهم أحياناً غير متفقين فيما بينهم على مسار واحد، ونجد أحياناً أن المسارات في القطاع الواحد تشترك في معظمها بأشياء وتختلف في أشياء أخرى.

أين توجد المسارات؟

كما أسلفنا توجد المسارات لكافة القطاعات التربوية والتعليمية، وفي الإرشاد الزراعي والصحي، وفي الإرشاد النفسي وتنمية الموارد البشرية، وتنمية المجتمعات المحلية وغيرها، وفيما يلي أبرز القطاعات التي تتخذ لنفسها مساراً أو أكثر.

1. قطاع تنظيم الجماعات.

2. قطاع تنمية الموارد البشرية أو التدريب.

3. حل المشكلات.

4. تخطيط وإعداد المشروعات.

5. تخطيط وإدارة عمليات البحوث.

6. إذكاء الوعي.

7. تنمية المجتمعات المحلية.

8. تعديل السلوك.

9. التعليم.

10. تحديد الاحتياجات التدريبية.

11. التخطيط الاستراتيجي.

مجالات استخدام أسلوب بناء المسارات:

جميع الذين يشاركون في برامج ونشاطات تدريبية لابد وأن يكونوا منتمين أصلاً إلى أطر مرجعية أكاديمية وتعليمية، ويزاولون أعمالاً إدارية وفنية ومهنية مختلفة، ونجدهم كذلك بحاجة إلى أن يطوروا، إن لم يكن لديهم أصلاً مسارات عملية لأعمالهم، أو لفت انتباههم إلى أهمية المسارات الذهنية والعملية لتخطيط وإدارة وتنفيذ وتقويم مشروعاتهم وبرامجهم.

إذن، أسلوب رسم المسارات هو أسلوب لازم وحيوي لجميع الناس، من مستويات الإدارة العليا والمتوسطة وغيرها، ولنأخذ الأمثلة التوضيحية التالية:

أ. على صعيد التدريب:

إن أي مدرب - بصرف النظر عن حقل تدريبه - لابد وأن يعي - وعلى الأقل نظرياً - ما يعرف بمراحل العملية التدريبية، ولابد له من أن يتعرض لتدريب أو تثقيف أو ما شابه لما يعرف بنماذج تخطيط العملية التدريبية، إذن المدرب الفعال هو الذي لديه خبرة واطلاع على أكثر من أنموذج يمثل مراحل العملية التدريبية.

أنظر الأشكال اللاحقة حول مجموعات نماذج ومسارات لعملية التدريب.

ب. على صعيد أنماط التعلم:

تغدو المسارات بالنسبة للمهتمين بالمسائل المتعلقة بكيفية تعلم الناس مسألة مهمة جداً لهم؛ لكي يستطيعوا أن يخططوا ببرامج وأنشطة التعلم على نحو أكثر فاعلية، ومن هنا؛ فإن التربوي ورجل التعليم مدعو للتعرض لاختبار أكبر كم ممكن من النماذج والمسارات أنظر الأشكال اللاحقة حول نماذج مختلفة لأنماط التعلم.

أهداف استخدام أسلوب بناء المسارات:

1. اطلاع الموظفين الجدد على المسارات المستخدمة في المنظمة.
2. اكساب المشاركين مهارات التنظيم والخبرات اللازمة لهم في أعمالهم.
3. طمأنة النفوس، فقد يحدث ان يشعر الناس بالخوف من بعض الوظائف، حينئذ تساعد المسارات على توضيح الخطوات المطلوبة.
4. تشجيع المشاركين على التفكير وتوليد مسارات جديدة من شأنها تحسين العمل.
5. تساعد في تخطيط وإدارة الوقت، وتنظيم برامج العمل السنوية والشهرية والأسبوعية واليومية.
6. التقريب بين الفجوات النظرية والتطبيقية، وتوظيف التغذية الراجعة في تحسين المسارات.

ج. على صعيد تخطيط المشروعات (الاجتماعية مثلاً):

العاملون في مجال إعداد وتخطيط المشروعات يهتمون باستمرار بمسارات ذهنية تحكم عمليات الإعداد والدراسة وغيرها، أنظر الاشكال اللاحقة حول أحد النماذج الخاصة بمراحل تخطيط المشروعات والتي تسمى أحياناً بدورة المشروع (Project Cycle).

آلية وشروط استخدام أسلوب بناء المسارات:

- أولاً:** لابد ان يكون الجمهور متجانساً من حيث طبيعة الأعمال التي يقوم بها حالياً، أو التي من المتوقع أن يقوموا بها بعد انتهاء البرنامج التدريبي.
- ثانياً:** وضح للمشاركين المقصود بأسلوب بناء المسارات، وأتج لهم المجال للسؤال والاستفسار.
- ثالثاً:** قدم اليهم أنموذجاً حول أحد المسارات بوساطة الفليب شارت أو الشفافيات.

رابعاً: اطلب من المشاركين أو من أي منهم ممن يرغب في عرض خبرة معينة حول مسار ما من المسارات.

خامساً: وزع نسخاً من المهمة اللاحقة كنموذج على المهمات التي تقدم ضمن أسلوب بناء المسارات.

سادساً: اطلب من كل مشارك ان يبنى بنفسه مساراً خاصاً.

سابعاً: وزع المشاركين إلى مجموعات صغيرة، واطلب منها ان تحاول اخراج مسار واحد، على ان يكون هذا المسار ممثلاً لكافة وجهات النظر الفردية المختلفة.

ثامناً: اطلب من المجموعات عرض مساراتها على الحائط، ثم اطلب من جميع المشاركين التجوال والنظر بعين فاحصة على المسارات وكتابة الملاحظات.

تاسعاً: اطلب من المشاركين العودة إلى جلسة جماعية ليناقشوا ملاحظاتهم، أو بإمكان الميسر وحسب الوقت المتوفر ان يناقشوا كل مسار من المسارات.

عاشرأ: ضع التحدي التالي أمام المجموعة، وهو: هل بإمكاننا بناء مسار واحد لنا؟
حادي عشر: احتفظ بالنتائج لدورة جديدة.

عملية التدريب Training Process

تمرين رسم المسار

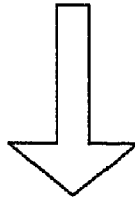
Drawing The Path

تلجأ الناس إلى رسم صورة ذهنية لكثير من الأشياء قبل ان تحولها إلى ممارسات عملية، وتفضل الناس ذلك حتى لأبسط الأشياء، فمثلاً: قبل ذهابك إلى حفل ما؛ تبدأ برسم صورة لما تتوقع ان يحدث معك، وترسم خط سير للمركبة، وكيف يمكن ان تسلك؟ وهكذا، واكثر ما تجد هذا الرسم الذهني عند الفنانين، والباحثين، والمصممين، والمهندسين، والمدرسين، وغيرهم من الذين تتطلب أعمالهم بناء تصورات ذهنية لأعمالهم قبل ان يباشروا ذلك فعلياً.

والأن سوف تتخيل رسماً لسير مراحل عملية التدريب (Training Process) أو ما يعرف احياناً في ادبيات التدريب بدائرة أو حلقة التدريب (Training Cycle). ابدأ بتخيل هذا الرسم، وحاول اخراج رسم مكتوب بذلك.

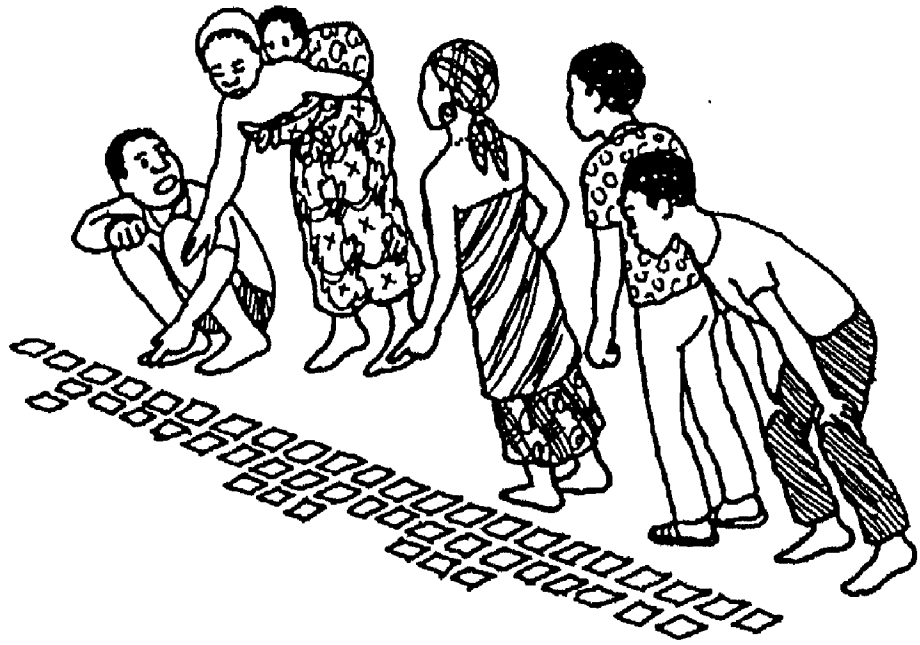
مسار عملية التدريب

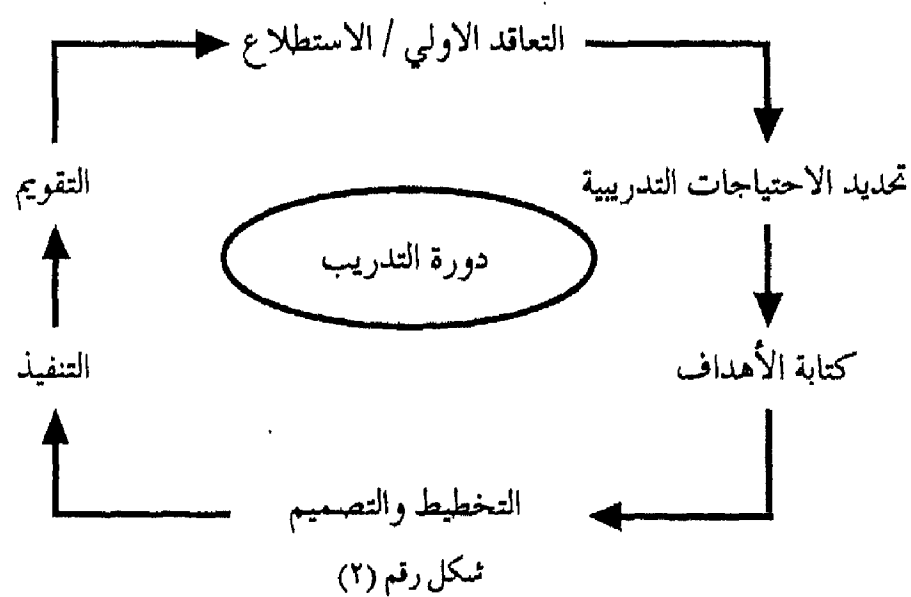
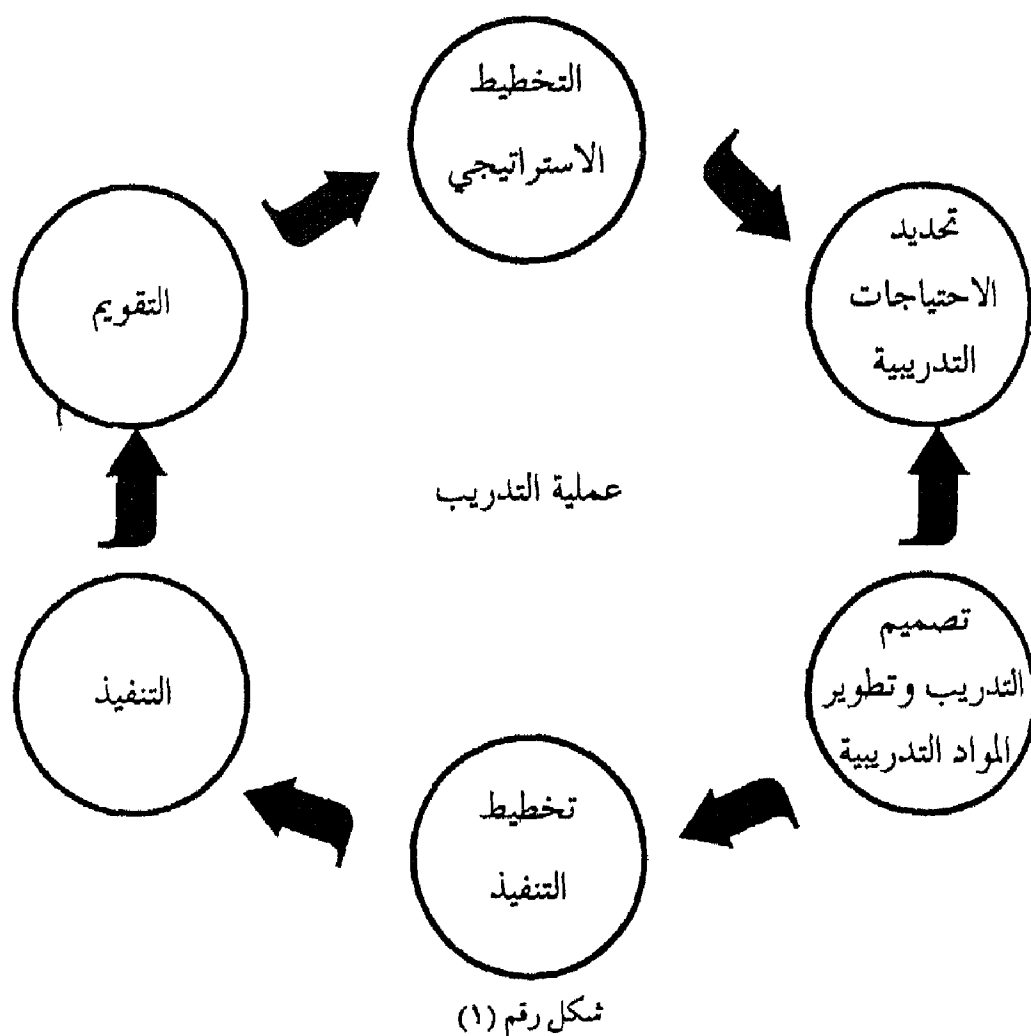
الرجاء تثبيت المسار الذي حددته هنا

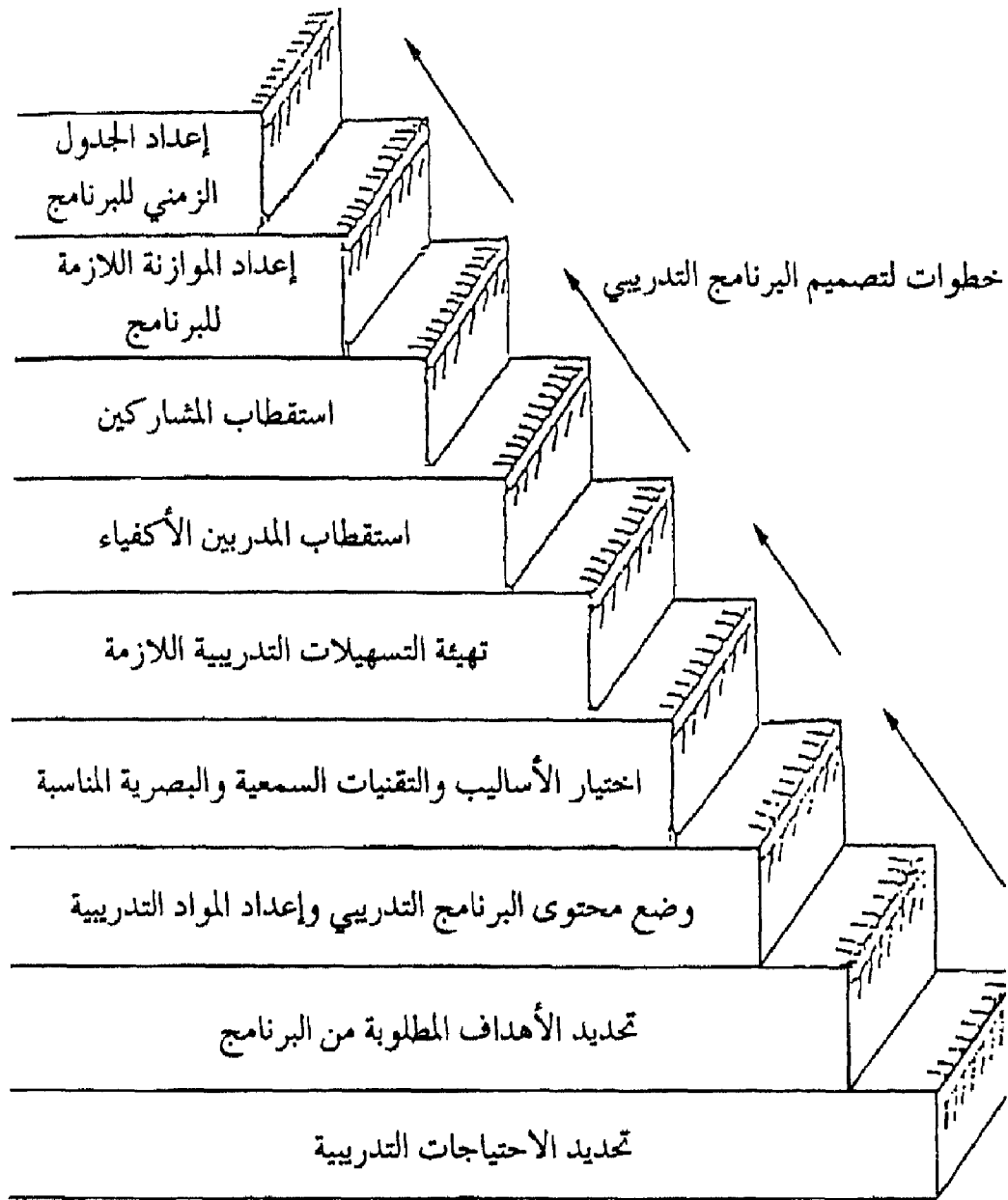


نماذج مراحل عملية التدريب

Models of Training Process





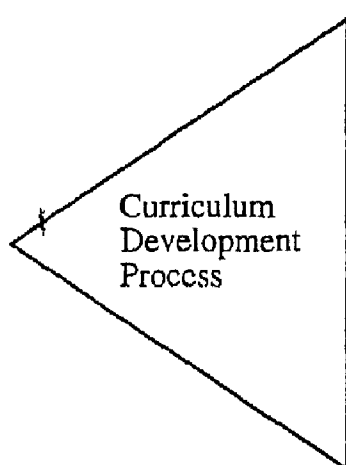


شكل رقم (٣)

PHASES AND STEPS IN THE TRAINING PROCESS

PLANNING PHASE

STEPS



1. Determine training needs.
2. Specify training objectives.
3. Organize Training Content.
4. Select training methods and Techniques.
5. Identify needed training resources
6. Assemble and package lesson plans.
7. Develop training support materials.
8. Develop tests for measuring training Learning.
9. Tryout and revise training curriculum.

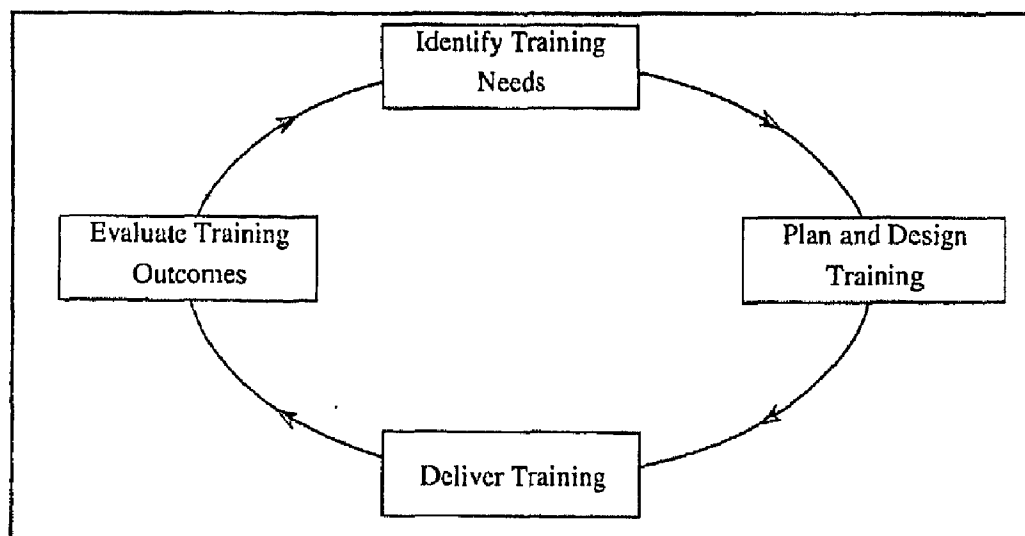
IMPLEMENTATION PHASE

1. Implement and manage training.

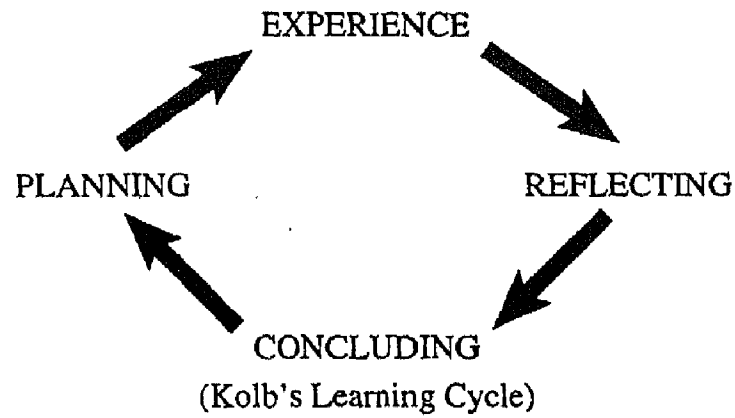
TRAINING

EVALUATION PHASE 1. Evaluate.

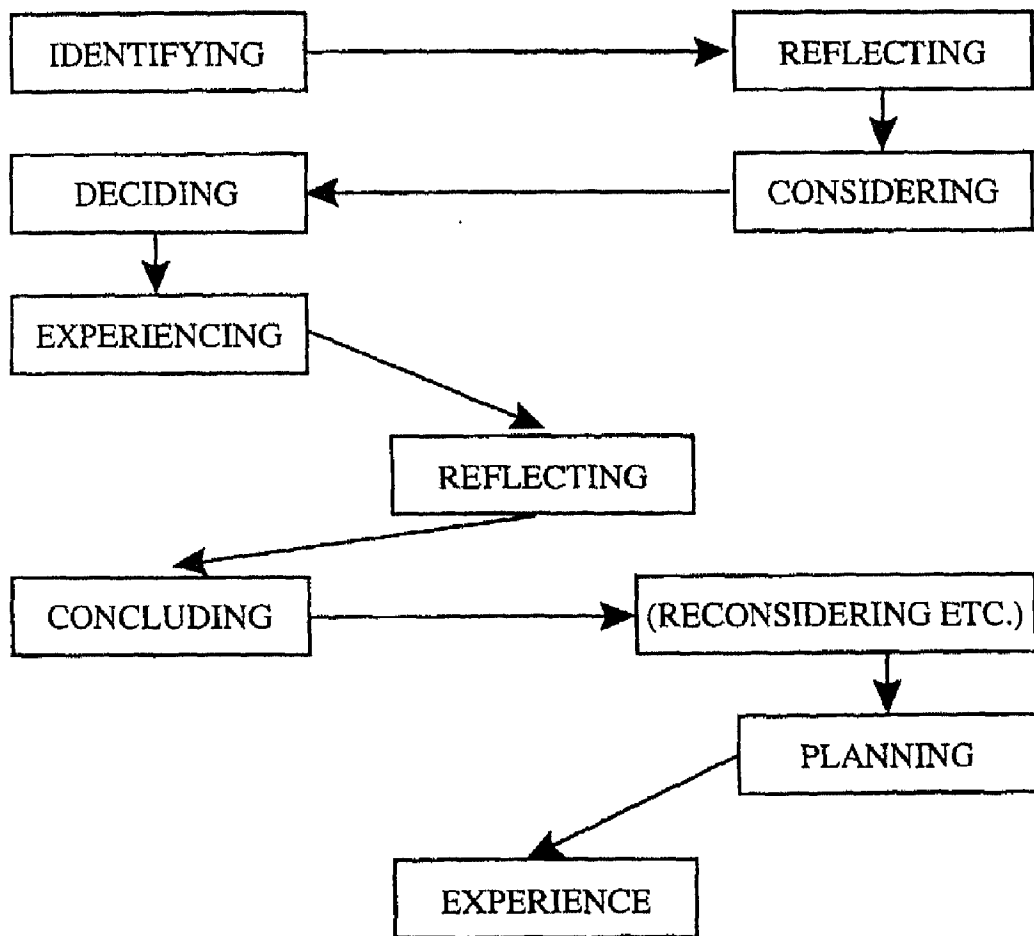
شکل رقم (۴)



شکل رقم (۵)

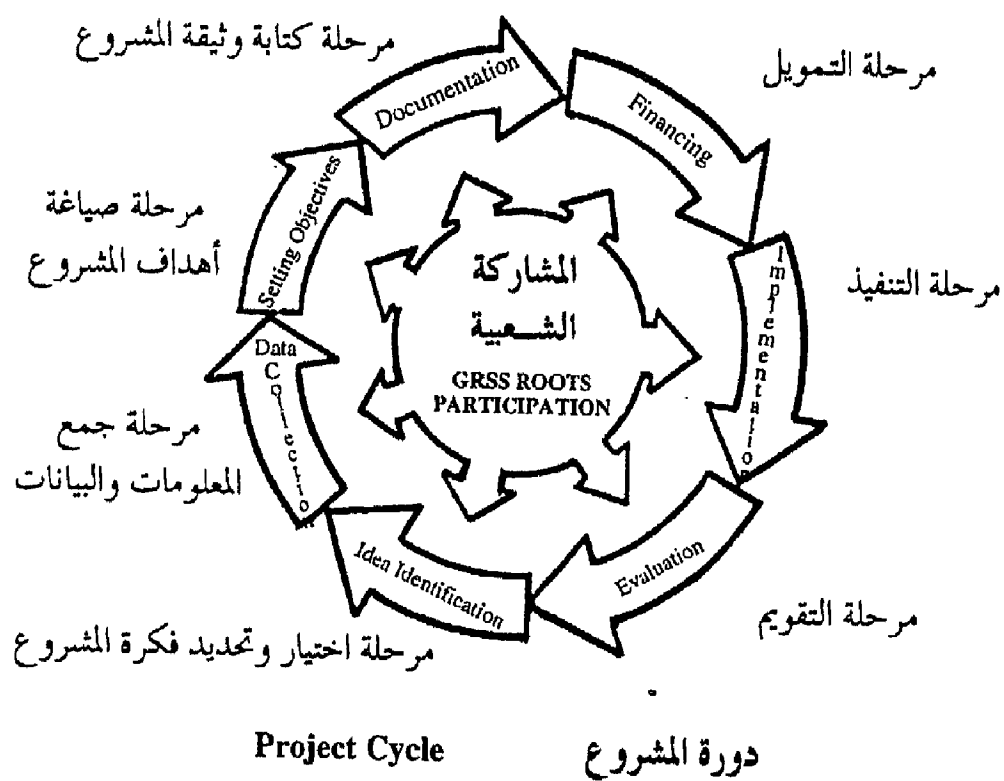


شکل رقم (٦)



An alternative Learning Model

شکل رقم (٧)



شكل رقم (٨)

أسلوب تحليل "سوات"

S.W.O.T Analysis Technique

تحليل "سوات" SWOT Analysis

سوات كلمة من أربع مقاطع بالأجنبية وهي:

| | | |
|----------|----------------------|------------------------------|
| S | Strengths | مناطق القوة |
| W | Weaknesses | مناطق الضعف |
| O | Opportunities | الفرص |
| T | Threats | مصادر التهديد (المخاوف) |

تقوم فكرة طريقة التدريب باستخدام تحليل "سوات" على أساس تمكين المشاركين من اكتساب مهارات التحليل في مجال أو أكثر من مجالات تنمية المجتمعات المحلية، بالإضافة إلى مهارات التحليل لأية أعمال أخرى كأعمال تخطيط وتصميم المشروعات.

ويقوم المدرب بالطلب من المشاركين فرادى، أو بمجموعات عمل صغيرة، تحليل مشروعاتهم، أو أعمالهم الميدانية تحت العناوين الرئيسة التالية:

- مناطق القوة (STRENGTHS).
- مناطق الضعف (WEAKESSES).
- الفرص (OPPORTUNITIES).
- مصادر التهديد (THREATS).
- أما مظاهر القوة فهي: كيف يرى المشاركون قوة مشروعاتهم، أو أعمالهم، وما هي نقاط القوة؟
- أما مناطق الضعف فهي: كيف يرى المشاركون ضعف مشروعاتهم، وما هي نقاط الضعف؟
- أما الفرص فتعني: ما هي الفرص التي يراها المشاركون والتي تبعث على الأمل، وتجدد العزيمة على تخطي الصعاب بالرغم من نقاط الضعف؟
- مصادر التهديد: ما هي الأسباب وما هي المصادر التي يخرج منها نوع أو أكثر من التهديد؟

وفيما يلي مثال على نتائج عمل إحدى المجموعات مأخوذة من برنامج تدريبي استخدمت فيه طريقة "سوات" بهدف تحليل مهمة منظمة أهلية غير حكومية تعمل في مجال تنمية المجتمعات المحلية.

| عناصر التحليل باستخدام "سوات" | نتاج عمل المجموعة |
|----------------------------------|--|
| نقاط القوة | <ul style="list-style-type: none"> - لدينا جهاز فني متخصص. - الجهاز مكرس وقته وجهده لتطوير العمل. - تثقيف الفئات المستهدفة. |
| نقاط الضعف | <ul style="list-style-type: none"> - التنسيق فيما بيننا في المؤسسة ليس كما يجب. - الاستجابة إلى حاجات المجتمع المحلي ليست بالسرعة التي يجب أن تكون عليها |
| الفرص | <ul style="list-style-type: none"> - لدى الناس الذين نعمل معهم فكرة واضحة عن احتياجاتهم. - ما زال هناك مجالات عديدة للعمل |
| مصادر التهديد (المخاوف) | <ul style="list-style-type: none"> - مصادر التمويل غير آمنة. - نحن في منافسة مع غيرها من المنظمات الأخرى |

تعتبر طريقة "سوات" من أهم الطرق المستخدمة في التدريب على التحليل، إذ تجعل المشارك في حالة من التمرين الذهني الذي يستلزم تفكيراً متمعناً في تحليل المشاريع والأعمال، والفصل الدقيق بين نقاط القوة، والضعف، والفرص، ومصادر التهديد.

وتجدر الإشارة إلى أن هذا التمرين الذهني قد لا يشعر المرء بقيمته إلا إذا مارسه فعلياً، وليس كما يظن البعض من سهولة تحديد العناصر عند عملية التحليل، فالأمر معقد بعض الشيء خاصة عند التمييز بين نقاط القوة والفرص، وبين مصادر التهديد ونقاط الضعف، وغيرها، فالنقاط الرئيسية في تحليل "سوات" يجب أن ينتج عنها عناصر مختلفة.

كما تفيد هذه الطريقة في تبادل الخبرات، وتوفر فرصة للمشاركين لمعرفة وجهات النظر المختلفة.

تطبيقات على استخدام أسلوب تحليل سوات

SWOT

جلسة عمل تحليل للثقافة العربية في إطار التمويل
باستخدام أسلوب "سوات" 7- 9 تشرين الثاني 1998

(1) المصدر: مجمع الملكة زين الشرف التنموي. ورشة تنمية الموارد المالية. 7-9 تشرين الثاني / 1998. عمان-الأردن.

دليل الميسر لمجموعات العمل (1)

تحليل سوات SWOT Analysis

- جميع المشاركين وعددهم التقريبي (150) مشاركاً سيتوزعون على (5) مجموعات بمعدل (28 - 30) مشاركاً في المجموعة الواحدة.
- ترتيبات توزيع المشاركين معدة أصلاً على الأساس التالي:

| | |
|------------|-----------------|
| مجموعة (A) | 28 - 30 مشاركاً |
| مجموعة (B) | 28 - 30 مشاركاً |
| مجموعة (C) | 28 - 30 مشاركاً |
| مجموعة (D) | 28 - 30 مشاركاً |
| مجموعة (E) | 28 - 30 مشاركاً |

- يحمل المشاركون من كل مجموعة من المجموعات أعلاه حرفاً متشابهاً مثبتاً على يمين أعلى باجة الصدر (A, B, C, D, E).
- سيقوم كل ميسر بالتوجه مع مجموعته من القاعة الرئيسة إلى القاعة المخصصة لذلك، وستجد على باب الغرفة لوحة ورقية مثبت حرف عليها كل مجموعة (Room A, Room B, ... etc).
- يلزم الأدوات التالية:
 - أ. ورق فليب شارت.
 - ب. أقلام فلوماستر.
 - ت. ورق اصفر صغير لاصق الطرف (Post. It. Notes).
 - ث. جهاز مسلاط.
 - ج. لوح ابيض للكتابة.

(1) اعد هذا الدليل خصيصاً للورشة.

- بعد جلوس المشاركين ابدأ بالترحيب وتقديم نفسك (جهز سلفاً تقدمه لنفسك اذا رغبت).

- اطلب من كل مشارك ان يسمي في المرحلة الأولى:

1. الاسم.

2. البلد.

- اعلم الحضور بأن الوقت المخصص لعمل المجموعة هو (20) دقيقة.
- اعلم المشاركين بأن النشاط التالي هو نشاط تعاريفي، وزع على المشاركين ورقة الأوتوجراف واطلب منهم سرعة ملئها بالمعلومات المطلوبة.
- بعد الانتهاء من ملء الأوتوجراف اطلب من المشاركين العودة إلى مقاعدهم، وابدأ بشرح أهداف الجلسة، استخدم الشفافية الخاصة التي توضح الأهداف.
- اطلب من (كل ثلاثة) أن يجلسوا وبشكل يسمح بتفاعلهم واتصالهم بشكل أفضل.

- وزع المرفق الخاص بمهمة مجموعات العمل.

- اطلب من مساعدك (Co-Facilitator) توزيع:

ورق لاصق الطرف (Post- it Notes) مع القلم رفيع الرأس لكل مشارك في المجموعة.

- يطلب الميسر من أحد المشاركين أو يقوم هو بنفسه بقراءة المرفق الخاص بمهمة العمل في مجموعات، وأتح المجال لمناقشته والإجابة عن الاستفسارات.

- ثبت لوحة (SWOT).

| | |
|------------------|------------------|
| S مواطن القوة | W مواطن الضعف |
| O الفرص | T التهديدات |

- يطلب من كل مجموعة أن تبدأ برصد نقاط القوة.

- بعد أن تنتهي كل (مجموعة ثلاثية) وتتفق على ما رصدته من نقاط قوة، نبدأ بعرضها دورياً، ونستثني البطاقات المتكررة التي تحمل الموضوع نفسه وتثبت على اللوحة الورقية.
- ينتقل الميسر مع المشاركين إلى باقي عناصر التحليل (S+ W+ O+ T).
- بعد أن ينتهي المشاركون من ذلك تقرأ وتتقح وتعتمد.
- يثبت المشاركون أسماءهم عليها.
- ثبت النتائج في المكان المخصص لتتمكن باقي المجموعات من الاطلاع على باقي النتائج.
- تأكد من أن الملخص العام قد تضمن نتاج مجموعتك.

نتاج عمل جميع المجموعات (A+ B+ C+ D+ E)

مواطن القوة (S)

- طريقة تقديم وعرض المشروع.
- اتساع الرقعة الجغرافية للوطن العربي.
- غاية المشروع.
- موقع استراتيجي.
- تحديد شبكة المستفيدين.
- الارتباط الجغرافي.
- اللغة المناسبة للممول.
- أمة فتية.
- وجود متبرعين يعلمون حقيقة العمل
- وحدة دينية.
- التطوعي.
- مصادر طبيعية (الموارد البشرية، الطبيعة
- الاستقرار السياسي.
- مثل البترول).
- حب الخير والتكافل الاجتماعي.
- موارد بشرية مدربة.
- توافر ثروات طبيعية وتكاملها.
- أحاسيس مشتركة.
- الموقع الجيوستراتيجي للعالم العربي.
- ثقافة مشتركة.
- تطور التكنولوجيا.
- أرض واسعة.
- تعدد واختلاف المناخ مما يؤدي إلى اختلاف
- صناعات.
- البيان.
- الخبرات.
- تنوع وامتلاك الموارد الاقتصادية.
- توفر القوى البشرية.
- اتساع الرقعة الجغرافية.
- الرغبة في العطاء.
- توافر الموارد البشرية المدربة.
- متطوعون.
- الترابط الأسري.
- التماسك الاجتماعي والأسري.
- حب عمل الخير والتكافل الاجتماعي.
- وسائل الإعلام لتحقيق الأهداف.
- توافر ثروات طبيعية وتكاملها بين أقطار
- اللغة واحدة.
- الوطن العربي.
- التنوع البيئي (المناخ).
- وجود جمعيات متخصصة.
- الزكاة (الصدقات).
- التاريخ المشترك.
- السياحة (الآثار).
- تعدد واختلاف المناخ.
- ثقة الممول.
- الاستقرار السياسي.
- ارتفاع نسبة المتعلمين

مواطن الضعف (W)

- عدم تجديد التشريعات القانونية بما يتوافق مع متطلبات العصر.
- ضعف استخدام التقنيات الحديثة.
- مع متطلبات العصر.
- سوء توزيع الثروة والدخول.
- اختلاف القوانين (بين البلدان العربية).
- بروز التلوث الاجتماعي، فقر، جهل، مرض.
- التملق والتصنع في العلاقات.
- التمسك بالتقاليد البالية بسبب الجهل الاجتماعي.
- عدم الاستغلال الأمثل للثروات الطبيعية.
- الافتقار إلى التجربة الديمقراطية.
- البنك الدولي وسيطرته على القرار السياسي والإقتصادي.
- التمزق العربي.
- الكثافة السكانية وارتفاع نسبة الخصوبة.
- نقص المؤهلات وعدم الخبرة.
- ضعف الوحدة.
- عدم ملائمة المنطقة الجغرافية لبعض المشاريع الزراعية.
- الاستعمار "الإسرائيلي" لمعظم أجزاء الوطن العربي.
- حجز الحريات.
- ضعف الإعلام العربي.
- الخلافات بين الأنظمة السياسية.
- الأخذ بالمركزية في اتخاذ القرار "المركزية".
- اقتصر الجهات المانحة على تمويل مشاريع البنية التحتية.
- ضعف التخطيط العربي.
- الكساد الاقتصادي.
- الأوضاع السياسية وعدم الاستقرار، وتأثير ذلك على الأوضاع الاقتصادية.
- تسرب العلماء والخبراء.
- صعوبة انتقال رأس المال العربي.
- عدم وجود هيكلة إدارية.
- عدم وجود مفاهيم واضحة نحو العمل التطوعي.
- الحدود السياسية (عوائق الحدود).
- تشتت الجهود.
- عدم وجود التنسيق المتواصل بين المؤسسات العامة بين المجال محلياً وعربياً وعالمياً.
- القاعدة العسكرية الإسرائيلية لأمریکا.
- عدم وجود روح الفريق الواحد داخل العمل وعدم وضوح الرؤية.
- الفجوة بين التعليم النظري والعملي.
- عدم الوعي الكامل بحقوق المرأة.
- توجه الأفراد للوظائف دون وجود الإبداعية لديهم.
- ضعف المعلومات.
- ضعف الديمقراطية.
- ضعف الشفافية والمصداقية في التعامل.
- التلميحات السياسية.
- ضعف التخطيط قصير وطويل الامد.

- سيطرة الرجال على الحياة الاقتصادية
- الهيمنة الشخصية على المشاريع (التفرد).
- والسياسية والعامة.
- سيطرة الثقافة الغربية
- العادات والتقاليد
- عدم وجود البنية التحتية المخطط لها في
- ضعف الإعلان المسبق عن المشروع.
- الأراضي العربية.
- نقص التكنولوجيا.
- ضعف تفصيل القوانين
- كثرة مشاريع التنمية الاجتماعية.
- الانتشار العشوائي وغير المدروس للمؤسسات
- عدم المتابعة والتخطيط لمواطن العمل الفعال.
- الأهلية التطوعية.
- عدم وجود مصادر تمويل ثابتة للعمل
- ضعف الثقافة التطوعية لدى غالبية
- الاجتماع.
- اجتماع المحلي
- ارتفاع نسبة الأكاديمية في بعض مناطق
- الوطن العربي
- عدم وضوح التشريعات وعدم مراجعتها
- عدم وجود برامج تدريب وتأهيل مخطط لها.
- بشكل دوري.
- عدم وجود قدرة معرفية وأكاديمية للعاملين
- عدم توفر الموارد الداعمة للعمل الاجتماعي
- في العمل الاجتماعي.
- لضعف الثقافة الاجتماعية في الوطن العربي.
- الحدود المصرفة.
- عدم التواصل والتسيق وتبادل الخبرات بين
- مؤسسات العمل التطوعي.
- الإقليمية الضيقة العمياء.
- التضارب في المشاريع الاقتصادية.
- عدم توزيع الموارد المالية بصورة متكافئة
- وعدم استغلالها في مشاريع تنمية للوطن
- العربي.

الفرض (O)

- الوحدة العربية.
- فرص جيدة للصناعة.
- التنمية الريفية للحد من الهجرة.
- الثقافة والدين.
- فكرة مشروع النوع الاجتماعي وحقوق الإنسان.
- مشروع حول العودة إلى الطبيعة.
- عمل شبكة اتصالات بين المنظمات الأهلية.
- مشروع تدريب حول بناء القدرة المؤسسية.
- توافر المصادر الطبيعية.
- الاستفادة من الخبرات بين الدول العربية.
- تشجيع الاستثمار بين الدول العربية.
- تشجيع العمل اليدوي بين الدول العربية.
- تشجيع السياحة بين الدول العربية.
- وجود سوق عربية مشتركة.
- المساعدات من خلال الزكاة والصدقات.
- تقارب الشعوب.
- إخراج أمريكا من الوطن العربي كدور أساسي وجعل دورها محدد بقطاعات محددة.
- مساعدات الحكومات للقطاع الأهلي.
- محاربة البطالة وإيجاد فرص عمل.
- ضبط النمو السكاني بين الدول العربية الأكثر كثافة بالسكان.
- تزايد الممولين من المنظمات العالمية.
- مساعدات من الحكومات المحلية.
- إمكانية استغلال الموارد البشرية والاقتصادية للنهوض بالعمل الاجتماعي.
- انتشار الوعي والثقافة فيما يتعلق بالعمل الاجتماعي.
- عقد الدورات التدريبية.
- إزالة الحدود المصطنعة.
- تفعيل دور الجامعة العربية.
- تفعيل دور المرأة.
- استغلال الطاقات والموارد البشرية بشكل مبرمج وعلمي ومنهجي.
- الانفتاح على الثورة العلمية واستغلال التكنولوجيا الحديثة في العالم الغربي لتنمية مؤسساتنا.
- توافر العامل البشري المؤهل والمدرب.
- التوجه للانفتاح على العالم إعلامياً وتقنياً.
- الأسبقية في التعرف إلى الممول (وجوده).
- استغلال القدرات المتوافرة.
- استغلال المناسبات الهامة.
- الابتكار والتجديد.

مهددات (T)

- التنفيذ السيء للمشاريع.
- كثرة النزاعات وعدم وحدة العرب.
- عدم وجود دراسة اقتصادية واقعية.
- الحصارات المفروضة على بعض الدول العربية.
- عدم الاستقرار السياسي (الإقليمي)
- المديونية للبنك الدولي.
- الفساد الاداري.
- سوء استخدام الموارد
- عدم وجود التنسيق.
- التبعية السياسية.
- الحروب
- التخلف في التكنولوجيا الحديثة
- تدخل الممولين
- الاعتماد على الغير
- الحكومات غير متقبلة للمنظمات الأهلية
- الممولون دائماً تابعون لسياسات بلادهم.
- عدم وجود الخبرة المحلية.
- الاضطرابات بين العرب واسرائيل
- البيروقراطية.
- انخفاض سعر النفط
- ضعف البنية التحتية
- المشاكل الاقليمية بين العرب أنفسهم
- الديمقراطية الهشة
- عدم الاستخدام السوي للمناطق الزراعية.
- فجوة بين الصناعات ومراكز البحوث
- الابعاد غير المصرح بها
- عدم انسجام العاملين في المؤسسات مع الغيرة
- والحسد بين افراد المؤسسة
- ظهور أزمات داخلية وأزمات خارجية.
- عدم الإنصاف في توزيع الحصص بين الجمعيات.
- تحديد التقديرات للعروض من بعض المنظمات العالمية بالقطاع العام.

أسلوب التحليل "بست"

PEST Analysis Technique (PAT)

بست هي اختصارات للكلمات التالية:

| | |
|---------------|------------|
| Political | • سياسي |
| Economic | • اقتصادي |
| Sociological | • اجتماعي |
| Technological | • تكنولوجي |

تحليل "بست" هو تحليل للعوامل تحت العناوين الأربعة الرئيسية، وكيف لهذه العوامل أن تؤثر على المنظمة، وينبغي على المدرب أن يعي هذه العوامل ذات التأثير البالغ على استراتيجيات صنع واتخاذ القرار في المنظمة ومن المفيد أنك أيضاً تستطيع إظهار العلاقة والتأثير بين الأحداث والأخبار العالمية من جهة وبين ما يحدث داخل المنظمة من جهة أخرى.

وتفيد هذه العناوين الأربعة الرئيسية في منحنا إطاراً لإختبار ما يحدث خارج عالم مؤسساتنا ومنظماتنا، ومن الطبيعي أن انخرطنا وانغماسنا اليومي بشؤون العمل داخل المنظمات من شأنه أن يفقدنا الحس بالقضايا والأحداث الخارجية من حولنا، والتي قد يكون لها تأثير قوي علينا.

وإذا ما أغفلت أو تنكرت منظمة ما من المنظمات لهذه القضايا، فإن استمرارها وبقائها على مدى طويل هو أمر مشكوك فيه. وفيما يلي تفصيل لكل عنوان رئيس من العناوين الأربعة السابقة.

السياسي Political

ويعني هذا تحديد الأوجه السياسية التي من الممكن أن يكون لها أثر على المنظمة:

- القضايا السياسية داخل المنظمة.
- القضايا السياسية في المنطقة أو الإقليم وحيث تعمل المنظمة.

- القضايا السياسية الوطنية والعالمية.

وفي ظل ومناخ العولمة الاقتصادية العالمية فإن أثر التغيرات السياسية التي تحدث في بلد ما من البلدان ينعكس على بقية الأعمال والتشريعات في العديد من البلدان الأخرى.

ولعل من أبرز الأمثلة على ذلك موضوع شركات إنتاج السيارات، فمثلاً؛ عندما يرفع حظر استيراد السيارات عن بلد ما من البلدان، فإن الشركات الصناعية يزداد بيعها، أو عندما مثلاً تخفض الرسوم الجمركية على السيارات، فإن الاستعداد يصبح أكثر قوة وتكيفاً مع المستجدات والتغيرات. لا يمكن لأي منظمة من أن تعزل نفسها عن ما يجري في العالم المحيط، فهناك وباستمرار حاجة للتزود بالمواد الخام، وحاجة أيضاً للكوادر في الترحال والسفر، والحاجة إلى مزيد من رأس المال، وكذلك الحاجة إلى معرفة بالأنظمة والتشريعات وغيرها.

إن القضايا السياسية يمكن أن تشمل على:

- تغير الحكومات.
- تغيرات في السياسة الحكومية.
- السياسة الضريبية.
- مواعيد الانتخابات العامة القادمة.
- تغير في السياسة الرسمية تجاه بلد بعينه.
- تغير في الحكومة المحلية.
- تغير في التشريعات أو في تفسير التشريعات.
- الحرب أو المشكلات أو الاضطرابات المدنية.
- التخاصية في مقابل التأميم.

وعلى صعيد داخلي في المنظمة فإن القضايا السياسية يمكن أن تشمل:

- تغير المدير التنفيذي أو الرئيس
- تغير الملكية.

- صراع القوة بين الأفراد.
- تغيير في الرسالة والرؤية والأهداف والقيم والمعتقدات للمنظمة.

الاقتصادي Economic

العوامل الاقتصادية التي لها تأثير على عمليات التشغيل داخل المنظمة تهتم كثيراً بكل ما هو مالي داخل وخارج المنظمة ولعل أبرز الأمثلة على العامل الاقتصادي هو التغيرات التي تطرأ على المعدلات الوطنية للقائدة، فمن المحتمل أن تؤثر زيادة الفائدة على التدفق النقدي للشركة مثلاً، ومن المحتمل أن تجعل بضائعها وخدماتها أكثر كلفة، أو قد تدفع الشركة أو المنظمة إلى تقليل نسبة الاستثمار في رأس المال والمعدات، أو إيقاف الاستثمار في منتجات جديدة أو مشروعات جديدة.

وفيما يلي مجموعة أخرى من العوامل الاقتصادية:

- تغيرات النظام الضرائبي الوطني أو المحلي وبكافة مستوياته.
- ارتفاع حاد في الأجور.
- تغيرات في التزامات الدولة نحو خدمات الرعاية الاجتماعية للعاملين في المنظمة أو الشركة.
- تغيرات في قيمة العملة الوطنية.
- تغيرات في ما يتعلق بسياسات الاستخدام.
- تأثير الاتحادات العالمية كاتحاد الدول الأوروبية والاتحادات والإتلافات الاقتصادية العالمية.
- تغيرات في متطلبات الاستدانة والاستقراض.
- المنافسة الأجنبية.
- التضخم.
- تغيرات في أسعار وموارد المواد الخام.
- الفتور والركود الاقتصادي.

الاجتماعي Sociological

تتعلق العوامل الاجتماعية بأنماط المعيشة والحياة، العادات، الميول، والاتجاهات، الموديلات ومعتقدات الناس، ومن الأمثلة الواضحة على العوامل الاجتماعية وتأثيرها؛ هذا المثال المأخوذ من بريطانيا، فمثلاً في؛ بريطانيا هناك تغير في معدلات الولادة.

الانخفاض في أعداد الأطفال الذي يصلون إلى سن إنهاء المدرسة (School Leaving Age) في الوقت الذي تزداد فيه أعداد الأطفال على مقاعد الدراسة والذين يرغبون في الحصول على مزيد من التعليم، مما أدى إلى نقص في أعداد الطلاب الذين يتركون المدرسة، والذين كانوا في الماضي يعدون وبشكل تقليدي المصدر الرئيس للمستخدمين من قبل كبرى الشركات البريطانية، وهذا أدى إلى:

- استخدام واسع لعقود العمل المرنة.
- تشجيع المرأة للعودة إلى العمل بالرغم من أعبائها الأسرية.
- تطور ونمو سريع في ممارسة العدالة في الفرص.
- ميل الشركات إلى إجراء تعديلات في البيئة الإدارية لها وإزالة كثير من الاقسام والدوائر في أنظمتها.
- ميل الشركات إلى إيقاف تعيين تاركي المدارس بشكل عام والسعي نحو توظيف أفراد لشواغر محددة.
- ومن المثال السابق تلحظ مدى التأثير الواضح لأحد العوامل والتأثيرات الاجتماعية. ومن الأمثلة على العوامل الاجتماعية نذكر:

- تغيرات في القيم والمعايير الوطنية.
- ارتفاع حجم الإعالة.
- التقديم في الخدمات الصحية واكبة زيادة في معدلات الأعمار للسكان.
- توقعات المستخدمين من العمل.
- تدريب وتنمية وتوقعات المستخدمين.

- تغيرات بين معظم الشركات من شركات توفر أعمالاً مستدامة (Careers) إلى شركات توفير وظائف (Jobs).
- قضايا بيئية.

تكنولوجيا Technology

العوامل التكنولوجية تتضمن التغيرات التكنولوجية والتطورات في مجال عمليات الإنتاج، ومع نهاية القرن العشرين هذا، فإن السرعة التي يشهدها العالم في التطور التكنولوجي هي أسرع ما كانت عليه في تاريخنا، ولهذا العامل كما تعلمون أثر كبير على الشركات والمصانع والمنظمات الاجتماعية وغيرها.

كما تتضمن العوامل التكنولوجية القدرة على الاستجابة تقنياً وفنياً لاحتياجات السوق ومتطلباته، خذ على سبيل المثال؛ صناعة البطاريات، فعندما أنتجت أول بطارية (Nickel Cadmium battery) لم تتأثر الشركات في مجال إعداد البطاريات التقليدية الخاصة بها، ولكن بعد أن بدأت الشركات تشعر بحاجة السوق وسرعة ظهور الموديلات والأنواع المختلفة فإن الأمر قد تغير كثيراً.

ففي المملكة المتحدة الآن شركة واحد تسيطر على سوق البطاريات، ولولا تسخير هذه الشركة للتكنولوجيا؛ لما سمع بها أي شخص في السوق، وكان يمكن أن تظل صناعتها مغمورة.

ومن العوامل الاقتصادية الأخرى:

- التقدم السريع في تطور أنظمة الحاسبات.
- أنظمة (Software) جديدة وأنظمة تشغيل جديدة.
- عمليات تصنيع وإنتاج مختلفة.
- عمليات توزيع جديدة.

مثال على استخدام "بست"⁽¹⁾ كأسلوب تحليلي لواقع العالم العربي

(1) المصدر: البرنامج التدريبي حول تنظيم الجماعة والتمكين، مجلس كنائس الشرق الأوسط. برنامج الرسالة في المدينة والريف. أعداد وإشراف وتنفيذ: حسين وحسين 14-17/ تشرين الثاني 1998. بكفيا/لبنان.

| P | E |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> ❖ العولة ❖ الحدود ❖ الاستعمار/ الحرب ❖ الديمقراطية ❖ الأزمات ❖ محسوبيات. ❖ ضعف اهتمام الدول بالإنسان ❖ تعدد القوميات ❖ الاستقرار السياسي ❖ الوحدة العربية | <ul style="list-style-type: none"> ❖ سيطرة البنك الدولي على الاقتصاد العربي. ❖ هجرة رؤوس الأموال العربية. ❖ الاستقرار الاقتصادي (الأمان). ❖ عدم الاستخدام الأمثل للموارد. ❖ عدم وجود تكتلات اقتصادية عربية-عربية ❖ العمالة الوافدة ❖ غلاء المعيشة ❖ عدم وجود توزيع عادل للموارد والثروات الاقتصادية |
| S | T |
| <ul style="list-style-type: none"> ❖ الإغراء ❖ العنصرية ❖ الفساد الإداري ❖ غياب المثل الأعلى ❖ النمو السكاني السريع ❖ التقليد الأعمى للغرب ❖ الفقر/الجهل/الأمية ❖ العنف الاسري والمجتمعي ❖ الشباب (الماضي والحاضر) ❖ هجرة الخبرات ❖ تنظيم الأسرة ❖ مجتمع استهلاكي ❖ الارتجالية في التخطيط | <ul style="list-style-type: none"> ❖ الانفتاح على التكنولوجيا الغربية ❖ الاعتماد على الخبرات الخارجية ❖ التقنيات التقليدية ❖ الاعتماد الكلي على استيراد التقنية ❖ عدم مواكبة التطور السريع للتقنية ❖ حروب (هجرة) الكفاءات العربية ❖ مجتمع مستهلك للتقنية ❖ زيادة البطالة ❖ بناء القدرات العربية |

أسلوب الرسم النسجي

Web. Chart Technique (WCT)

تقوم فكرة هذا الأسلوب على فلسفة مؤداها: تمكين المشاركين في برنامج تدريبي من بناء قدرة على تتبع جذور وأسباب الظواهر، والأشياء، والحوادث، والمشاكل، التي تحدث في بيئات أعمالهم، وفي المجتمعات المحلية التي يعملون فيها وغيرها، وكذلك بناء قدرة على العزل، أو الفصل بين الأسباب، وربط القوى التي لها علاقة بظاهرة ما من الظواهر، ويعمل بهذه الطريقة بوساطة قيام الميسر بتوضيح المشكلة، أو الظاهرة ومن ثم كتابتها في منتصف ورقة لوح قلاب، على أن يراعي في ذلك الاختصار والتوضيح والتحديد، ثم يحيط ذلك بدائرة، وتبدأ عملية النسج المتمثلة بتحديد العوامل والأسباب المرتبطة بما هو داخل الدائرة، أنظر لاحقاً مثال على طريقة الرسم النسجي مأخوذة من إحدى الدورات التدريبية التي أدارها المؤلف بعنوان "تدريب المديرين".

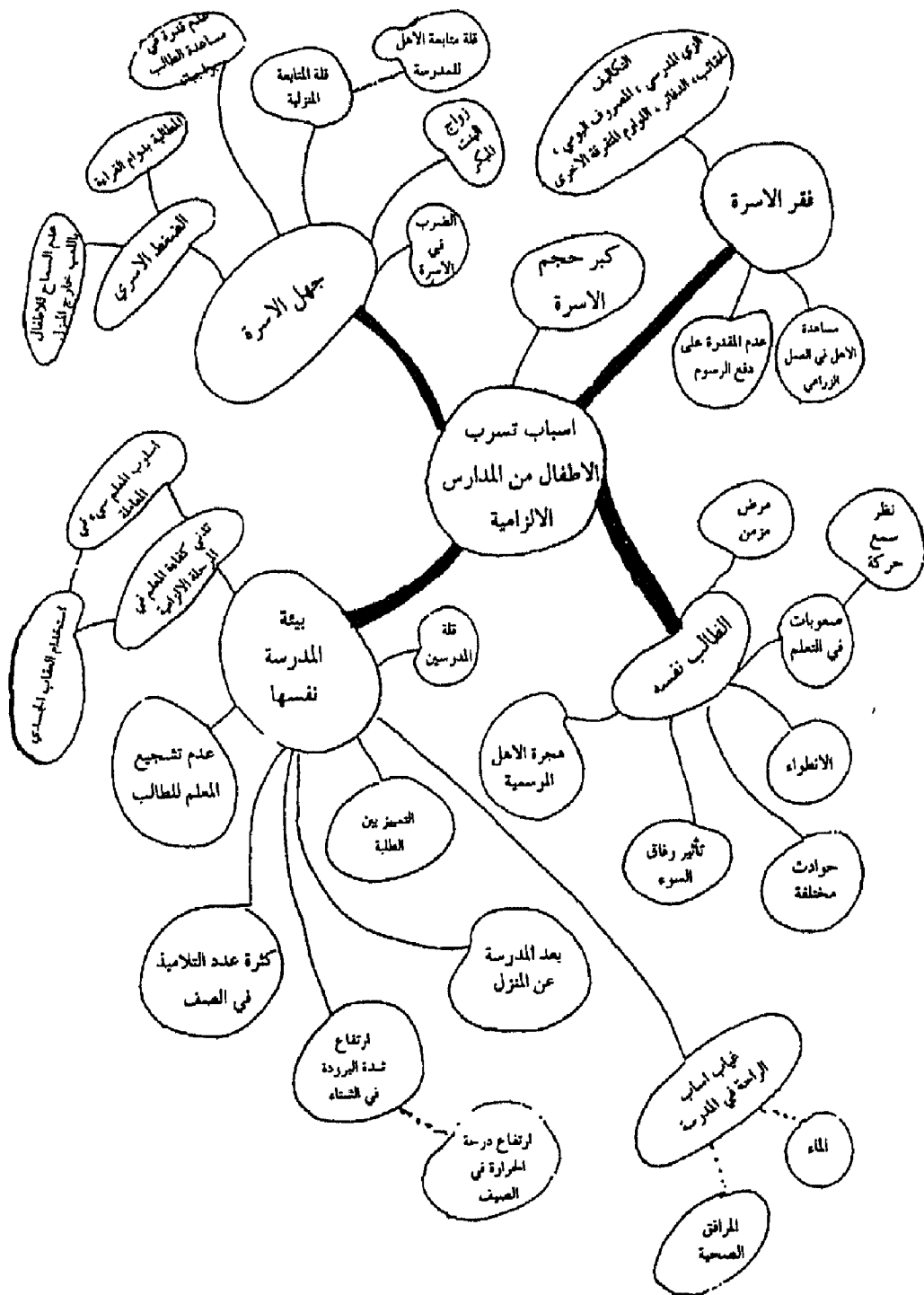
متطلبات استخدام أسلوب الرسم النسجي

1. توفير ما يلزم من مواد مثل: ورق جدران أبيض حجم كبير، أقلام ملونة، (عدة ألوان)، شريط لاصق.
2. يجب تحديد الموضوع أو الحاجة، أو المشكلة، أو الظاهرة المراد نسجها تحديداً مختصراً وواضحاً.
3. يجب أن يتم اختيار ما جاء في البند السابق بحيث يلاقي اهتمام المشاركين، أي اختيار ما يشد انتباههم ويستحسن أن يكون الأمر من مشاكل البيئة المحلية، وقريباً من نفوس المشاركين.
4. إذا لم يكن الموضوع واضحاً أثر ذلك بوضوح على عملية النسج.
5. يجب استخدام عدة ألوان لتمييز الخطوط في النسج.

6. يجب توضيح خط النسج بين الموضوع المركزي والموضوع الفرعي شبه المركزي، عن طريق زيادة سماكة النسج وكما هو موضح في الرسم السابق.
7. خط النسج بين الموضوع شبه المركزي وبين الموضوعات النسجية الفرعية يجب أن يقل في سماكته عن سماكة النسج بين الموضوع المركزي وبين الموضوع شبه المركزي.
8. تستخدم خطوط متقطعة بين الموضوعات التي لها علاقة مباشرة، أو التي يوجد بينها علاقات متبادلة.
9. يجب التركيز في البداية على العلاقات والموضوعات الرئيسة.

من مزايا طريقة الرسم النسجي، نذكر:

- مساعدة المشاركين على تحديد جذور الأمور كالظواهر، والمشاكل والحوادث وغيرها.
 - تساعد في الكشف عن مواطن وأمر جديدة لم تكون معروفة في السابق.
 - تمكن المشاركين من تبادل الخبرات والعمل بروح الفريق.
 - تساعد في تكاملية العمل والتخطيط.
 - الجميع له بصمة في الرسم النسجي.
- مما يؤخذ على هذه الطريقة ضعف مستوى القيمة العملية التي يضعها بعض المشاركين عليها، واحتمالية تسببها ببعض أشكال الخلاف والصراع بين المشاركين حول موضوع الأسباب المؤدية إلى، أو الكامنة وراء مشكلات المجتمع المحلي.



أسلوب الرسم النسجي Web. Chart Technique

(مهمة منزلية)

طريقة الرسم النسجي هي إحدى طرق التدريب الحديثة، ولكي نستخدم هذه الطريقة في برنامجنا الحالي؛ لابد وأن نعرف بعض الشيء عن مفهوم وفلسفة وأسلوب استخدام هذه الطريقة.



المطلوب:

1. قراءة المعلومات المرفقة.
2. وضع أي أسئلة أو استفسارات لمناقشتها في اليوم التالي.
3. إعداد مثال من واقع خبرتك على طريقة الرسم النسجي.

معايير لانتقاء الطرق التدريبية

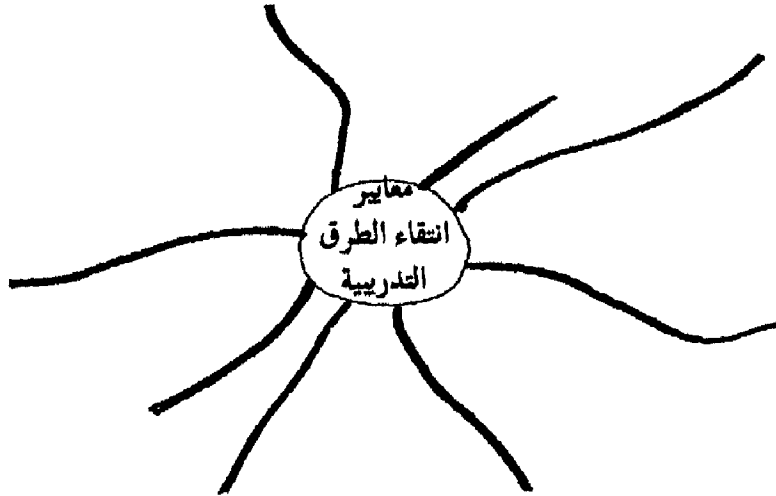
مهمة مجموعات عمل صغيرة

ينتفي العامة من الناس احتياجاتهم من السوق (ملابس، مواد غذائية، أجهزة.. الخ) بناء على معايير ذهنية، وحتى أبسط الناس نراها تقيم سلفاً في أذهانها معايير مسبقة لتوظيفها عند تلبية احتياجاتها وتحقيق اهدافها، وقد يحدث أن يجد الناس بأن ما أقاموه من معايير كان خطأ، أو يحتاج إلى إعادة نظر ودراسة، ومن هنا نراهم يقيمون وباستمرار المعايير التي يبنونها ويستخدمونها.

وينسحب ما سبق على بقية الناس كالمدرسين، والمدرّبين وغيرهم حينما يقرون استخدام طرق التدريس والتدريب، وحتى نتعرف معاً على مجموعة المعايير الخاصة بانتقاء الطرق التدريبية؛ فإن علينا أن نعمل معاً وفي مجموعات صغيرة على المهمة التالية:

- تجلس كل مجموعة وحدها.
- يبدأ كل عضو وبشكل فردي في المرة الأولى بوضع قائمة بالمعايير والاعتبارات التي يستخدمها عند اختيار طريقة ما من طرق التدريب.
- بعد ان يعد العضو ما سبق، تبدأ المجموعة وبوساطة طريقة الرسم النسجي بنسج لوحة، على ان تضع كافة المجموعات العبارة التالية في منتصف اللوحة

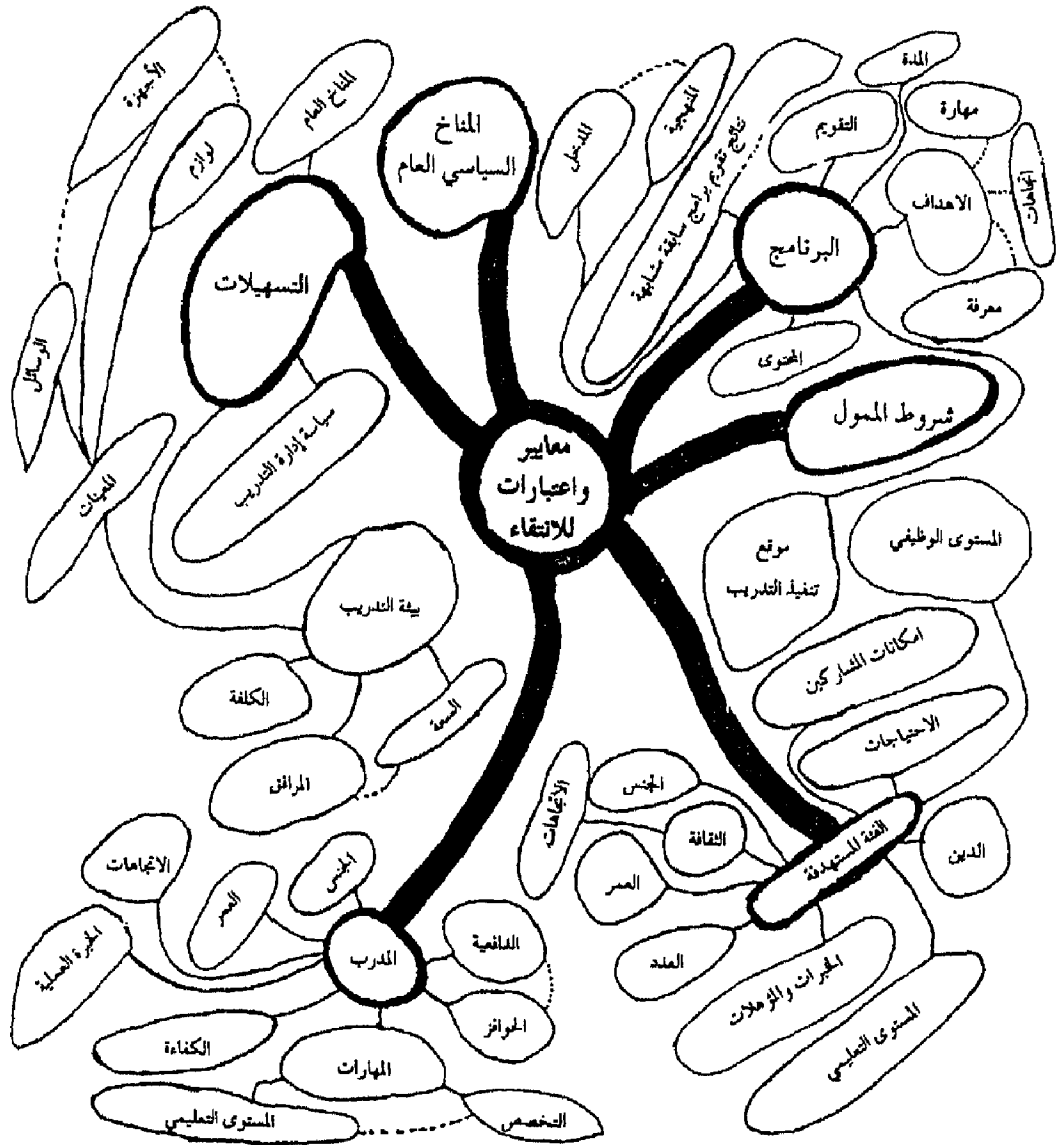
رسم نسجي لمعايير انتقاء الطرق التدريبية



مجموعة المعايير والاعتبارات الداخلة

في المفاضلة والانتقاء لطرق التدريب

Criteria For Selection



أسلوب الزعيم الكبير

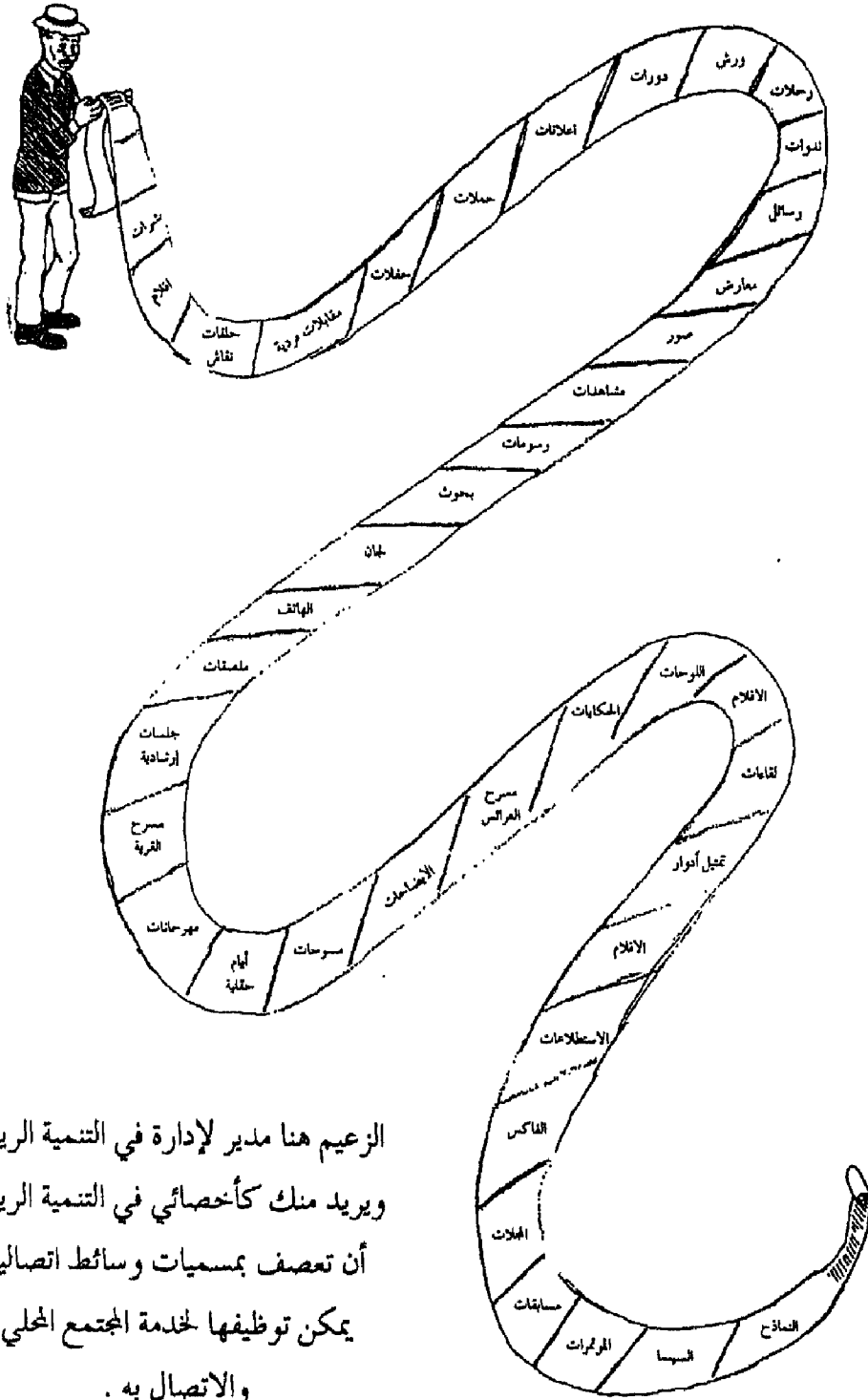
The Big Boss Technique (BBT)

أحياناً نُؤلِّدُ أفكاراً ومعلومات تحت ظروف ضغط مختلفة في هذا الأسلوب، وسنتحدث عن ضغوط الإدارة ممثلة بالسيد المدير، أو كما أسميناه "الزعيم".

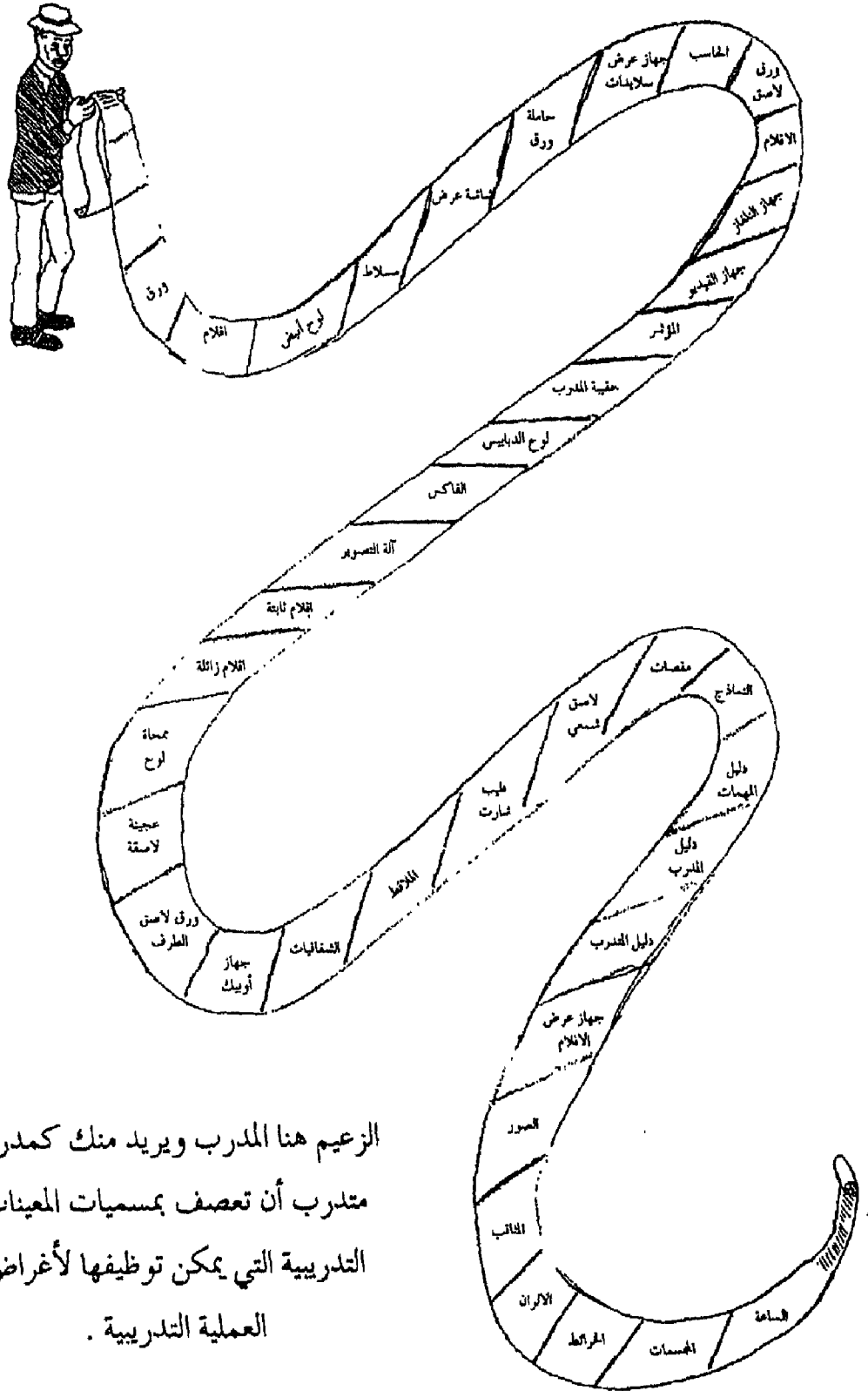
والزعيم قد يكون مدير المدرسة أو مدير الشركة أو المدرب أحياناً، ولكن هذه المرة الزعيم سيحضر بعد إجازة متوقفاً منك مثلاً أن تكون قد أعددت.

- قائمة مقترحات نوعية لتحسين أداء الموظفين، أو
- أفكاراً جديدة لبرامج ومشاريع، أو
- طرق تدريب حديثة لاستخدامها في برامج التدريب القادمة، أو
- طرائق جديدة للتسويق، أو
- أفكاراً جديدة لاستقطاب التمويل، أو
- مقترحات لتحسين آليات العمل مع الأهالي، أو
- بدائل لحلول مشكلة إدارية، أو
- قائمة بالبرامج التدريبية التي يحتاجها الموظفون للسنة الجديدة، أو
- أفكاراً حول إعادة تدوير بعض المنتجات، أو
- بدائل لحل مشكلة انقطاع المياه في فصل الصيف، أو... الخ.

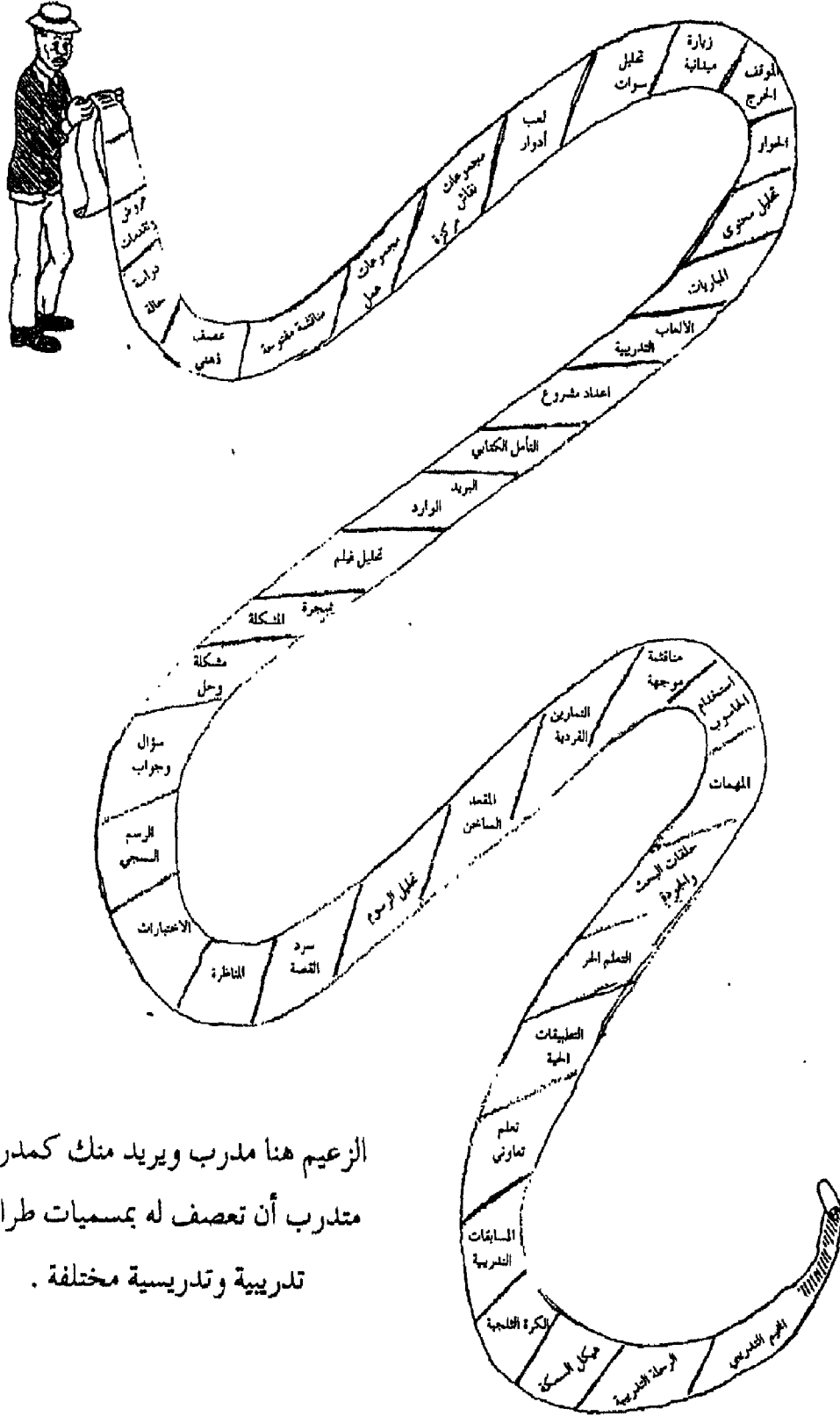
وعندما ودعت الزعيم اتفقتم على أن تكون الأمور جاهزة على مكتب الزعيم حال وصوله، ولكن فاتك إعداد ذلك ولم يبق سوى بعض الوقت لوصوله، ماذا تعمل؟ وتذكر أن الزعيم هذه المرة لن يقبل الأعذار كباقي المرات، وسوف يتخذ بحقك إجراءات مشددة قد تصل إلى الاستغناء عن خدماتك.



الزعيم هنا مدير لإدارة في التنمية الريفية
ويريد منك كأخصائي في التنمية الريفية
أن تعصف بمسميات وسائط اتصالية
يمكن توظيفها لخدمة المجتمع المحلي
والاتصال به .



الزعيم هنا المدرب ويريد منك كمدرب
متدرب أن تعصف بمسميات المعينات
التدريبية التي يمكن توظيفها لأغراض
العملية التدريبية .



الزعيم هنا مدرب ويريد منك كمدرّب
متدرب أن تعصف له بمسميات طرائق
تدريسية وتدرسية مختلفة .

أسلوب بناء "العقد"

Vault Technique (VT)

المقدمة:

أسلوب بناء "العقد" أسلوب للعصف الذهني مستمد بالأصل من الطراز المعماري الإسلامي وطراز المباني والآثار القديمة، ويتسم البناء في الماضي بانتشار الأقواس على الشبائيك والأبواب والمداخل.

وفي الماضي لم يكن استخدام الحديد والخراسانات الأسمنتية شائعاً، وكانت مادة البناء المنتشرة هي الحجارة.

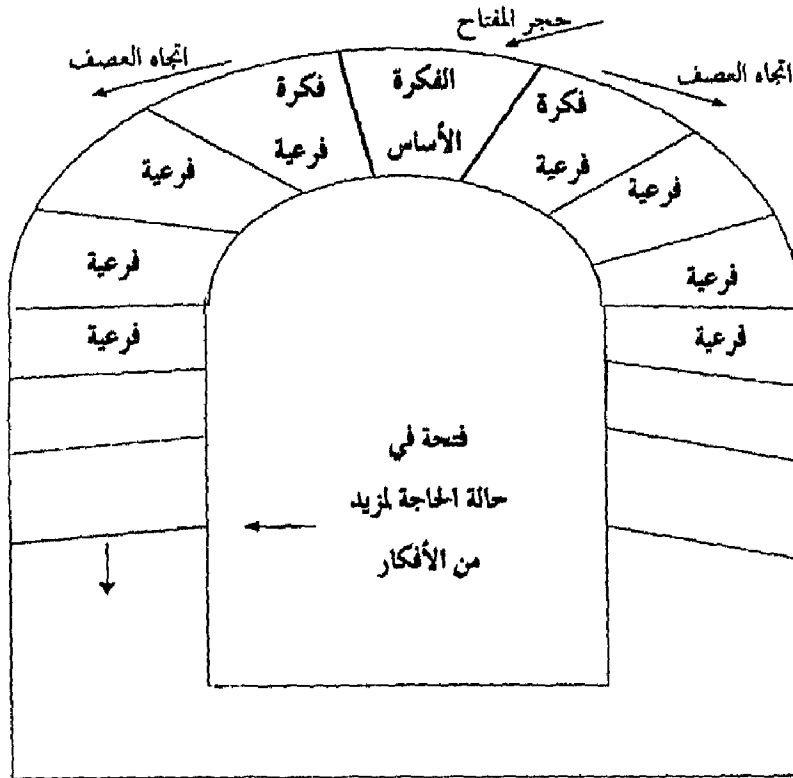
تقوم فكرة الأقواس على وجود حجر يعرف بالمتاح (Key Stone)، ولولا وجوده لكان من الصعب وجود الأقواس ماثلة حتى يومنا هذا، ويلعب حجر المفتاح دوراً أساسياً في تدعيم وتماسك وتراس الحجارة الأخرى التي تشكل في مجموعها القوس.

آلية العمل بأسلوب العقد:

يقابل حجر المفتاح ما يعرف بالفكرة الأساس (Main Idea)، وباقي حجارة القوس من على اليمين واليسار الأفكار الفرعية (Sub Ideas)، ويقابل أهمية حجر المفتاح في القوس لباقي الحجارة فيه أهمية الفكرة الأساس لباقي الأفكار الفرعية.

وتجدر الإشارة إلى أن قياس طول الحجر الواحد في القوس على اليمين أو اليسار ليس بالضرورة أن يكون واحداً، مثال: قد تجد حجراً طوله 50 سم أو حجراً 20 سم وهكذا، إذن طول الحجر ليس مهماً ولكن المهم هو الطول الكلي للحجارة من على يمين حجر المفتاح الذي يجب أن يساوي الطول الكلي للحجارة من على يسار حجر المفتاح، ويقابل ذلك في أسلوب العقد الذي نحن بصدد الحديث عنه ما يلي:

بالنسبة للأفكار الفرعية قد تكون بكلمة واحدة أو باثنتين أو جملة مثلما هو حال وجود أحجار 50 أو 30 سم أو 20 سم، إضافة إلى الهدف وهو استكمال الأفكار وتدوينها داخل المربعات كما هو موضح بالشكل المرفق.



مجالات استخدام أسلوب العقد:

يمكن استخدام أسلوب العقد في المجالات التالية:

1. تحديد العناصر الفرعية لنظام ما من الأنظمة.
2. تحديد عناصر محتوى موضوع تدريبي معين.
3. اقتراح حلول لمشكلة معينة.
4. تقديم اقتراحات في مجال معين من المجالات.
5. توليد أفكار حول موضوع محدد.
6. في مجال ترتيب الأفكار أو المقترحات حسب الأهمية.
7. في مجال تحديد الاحتياجات التدريبية.

أسلوب العصف الذهني الإلكتروني

Electronic Brainstorming Technique (EBT)

إن التطور الهائل والسريع في مجال تكنولوجيا المعلومات قد يسر للبشر أموراً عديدة في حياتهم بشكل عام، وفي مجال التعليم والتدريب وتنمية القوى البشرية بشكل خاص، وقد أمتد تأثير تكنولوجيا المعلومات إلى حد بعيد في العملية التدريبية؛ حتى بات بمقدور مستخدمي أساليب العصف الذهني توظيف تكنولوجيا المعلومات لأغراض العصف الذهني.

إن العصف الذهني الإلكتروني هو ببساطة مجموعة من برامج الحاسوب التي تربط الحاسبات الشخصية (Desktop Personal Computers, PCs)، أو الحاسبات الصغيرة المتنقلة (Laptops) مع محطة رئيسية (Master Terminal) تدار من قبل ما يعرف بالميسر (Facilitator). يجلس المشاركون أمام حواسيبهم الشخصية التي إما أن تكون داخل قاعة أو غرفة أو متوزعة في قاعات أو غرف مختلفة، أو ربما في قارات مختلفة من العالم.

ويمكن الميسر - وفي أي وقت من الأوقات - أن "يدخل" أو يعرض - وعلى جميع شاشات الحواسيب الشخصية - ما يشاء من جداول الأعمال، أو جمل، أو فقرة، أو قضية للمناقشة، أو قائمة من الاقتراحات تحت عناوين ومحاوِر رئيسية، أو ربما بإمكانه عرض نتائج تصويت على موضوع ما من الموضوعات.

يمتاز أسلوب العصف الذهني الإلكتروني عن سواه من أساليب العصف الذهني التقليدية بالمزايا التالية:

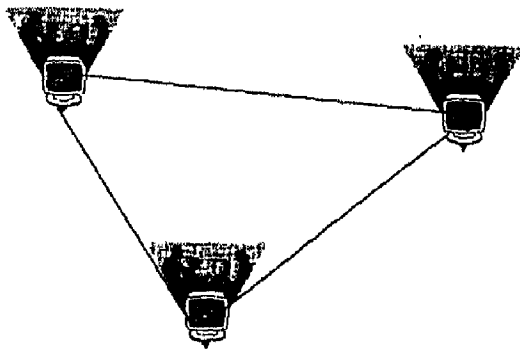
- لا ضرورة البتة لوجود أفراد المجموعة معاً في نفس الموقع لكي يشاركوا في الجلسة.
- ولا ضرورة كذلك لأن يكونوا جميعاً وفي ذات الوقت على الخط (On Line) ففاعلية هذا البرنامج وشبكة الاتصالات تسمح للمشارك بأن يدخل على الشبكة وعلى البرنامج بالوقت الذي يناسبه، مما يخفف من تأثير اختلاف الاوقات عبر العالم.

• وبإمكان هذا البرنامج أن يعين كذلك في التقاط الملاحظات، وتدوين محاضر الجلسات، ثم قوائم المقترحات ونتائج الاقتراح والتصويت وقوائم النشاطات والأعمال وما شابه.

• وفي خلال (60) دقيقة بإمكان كل مشارك أن يتحدث لمدة (60) دقيقة من غير مقاطعة، وذلك بوساطة لوحة المفاتيح السريعة والتي لا تغدو ذات قيمة أو فائدة في حالات الاجتماع في موقع محدد ووجهاً لوجه، إن هذه اللوحة المفتاحية السريعة تستطيع أن توصل جميع المعلومات.

إن مجالات استخدام أسلوب العصف الذهني الإلكتروني واسعة، ومن الأمثلة على ذلك استخدامه في مجال:

- الأشغال والأعمال الحكومية.
- الأعمال التجارية.
- الأعمال الصناعية.
- الرعاية الصحية.
- المفاوضات.
- بناء فرق العمل.
- التخطيط الاستراتيجي.
- تحليل الاحتياجات.



ومن الأمثلة على فوائد أسلوب العصف الذهني الإلكتروني؛ ما أكدّه السيد جيمي كارتر الرئيس السابق للولايات المتحدة الأمريكية في المؤتمر العالمي للتعليم سنة 1993: "إن هذا النوع من الأدوات - وهو العصف الذهني الإلكتروني - كان أفضل أداة في حل النزاعات من بين مجموعة الأدوات التي استخدمت وكان يتمنى أن يكون لديه مثل هذه التقنية وقت وجوده في البيت الأبيض".

ولضمان استخدام أسلوب العصف الذهني الإلكتروني في جلسة ما من الجلسات، فإن الأمر يستلزم وجود ميسر بكفاءة عالية من المعرفة بالحاسب، إلى جانب مهارات استخدام لوحة المفاتيح، وقدرة على الكتابة المختصرة والواضحة والمعروفة والمألوفة لغايات الاتصال بين أعضاء الفريق.

مسرد المصطلحات المركزية والاختصارات

| الاختصارات | المصطلح بالعربية | المصطلح بالانجليزية |
|------------|--|--|
| BT | أساليب العصف الذهني | Brainstorming Techniques |
| F | الميسر | Facilitator |
| SB | العصف الذهني المتسلسل | Serialized brainstorming |
| IB | العصف الذهني الفردي | Individual brainstorming |
| SGB | عصف ذهني لمجموعة صغيرة | small Group Brainstorming |
| WGB | عصف ذهني للمجموعة الكلية | Whole Group Brainstorming |
| LOB | مستويات العصف الذهني | Levels of brainstorming |
| BS | جلسة عصف ذهني | Brainstorming session |
| BL | مزلاقات العصف الذهني | Brainstorming lubricators |
| IF | ميسر داخلي | Internal facilitator |
| EF | ميسر خارجي | external facilitator |
| A.S.K | اسلوب الاتجاهات، المهارات، المعرفة | Attitudes, skills, knowledge, Technique |
| PC | مكونات الأداء | Performance components |
| KC | المكون المعرفي | knowledge component |
| AC | المكون الاتجاهي | attitudes component |
| SC | المكون المهاري | Skills Component |
| PG | الفجوة الأدائية | Performance Gap |
| BGT | اسلوب لعبة الكرة (الطابة) | ball game technique |
| DDT | اسلوب افعل - لا تفعل | do - don't technique |
| CAPTNS | المفاهيم - المعينات - المعينات - الأساليب - الحاجات - المهارات | Concepts - aids - problems - techniques - needs - skills |
| TTT | أسلوب الشجرة | The tree Technique |
| FCT | أسلوب بساط الريح | Flying Carpet Technique |
| B.D.A | اسلوب، قبل، اثناء، بعد | before, during, after Technique |
| FJT | اسلوب املأ الجرة | Fill the jar Technique |
| FDT | اسلوب هيكل السمكة | Fishbone Diagram Technique |
| PBT | اسلوب بناء المسارات | Paths Building Technique |

| الاختصارات | المصطلح بالعربية | المصطلح بالاجنبية |
|------------|---|--|
| S.W.O.T | اسلوب مواطن القوى والضعف والفرص المتاحة والتهديدات | strengths weaknesses, Technique opportunities threats |
| PEST | اسلوب السياسي، الاقتصادي الاجتماعي والتكنولوجي | Political, economical, social technological Technique |
| WCT | اسلوب الرسم النسجي | Web chart Technique |
| BBT | اسلوب بناء الزعيم الكبير | Big Boss Technique |
| VT | اسلوب بناء العقد | Vault Technique |
| EBT | اسلوب العصف الذهني الالكتروني | Electronic brainstorming Technique |

المراجع والمصادر

- Rae, leslie (1997) Planning and Designing Training Programs, GOWER.
- Williams, Teresa and Green, Adrian (1997) The Business Approach to Training, Gower.
- Sloman, Martyn (1994) Handbook for Training Strategy, GOWER.
- Criffiths, Ken and Williams Richard (1998) A Learning Approach to Change- GOWER.

الحقائب التدريبية للمؤلف

| | |
|-------|--|
| T.O.T | • الحقيبة التدريبية حول تدريب المدربين |
| T.T | • الحقيبة التدريبية حول طرق التدريب |
| D.T.T | • الحقيبة التدريبية حول تطوير الحقائب التدريبية |
| P.T.T | • الحقيبة التدريبية حول طرق التدريب التشاركي |
| F.S. | • الحقيبة التدريبية حول مهارات التيسير |
| C.L. | • الحقيبة التدريبية حول التعلم التعاوني |
| M.W.G | • الحقيبة التدريبية حول ادارة مجموعات العمل |
| B.T | • الحقيبة التدريبية حول أساليب العصف الذهني |
| T.N.T | • الحقيبة التدريبية حول تحديد الاحتياجات التدريبية |
| E.T.P | • الحقيبة التدريبية حول تقويم البرامج التدريبية |
| P.P | • الحقيبة التدريبية حول تخطيط المشروعات |

هذا الكتاب

ضرائب ومتطلبات العصر الحالي الذي نعيش عديدة ومتنوعة، وتقتضي منا درجة عالية من القدرة على التكيف والاستجابة المرنة، سواء على صعيد مجريات الحياة والمعيشة بشكل عام، أو على صعيد مجريات العمل المهني بشتى صوره. فالإنسان منا أباً، وأمّاً، وعاملاً، ومديراً، ومعلماً، ومديراً، ومستخدماً، ومشرفاً،... الخ، مطالب بالسرعة والدقة ورفع مستوى الأداء وإدارة الوقت بفاعلية، وتحمل الضغوطات والتعايش معها، والعمل مع زملائه بروح الفريق وإدارة الأزمات ومقاومة التوتر، والتعامل مع كافة أنماط الجمهور بكل أريحية وتقبل، وهو مطالب كذلك بتغيير كثير من أنماط سلوكه التقليدية، في العمل والتدريس والتدريب وتربية النشئ والصناعة والتسويق وغيرها.

والى جانب ذلك كله؛ فهو مطالب بتوليد الأفكار النوعية، والاستجابة للتحديات والاحتياجات والمستجدات ومتطلبات التغيير التي تعصف بحياتنا يوماً بعد آخر.

يأتي هذا الكتاب "أساليب العصف الذهني" كاستجابة لحاجة قائمة في السوق؛ تتمثل في حاجة المدربين والمعلمين والمدراء وقادة الفرق والمشرفين والعاملين في مجال تنمية المجتمعات المحلية وحق تنظيم وإدارة الجماعات البشرية وغيرهم إلى أدائهم في عملهم المتضمن استثمار وتوظيف إمكانات وخبرات الجماعات في تو والتشارك والعمل الفريقي في عمليات التخطيط والتنفيذ والتقييم، وفي كات الحياتية؛ التدريبية منها والإدارية والسياحية والزراعية والصناعية والتربوية.

Design By Majdalawi

ISBN 995702082-X



9 789957 020828

Dar Majdalawi Pub.& Dis

Telefax : 5349497 - 5349499

P.O.Box : 1758 Code 11941

Amman - Jordan



www.majdalawibooks.com

E-mail: customer@majdalawibooks.com

دار مجدلاوي للنشر والتوزيع

تليفاكس: ٥٣٤٩٤٩٧ - ٥٣٤٩٤٩٩

ص.ب: ١٧٥٨ الرمز ١١٩٤١

عمان - الاردن